



CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Hà nội, ngày...18...tháng.03....năm 2026

## BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN NĂM 2025

Tên Công ty đại chúng: Công ty Cổ phần Cokyvina

### I.Thông tin chung

1. Thông tin khái quát

- Tên giao dịch: **Công ty Cổ phần Cokyvina**
- Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số: 0100684716 đăng ký lần đầu ngày 10/05/2005, đăng ký thay đổi lần thứ 17 ngày 23/07/2025
- Vốn điều lệ: 40.500.000.000 đồng
- Vốn đầu tư của chủ sở hữu: Tập đoàn Bưu chính Viễn thông Việt Nam: 49%, các cổ đông khác: 51%.
- Địa chỉ: Số 178 – Phố Triệu Việt Vương –Phường Hai Bà Trưng – TP. Hà Nội.
- Số điện thoại: 024.3971323
- Website: [www.cokyvina.com.vn](http://www.cokyvina.com.vn)
- Mã cổ phiếu: CKV

2. Quá trình hình thành và phát triển

Công ty Cổ phần Cokyvina tiền thân là Công ty Dịch vụ Kỹ thuật và xuất nhập khẩu Vật tư thiết bị Bưu chính Viễn thông gọi tắt là Công ty Dịch vụ Kỹ thuật -Vật tư Bưu điện, một đơn vị hạch toán độc lập trực thuộc Tổng cục Bưu điện, được thành lập theo quyết định số 372/QĐ-TCCBLĐ ngày 30 tháng 3 năm 1990 của Tổng cục trưởng Tổng cục Bưu điện từ việc hợp nhất hai công ty: Công ty Dịch vụ Kỹ thuật Viễn thông Việt Nam (1987) và Công ty Vật tư Bưu điện (1955).

Theo Quyết định số 197/QĐ-TCCB của Tổng cục trưởng Tổng cục Bưu điện ngày 15 tháng 3 năm 1993, Công ty được thành lập lại với tên gọi “Công ty Dịch vụ xuất nhập khẩu Vật tư Bưu điện - COKYVINA”.

Theo Quyết định số 426/TCCB-LĐ ngày 9/9/1996 của Tổng cục trưởng Tổng cục Bưu điện, COKYVIA là đơn vị thành viên của Tổng công ty Bưu chính Viễn Thông Việt Nam với tên gọi là Công ty Vật tư Bưu điện I.

Căn cứ Nghị định số 64/2002/NĐ-CP ngày 19/06/2002 của Chính phủ về việc chuyển doanh nghiệp Nhà nước thành công ty cổ phần; căn cứ Quyết định số 30/QĐ-ĐMDN/HĐQT ngày 02/02/2000 của Hội đồng quản trị Tổng công ty Bưu chính Viễn thông Việt Nam về việc cho phép Công ty Vật tư Bưu điện triển khai thủ tục chuyển Doanh nghiệp Nhà nước thành Công ty cổ phần, Công ty Vật tư Bưu điện I đã thực hiện Cổ phần hóa. Theo Quyết định số

45/2004/QĐ-BCVT, ngày 05/11/2004 của Bộ trưởng Bộ Bưu chính Viễn thông (nay là Bộ Thông tin và Truyền thông), chuyển Công ty Vật tư Bưu điện I thành Công ty cổ phần Thương mại Bưu chính Viễn thông với số vốn Điều lệ ban đầu là: 27.000.000.000 VNĐ (Hai mươi bảy tỷ đồng). Giấy chứng nhận Đăng ký kinh doanh số 0103007704 do Sở KH&ĐT Thành phố Hà Nội cấp lần đầu ngày 10/05/2005.

Vốn điều lệ của Công ty ban đầu khi cổ phần hóa là 27 tỷ đồng. Từ đó đến nay Công ty đã thực hiện tăng vốn một lần. Ngày chốt danh sách cổ đông: 30/4/2007. Ngày phát hành: 15/5/2007. Ngày kết thúc đợt phát hành: 01/6/2007. Công ty đã được UBCKNN chấp thuận kết quả đợt phát hành tăng vốn điều lệ này. Vốn điều lệ sau khi phát hành là: 40.500.000.000 VNĐ. Giấy chứng nhận Đăng ký kinh doanh số 0103007704 do Sở KH&ĐT Thành phố Hà Nội cấp lần 2 ngày 11/03/2008.

Ngày 24/6/2009, Tập đoàn Bưu chính Viễn thông Việt Nam đã bán bớt phần vốn Nhà nước tại Công ty, với số lượng 81.000 cổ phần (2% vốn điều lệ) (theo Hợp đồng chuyển nhượng cổ phần ngày 24/6/2009) tỷ lệ sở hữu của Nhà nước tại Công ty giảm xuống còn 49%. Giấy chứng nhận Đăng ký kinh doanh số 0103007704 do Sở KH&ĐT Thành phố Hà Nội cấp lần 3 ngày 01/07/2009.

Ngày 15/12/2009, Sở giao dịch Chứng khoán Hà Nội đã ra Quyết định số : 821/QĐ-SGDHN về việc chấp thuận niêm yết cổ phiếu Công ty cổ phần Thương mại Bưu chính Viễn thông : Ngày 11/03/2010 cổ phiếu của Công ty COKYVINA đã được chính thức giao dịch trên Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội với mã chứng khoán là: CKV

Ngày 15/08/2012 Công ty Cổ phần Thương mại Bưu chính viễn thông đã chuyển đổi tên công ty thành Công ty Cổ phần COKYVINA .

Ngày 30 tháng 07 năm 2012, Công ty đổi tên thành Công ty Cổ phần COKYVINA theo Quyết định của Hội đồng quản trị Công ty cổ phần thương mại bưu chính viễn thông và theo Quyết định số 163/VNPT-HĐTV-TCCBLĐ ngày 25 tháng 07 năm 2012 của Tập đoàn bưu chính viễn thông Việt Nam (VNPT).

Ngày 06 tháng 04 năm 2016, theo Nghị định của Chính phủ số 25/2016/NĐ-CP, Công ty cổ phần COKYVINA là công ty con của Tập đoàn Bưu chính Viễn thông Việt Nam (VNPT).

### 3. Ngành nghề và địa bàn kinh doanh

Các ngành nghề kinh doanh, sản phẩm, dịch vụ chính trong 02 năm gần nhất bao gồm: Công ty COKYVINA luôn trực tiếp tham gia vào các dự án lớn ở nhiều lĩnh vực như: hoạt động ủy thác nhập khẩu, dịch vụ logistics, dịch vụ cho thuê lại lao động, đại lý ủy quyền cung cấp dịch vụ viễn thông, công nghệ thông tin cho các đơn vị trong và ngoài ngành, kinh doanh các mặt hàng, sản phẩm, dịch vụ thương mại... Công ty cũng có mối quan hệ hợp tác với nhiều đối tác trong và ngoài nước trong nhiều lĩnh vực viễn thông, công nghệ thông tin, điện tử, tin học....nhờ đó có điều kiện nắm bắt các công nghệ mới cũng như có đủ năng lực để tham gia đấu thầu và triển khai các dự án lớn.

#### - Lĩnh vực kinh doanh dịch vụ viễn thông:

- Dịch vụ ủy thác nhập khẩu các thiết bị toàn bộ, thiết bị lẻ, các vật tư viễn thông, điện, điện tử, tin học, phát thanh truyền hình.
- Dịch vụ đại lý ủy quyền cung cấp dịch vụ viễn thông cho các TTKD Vinaphone các tỉnh/thành phố trên toàn quốc.
- Điểm cung cấp dịch vụ VNPT (Điểm bán hàng đa dịch vụ) đón đầu việc triển khai số hóa trong việc thanh toán điện tử như MobiMoney...
- Làm tổng đại lý phân phối sản phẩm dịch vụ bao gồm Sim số đặc thù định dạng + thẻ cào dịch vụ di động của Tổng công ty Dịch vụ Viễn thông (Vinaphone).
- Kinh doanh sản phẩm cụm thu phát thanh thông minh ứng dụng CNTT-VT phù hợp với thông tư số 39/2020/TT-BTTTT ngày 24/11/2020 của Bộ trưởng Bộ Thông tin và Truyền thông về quản lý đài truyền thanh cấp xã ứng dụng công nghệ thông tin - viễn thông.
- Kinh doanh các mặt hàng kiosk máy phát điện, máy chủ, thiết bị nguồn, ắc quy, thiết bị đầu cuối quang, Fast conector và các thiết bị viễn thông khác cho các đơn vị trong và ngoài ngành.
- **Lĩnh vực kinh doanh dịch vụ công nghệ thông tin:**
  - Cung cấp dịch vụ toàn trình cho dịch vụ xác thực thẻ căn cước công dân gắn chip tại Việt Nam.
  - Cung cấp dịch vụ viễn thông cố định mặt đất: dịch vụ truyền số liệu, dịch vụ thuê kênh riêng, dịch vụ kết nối Internet, dịch vụ mạng riêng ảo, dịch vụ hội nghị truyền hình, dịch vụ thư điện tử, dịch vụ truy nhập Internet băng rộng có tốc độ tải thông tin từ 256 kb/s trở lên.
  - Xây dựng tên thương hiệu dịch vụ của COKYVINA cho các dịch vụ Viễn thông - CNTT: Kênh truyền Internet: CVK Net; Kênh truyền số liệu: CKV truyền số liệu; Dịch vụ IDC, Cloud – CKV Cloud...; Dịch vụ truyền hình hội nghị...
- **Lĩnh vực kinh doanh dịch vụ cho thuê lại lao động:** cung ứng nguồn nhân lực cho các đơn vị thuộc Tập đoàn VNPT trên toàn quốc.
- **Lĩnh vực kinh doanh dịch vụ logistics:**
  - Dịch vụ cho thuê xe ô tô cho các đơn vị trong và ngoài ngành trên toàn quốc.
  - Dịch vụ cho thuê kho bãi: được vận hành theo định hướng đầu tư bài bản, chuyên nghiệp.
  - Dịch vụ khai thuê hải quan...

#### 4. Khách hàng

- Các cơ quan Nhà nước, cơ quan Đảng, Chính phủ, Bộ, Ban, ngành hoạt động trong lĩnh vực thông tin, truyền thông, y tế, giáo dục ...
- Các đơn vị thuộc Tập đoàn Bưu chính Viễn thông Việt Nam (VNPT): Tổng công ty Dịch vụ Viễn thông Vinaphone (VNPT Vinaphone), Tổng công ty hạ tầng mạng VNPT (VNPT NET), Tổng công ty Truyền thông VNPT (VNPT Media), Công ty Công nghệ thông tin

VNPT (VNPT IT), Công ty Cổ phần Công nghệ công nghiệp Bưu chính Viễn thông (VNPT Technology).

- Viễn thông các tỉnh/thành phố và các đơn vị khác thuộc Tập đoàn Bưu chính Viễn Thông Việt Nam VNPT...
- Các ngân hàng thương mại nhà nước, các ngân hàng thương mại cổ phần: Agribank, Vietcombank, Bidv, Vietinbank...
- Các cơ quan khác: Bảo hiểm xã hội Việt Nam, Tổng công ty điện lực Việt Nam (EVN), Tổng cục Thống kê ..., các đối tác ngoài ngành bưu chính viễn thông.

#### 5. Các đối tác chiến lược:

- Các đối tác trong lĩnh vực viễn thông: các hãng thiết bị lớn như NOKIA, ERICSSON, HUAWEI, ZTE, Rosendahl GmbH, Nestrom OE, Caterpillar Inc, Cummins Power Generation...
- Các đối tác cung cấp thiết bị đầu cuối: CISCO, POLYCOM, JUNIPER, AVER, N-TEK, DELL, CASA ...
- Các đối tác trong lĩnh vực tài chính: Bảo hiểm PTI, ngân hàng VIETCOMBANK, BIDV, AGRIBANK, VIETINBANK, Standard Chattered Bank, HSBC, ANZ ...

#### 6. Thông tin về mô hình quản trị, tổ chức kinh doanh và bộ máy quản lý

- Mô hình quản trị và bộ máy quản lý bao gồm: Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát, Ban Tổng giám đốc.
- 05 chi nhánh gồm: Chi nhánh Hà Nội, Chi nhánh Đà Nẵng, Chi nhánh TP HCM, Chi nhánh Hưng Yên, chi nhánh Thăng Long và các Chi nhánh Công ty CP Cokovina cung cấp DVVT tại các tỉnh/thành phố.
- Các công ty con, công ty liên kết:

- **Công ty cổ phần NIKKO Việt Nam**

**Trụ sở :** 27 Nguyễn Trường Tộ, Trung Trục, Ba Đình, Hà Nội

**Điện thoại :** (84-24) 978 2772, 9781586 **Fax :** (84-24) 978 4509

**Website :** [www.nikko.com.vn](http://www.nikko.com.vn) **Email:** nikkovn@netnam.vn

**Giấy chứng nhận ĐKKD** số 0103000962 (đăng ký thay đổi lần thứ 10) do Sở Kế hoạch và Đầu tư Thành phố Hà Nội cấp ngày 11 tháng 6 năm 2009.

Vốn điều lệ của Công ty đăng ký: 70.922.460.000 VND

**Ngành nghề kinh doanh:**

- + Kinh doanh, sản xuất các thiết bị điện, điện tử, các thiết bị vệ sinh;
- + Đại lý mua, đại lý bán các loại hàng hoá tiêu dùng;
- + Sản xuất, mua bán, lắp ráp, thi công, lắp đặt các thiết bị điều hoà không khí, điện lạnh, thiết bị chụp ảnh, thiết bị ngành ảnh, thiết bị thu thanh, thiết bị thu hình;
- + Khai thác, chế biến và mua các sản phẩm về quặng( trừ các loại Nhà nước cấm )
- + Sản xuất, mua bán nước tinh khiết, nước khoáng ( Không bao gồm kinh doanh quán bar);
- + Kinh doanh bất động sản ( không bao gồm hoạt động vắn về giá đất );

+ Cho thuê nhà và văn phòng; Xây dựng dân dụng, công nghiệp

• **Công ty cổ phần Đầu tư Thương mại Việt Nhật**

**Văn phòng đại diện :** Tầng 4 Tòa nhà The Sun, đường Mễ Trì, Phường Từ Liêm, TP Hà Nội,

**Điện thoại :** 0211 3598 999

**Fax :** 0211 3598 777

**Website :** www.capvietnhat.com.vn **Email :** capvietnhat.vnc@gmail.com

**Giấy chứng nhận ĐKKD số** 0103007704 (đăng ký thay đổi lần thứ 02) do Sở Kế hoạch và Đầu tư Thành phố Hà Nội cấp ngày 11 tháng 3 năm 2008.

Vốn điều lệ của Công ty đăng ký: 100.000.000.000 đồng

**Ngành nghề kinh doanh:**

+ Sản xuất cáp viễn thông, cáp điện, nguyên vật liệu viễn thông;

+Đầu tư kinh doanh bất động sản;

+Xây dựng công trình Bưu chính Viễn thông, công trình điện; các công trình dân dụng công nghiệp;

+Xây dựng lắp đặt các công trình thông tin, viễn thông, nhà trạm, cột anten;

+Sản xuất thiết bị, máy móc và các sản phẩm ngành điện, sản xuất máy vi tính và thiết bị ngoại vi, các sản phẩm điện tử... mua bán máy tính và các thiết bị ngoại vi; Mua bán các thiết bị điện tử viễn thông;

+Máy móc thiết bị điện, vật liệu điện...

+Dịch vụ lắp đặt, bảo hành, bảo trì máy móc thiết bị điện tử, viễn thông, điện...

+Vận tải hàng hóa bằng đường bộ, vận tải hành khách bằng ô tô....

• **Công ty cổ phần du lịch Bưu điện**

**Văn phòng công ty và trung tâm lễ hành :** Số 26 Láng Hạ, Đống Đa, Hà Nội

**Điện thoại :** (84-24) 3776.2216 – 3776.2210 **Fax :** (84-24) 3776.2722

**Website :** www.dulichbuudien.com.vn **Email :** pttour@dulichbuudien.com.vn

**Giấy chứng nhận ĐKKD số** 0103000509 do Sở Kế hoạch và Đầu tư TP Hà Nội cấp ngày 21/03/2006

Vốn điều lệ của Công ty đăng ký: 120.000.000.000 đồng

**Ngành nghề kinh doanh :**

+ Cơ sở lưu trú;

+ Dịch vụ giải trí;

+ Lễ hành nội địa và quốc tế;

+ Đại lý vé máy bay;

+Vận chuyển khách du lịch;

+ Đại lý dịch vụ bưu điện và tin học;

+ Các dịch vụ cho thuê văn phòng, phòng họp;

+ Xuất nhập khẩu linh phụ kiện, thiết bị điện tử, viễn thông, tin học;

+ Các dịch vụ cho thuê nhà ở, nhà hàng;

+ Các dịch vụ thương mại;

+ Xuất nhập khẩu nông, lâm, thổ sản, sản phẩm ngành dệt may, máy móc thiết bị vật tư ngành xây dựng;

• **Tổng Công ty Cổ phần Bảo hiểm Bưu điện**

**Trụ sở chính :** Tầng 8 Toà nhà 4A - Láng Hạ - Ba Đình - Hà Nội

**Điện thoại :** (024) 37724466 . **Fax:** (024) 37724460

Website : www.pti.com.vn

**Lĩnh vực kinh doanh:**

**- Kinh doanh bảo hiểm gốc:**

- + Bảo hiểm sức khỏe và bảo hiểm tai nạn con người;
- + Bảo hiểm cháy, nổ;
- + Bảo hiểm tài sản và thiệt hại;
- + Bảo hiểm tàu.
- + Bảo hiểm trách nhiệm chung;
- + Bảo hiểm vệ tính;
- + Bảo hiểm xe cơ giới;
- + Bảo hiểm thiệt hại kinh doanh;
- + Bảo hiểm hàng hóa vận chuyển đường bộ, đường biển, đường sông, đường sắt và đường không;

**- Kinh doanh tái bảo hiểm:** Nhận và nhượng tái bảo hiểm đối với tất cả các nghiệp vụ bảo hiểm phi nhân thọ.

**- Giám định tổn thất:** Giám định, điều tra, tính toán, phân bổ tổn thất, đại lý giám định tổn thất, yêu cầu người thứ ba bồi hoàn.

**Tiến hành hoạt động đầu tư trong các lĩnh vực sau:**

- + Mua trái phiếu chính phủ;
- + Kinh doanh bất động sản;
- + Mua cổ phiếu, trái phiếu doanh nghiệp;
- + Gửi tiền tại các tổ chức tín dụng;
- + Kinh doanh bất động sản;
- + Cho vay theo quy định của Luật tổ chức tín dụng;
- + Góp vốn vào các doanh nghiệp khác;

Các hoạt động khác theo quy định của pháp luật.

**II. Các khoản đầu tư tài chính dài hạn:**

Nội dung	Số lượng	31/12/2025	Số lượng	01/01/2025
	Cổ phần	Giá trị VNĐ	Cổ phần	Giá trị VNĐ
<b>Đầu tư dài hạn khác (Cổ phiếu)</b>		<b>24.188.455.000</b>		<b>24.188.455.000</b>
Công ty Cổ phần Đầu tư NIKKO Việt Nam	59.500	1.090.000.000	59.500	1.090.000.000
Công ty Cổ phần Đầu tư Thương mại Việt Nhật	200.000	2.000.000.000	200.000	2.000.000.000
Công ty Cổ phần Đầu tư Phát triển Công nghệ và Truyền thông NEO	62.500	625.000.000	62.500	625.000.000
Công ty Cổ phần Du lịch Bưu điện	98.000	980.000.000	98.000	980.000.000
Tổng Công ty Cổ phần Bảo hiểm Bưu điện	1.046.930	11.483.455.000	1.046.930	11.483.455.000
Công ty Cổ phần Công nghệ Cấp quang và Thiết bị Bưu điện	801.000	8.010.000.000	801.000	8.010.000.000
<b>Dự phòng giảm giá đầu tư</b>		<b>(10.189.922.914)</b>		<b>(10.171.864.348)</b>

Công ty Cổ phần NIKKO Việt Nam		(530.479.693)		(532.172.043)
Công ty Cổ phần Du lịch Bưu điện		-		-
Công ty Cổ phần Công nghệ Cấp quang và Thiết bị bưu điện		(8.010.000.000)		(8.010.000.000)
Công ty Cổ phần Đầu tư TM Việt Nhật		(1.649.443.221)		(1.629.692.305)

### III. Các mục tiêu của Công ty:

Công ty COKYVINA đã có những định hướng chiến lược, tập trung vào việc nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh và mở rộng thị trường. Dưới đây là một số điểm nổi bật trong định hướng phát triển của công ty:

1. **Phát triển thị trường:** COKYVINA định hướng sẽ chú trọng hơn nữa vào việc nghiên cứu nhu cầu thị trường trong và ngoài ngành, vào khả năng cung ứng các dịch vụ, vật tư, máy móc thiết bị đáp ứng nhu cầu của thị trường. Công ty đặt mục tiêu thành lập một đội ngũ chuyên viên nghiên cứu thị trường có trình độ cao, khả năng xử lý thông tin nhanh và dự báo nhu cầu chính xác để khai thác hiệu quả thị trường hiện tại và mở rộng thị trường mới và thành lập đơn vị nghiên cứu phát triển sản phẩm để mở rộng cơ hội kinh doanh.
2. **Cơ cấu lao động và chất lượng nhân sự:** COKYVINA tiếp tục đầu tư vào nguồn nhân lực chất lượng cao (đặc biệt tăng tỷ trọng nhân sự kinh doanh và kỹ thuật trong khối CNTT) với hơn 90% lao động có trình độ đại học và trên đại học, tập trung đào tạo chuyên sâu cho đội ngũ CBCNV.
3. **Định hướng phát triển kinh doanh:** Công ty định hướng phát triển trong giai đoạn 2025 - 2029 với mô hình tập trung tối đa phát triển dịch vụ (đặc biệt các dịch vụ liên quan đến chuyển đổi số) cho thị trường trong và ngoài ngành VNPT:
  - Duy trì, tiếp tục phát triển và hướng tới là đơn vị dẫn đầu trong các lĩnh vực kinh doanh dịch vụ đã ổn định như: dịch vụ ủy thác xuất nhập khẩu, dịch vụ cho thuê lại lao động; đại lý dịch vụ viễn thông, điểm cung cấp dịch vụ của VNPT, dịch vụ logistics: cho thuê xe ô tô, kho bãi, văn phòng...
  - Tăng cường, mở rộng các sản phẩm dịch vụ trong lĩnh vực chuyển đổi số, hợp tác chặt chẽ cùng VNPT cung cấp các dịch vụ CNTT đến khách hàng bên ngoài ngành; ổn định và phát triển các sản phẩm: Dịch vụ xác thực CCCD, giải pháp loa truyền thanh thông minh, giải pháp tích hợp camera trong các lĩnh vực, voice brandname, sản phẩm Vinacloud....Phấn đấu đến năm 2030 tỷ trọng kinh doanh các sản phẩm dịch vụ chuyển đổi số, CNTT chiếm tỷ trọng 40% tổng Doanh thu của COKYVINA.

- Phát triển đại lý giới thiệu phát triển các sản phẩm của VNPT (VNPT- Igate, Ioffice, Ecabinet, Portal, IOC), phần mềm y tế số (His, Hira, Lis).
  - Đại diện bán hàng cho các nhà cung cấp thiết bị bưu chính, viễn thông, CNTT tại Việt Nam để cung cấp cho các nhà mạng như: VNPT, Viettel, Mobifone, Gtel, Vnpost, Viettel post.
  - Hoàn thiện việc phát triển sản phẩm máy phát điện cỡ nhỏ thương hiệu COKYVINA cho các nhà trạm.
4. **Tăng cường hiệu quả kinh doanh:** Đánh giá phân tích kỹ các rủi ro của các dự án đảm bảo tính hiệu quả, tăng cường tối ưu hóa chi phí,...
  5. **Mở rộng hợp tác và đầu tư:** Trong bối cảnh nền kinh tế có nhiều biến động, đặc biệt xu hướng chuyển đổi số: COKYVINA sẽ tăng cường tìm kiếm cơ hội hợp tác với các nhà cung cấp sản phẩm và dịch vụ có uy tín để mở rộng quy mô hoạt động.
  6. Tăng cường chuyển đổi số nội bộ: văn phòng số, số hóa nghiệp vụ thuê lại lao động, kế toán tài chính, xuất nhập khẩu, ..

#### IV. Tình hình hoạt động trong năm 2025

##### 1. Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh

Đơn vị tính: đồng

Chỉ tiêu	Năm 2025	Năm 2024
1. Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	259.367.321.527	908.245.631.120
2. Doanh thu thuần về bán hàng và cung cấp dịch vụ	259.367.321.527	908.245.631.120
3. Lợi nhuận gộp về bán hàng và cung cấp dịch vụ	45.714.424.363	46.005.303.114
4. Doanh thu hoạt động tài chính	1.106.758.513	762.892.824
5. Thu nhập khác	169.435.914	716.842.646
6. Chi phí khác	103.501.124	775.845.054
7. Lợi nhuận khác	65.934.790	(59.002.408)
8. Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	3.732.002.286	3.626.409.908
9. Chi phí thuế TNDN hiện hành	670.484.202	852.413.069
10. Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp	3.061.518.084	2.773.996.839
19. Lãi cơ bản trên cổ phiếu (*)	763	580

##### 2. Tổ chức và nhân sự

- Danh sách Ban điều hành của Công ty:

STT	Tên tổ chức/ Cá nhân tổ chức	Chức vụ tại công ty (nếu có)	Số CMND/ĐKKD	Ngày cấp CMND/ĐKKD	Nơi cấp CMND/ĐKKD	Số cổ phiếu sở hữu cuối kỳ	Tỷ lệ sở hữu cổ phiếu cuối kỳ (%)
1	Phạm Viết Huy	Chủ tịch HĐQT	034065002823	12/09/2022	Cục Cảnh sát	0	0
2	Lý Chí Đức	UV HĐQT, Tổng giám đốc	001078024286	09/03/2020	Cục Cảnh sát	34.500	0,085
3	Nông Văn Hiếu	UV HĐQT	004067000041	03/03/2021	Cục Cảnh sát	0	0
4	Nguyễn Thị Mùi	UV HĐQT	09179006530	24/04/2021	Cục Cảnh sát	394.300	9,7
5	Tạ Quang Hiệp	Trưởng Ban Kiểm soát	001073032522	14/06/2022	Cục Cảnh sát	0	0
6	Phạm Lê Châu	T.V Ban Kiểm soát	012436491	15/03/2012	CA HN	0	0
7	Nguyễn Thị Chiên	T.V Ban Kiểm soát	001177019872	10/07/2021	Cục Cảnh sát	1.500	0,0038

3. Số lượng cán bộ, nhân viên: Tính đến 31/12/2025:

- Tổng số cán bộ, công nhân viên là: 62 người.

4. Tình hình tài chính:

a) Tình hình tài chính:

Đơn vị tính: đồng

Chỉ tiêu	Năm 2025	Năm 2024
Tổng giá trị tài sản	162.896.634.717	198.961.550.824
Doanh thu thuần	259.367.321.527	908.245.631.120
Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	3.666.067.496	3.685.412.316

Lợi nhuận khác	65.934.790	(59.002.408)
Lợi nhuận trước thuế	3.732.002.286	3.626.409.908
Lợi nhuận sau thuế	3.061.518.084	2.773.996.839

b) Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu đánh giá hoạt động của Công ty:

STT	Chỉ tiêu	Đơn vị tính	Năm 2025	Năm 2024
<b>1</b>	<b>Bố trí cơ cấu tài sản và cơ cấu nguồn vốn</b>			
1.1	Bố trí cơ cấu tài sản			
	Tài sản ngắn hạn/Tổng tài sản	%	70,5	75,4
	Tài sản cố định /Tổng tài sản	%	17,2	14,9
	Tài sản dài hạn /Tổng tài sản	%	29,5	24,6
1.2	Bố trí cơ cấu nguồn vốn			
	Nợ phải trả/Tổng nguồn vốn	%	52,5	61,2
	Nguồn vốn chủ sở hữu/Tổng nguồn vốn	%	47,5	34,8
<b>2</b>	<b>Khả năng thanh toán</b>			
2.1	Khả năng thanh toán hiện hành (Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn)	Lần	1,44	1,32
2.2	Khả năng thanh toán nhanh (Tài sản ngắn hạn - Hàng tồn kho/Nợ ngắn hạn)	Lần	1,35	0,99
<b>3</b>	<b>Tỷ suất sinh lời</b>			
	Tỷ suất lợi nhuận trước thuế/doanh thu	%	1,4	0,4
	Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/doanh thu	%	1,18	0,31
	Tỷ suất lợi nhuận trước thuế/tổng tài sản	%	2,29	1,82
	Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/tổng tài sản	%	1,88	1,39
	Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/nguồn vốn chủ sở hữu	%	6,23	5,64

5. Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu

a) Cổ phần:

- Số lượng cổ phiếu đăng ký phát hành: 4.050.000 CP
- Số lượng cổ phiếu được mua lại: 38.000 CP
- Số lượng cổ phiếu đang lưu hành: 4.012.000 CP
- Mệnh giá cổ phiếu đang lưu hành: 10.000VNĐ/CP

- b) Tình hình thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu: Trong năm 2025, Công ty không tổ chức tăng vốn cổ phần.
- c) Số cổ phiếu quỹ còn lại là: 38.000 cp.
- d) Các đợt phát hành chứng khoán khác đã thực hiện trong năm 2025: Không.
6. Báo cáo tác động liên quan đến môi trường và xã hội của Công ty: Không
- 6.1 Quản lý nguồn nguyên vật liệu: Không.
- 6.2 Tiêu thụ năng lượng: Trong năm 2025, Công ty tiêu thụ 30.000 KW điện trực tiếp.
- 6.3 Tiêu thụ nước: Trong năm 2025, Công ty tiêu thụ 1.000 m<sup>3</sup> nước.
- 6.4 Tuân thủ pháp luật về bảo vệ môi trường: Công ty luôn nghiêm túc tuân thủ mọi quy định của Pháp luật về bảo vệ môi trường.
- 6.5 Chính sách liên quan đến người lao động:
- a. Số lượng người lao động trong Công ty năm 2025 là: 62 người, mức lương bình quân là: 207.328.686 đồng/người/năm.
- b. Chính sách lao động nhằm đảm bảo sức khỏe, an toàn và phúc lợi của người lao động: Công ty luôn chú trọng đến việc đảm bảo sức khỏe, an toàn và phúc lợi cho người lao động. Hàng năm Công ty luôn tổ chức khám bệnh định kỳ cho toàn thể các CBCNV, luôn đề cao công tác ao toàn lao động và hướng đến việc ngày càng cải thiện và nâng cao đời sống cho các CBCNV. Công ty cũng luôn nỗ lực trong việc chăm lo tới đời sống của cán bộ công nhân viên, đảm bảo để các cán bộ công nhân viên trong Công ty luôn có được một mức thu nhập tốt, ổn định, để CBCNV có thể yên tâm làm việc, cống hiến cũng như chú trọng đến công tác chăm lo tới đời sống tinh thần như việc tổ chức thường niên các chuyến tham quan, dã ngoại vào các dịp lễ, các chuyến nghỉ mát trong và ngoài nước cho CBCNV...
- c. Hoạt động đào tạo người lao động: Công ty cũng tổ chức các buổi tham luận, đào tạo nghiệp vụ, chuyên môn cho các CBCNV tại các đơn vị trực thuộc trong Công ty khi cần thiết.
- 6.6 Báo cáo liên quan đến trách nhiệm đối với cộng đồng địa phương:
- Công ty luôn tích cực ủng hộ, đóng góp và tham gia vào các chương trình thiện nguyện, tương thân tương ái, các chương trình phục vụ các cháu thiếu niên, nhi đồng của các cơ quan đoàn thể, phường xã tại địa bàn, các chương trình cộng đồng do Tập đoàn BCVTVN, Công đoàn Bru điện Việt Nam, Đoàn Thanh niên CS Hồ Chí Minh phát động...
- 6.7 Báo cáo liên quan đến thị trường vốn xanh: Công ty không có hoạt động nào liên quan đến chỉ tiêu này.

## **V. Báo cáo và đánh giá của Ban Tổng Giám đốc:**

### **1. Hoạt động SXKD:**

Năm 2025, mặc dù thị trường Viễn thông - CNTT nói riêng và thị trường chung gặp khá nhiều khó khăn và sự cạnh tranh ngày càng quyết liệt song Công ty Cổ phần Cokyvina đã có một năm hoạt động hiệu quả với sự tăng trưởng đồng đều ở cả doanh thu và lợi nhuận, vẫn duy trì được hoạt động sản xuất kinh doanh, ổn định được việc làm và tăng thu nhập cho người lao động, đảm bảo tỉ lệ chi trả cổ tức, hoàn thành vượt chỉ tiêu kế hoạch năm 2025 đã được Đại hội đồng cổ đông giao phó. Có được kết quả này là nhờ

vào tinh thần quyết tâm cao vượt mọi khó khăn, cùng sự chung sức, đồng lòng của tập thể Ban lãnh đạo cũng như toàn thể CBCNV.

Công ty Cổ phần Cokyvina đã đạt và vượt kế hoạch đề ra trong năm 2025, với các chỉ số kinh doanh đều đạt từ 100% trở lên, cho thấy Công ty đã có một năm hoạt động hiệu quả, dù thị trường có nhiều thách thức. Tổng doanh thu vượt kế hoạch 45% là kết quả đến từ chiến lược bán hàng hiệu quả, tận dụng tốt các cơ hội và mở rộng thị trường. Mức tăng trưởng này là tín hiệu tích cực, giúp đảm bảo dòng tiền và tăng khả năng đầu tư mở rộng.

Lợi nhuận sau thuế vượt kế hoạch 2%, chứng tỏ Công ty đã kiểm soát khá tốt chi phí sản xuất, chi phí tài chính và chi phí vận hành. Dù mức vượt không quá cao, nhưng vẫn thể hiện sự ổn định và hiệu quả trong quản lý tài chính.

## **2. Công tác kế toán tài chính:**

- Công ty vẫn giữ vững chủ trương bám sát và tích cực thu hồi các khoản công nợ phát sinh trong kỳ kinh doanh theo đúng kỳ hạn. Các khoản công nợ phải trả cho người bán ngoài những khoản công nợ phải trả đối ứng với các khoản công ty phải thu hồi được nợ từ người mua mới thanh toán thì hiện công ty vẫn chưa có phát sinh khoản công nợ phải trả người bán nào tồn đọng lâu hoặc chậm trễ thanh toán trong kỳ hoạt động kinh doanh.
- Bộ phận Kế toán của Công ty cố gắng trau dồi trình độ chuyên môn, nghiệp vụ vững vàng. Công ty cũng tiếp tục chú trọng việc đầu tư, cập nhật các phần mềm quản lý tài chính mới nhất để việc triển khai công tác kế toán tài chính được chuyên nghiệp, hiệu quả, tuân thủ theo đúng pháp luật và theo đúng quy chế, quy định của Công ty, tránh được những rủi ro, sai sót không đáng có.

## **3. Các chương trình cộng đồng:**

Công đoàn, Đoàn Thanh niên Công ty trong suốt quá trình hoạt động từ trước đến nay vẫn luôn giữ tinh thần tích cực tham gia các hoạt động mà Công đoàn Bưu điện Việt nam, Đoàn Thanh niên Tập đoàn BCVTVN và địa phương phát động như các chương trình hiến máu nhân đạo, các chương trình từ thiện tại các địa phương, thường xuyên ủng hộ, quyên góp cho các tổ chức xã hội tại địa bàn...

## **4. Công tác xây dựng cơ cấu tổ chức nhân sự và bộ máy hoạt động:**

- Công ty vẫn luôn theo sát mục tiêu chú trọng việc tuyển chọn, đào tạo nhân sự, xây dựng đội ngũ cán bộ quản lý có trình độ, có kinh nghiệm quản lý, điều hành cùng với đội ngũ cán bộ trẻ trung, năng động, có đủ trình độ, năng lực đáp ứng được các tiêu chuẩn đề ra để dần nâng cao nguồn nhân lực có chất lượng góp phần vào sự phát triển vững chắc của Công ty trong hiện tại và tương lai.
- Công ty luôn cố gắng khắc phục khó khăn và nỗ lực để có thể chăm lo tới đời sống của cán bộ công nhân viên, đảm bảo để các cán bộ công nhân viên trong Công ty luôn có được một mức thu nhập tốt, ổn định nhằm yên tâm làm việc, cống hiến.

## **5. Các mặt còn tồn tại:**

- Điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh: Dù đã có nguồn doanh thu ổn định, công ty vẫn cần tiếp tục mở rộng các lĩnh vực sản xuất, không chỉ để đáp ứng nhu cầu vận động

và phát triển không ngừng của thị trường, mà còn nhằm nâng cao năng lực cạnh tranh cho tương lai.

- Quản lý tài chính: Tăng cường công tác quản lý tài chính chặt chẽ, sát sao tại các đơn vị kinh doanh, các Chi nhánh để bảo toàn nguồn vốn, cắt giảm chi phí phù hợp, hiệu quả, tránh tối đa các rủi ro có thể xảy ra.
- Công tác tổ chức – nhân sự: cần tiếp tục mục tiêu xây dựng kế hoạch phát triển nguồn nhân lực đảm bảo chất lượng, đồng bộ, tập trung đào tạo, chiêu mộ kỹ sư giỏi, có nhiều kinh nghiệm, có kiến thức chuyên sâu về lĩnh vực Viễn thông và CNTT để xây dựng đội ngũ kỹ thuật chất lượng cao, làm nền tảng cho việc triển khai các dự án cung cấp dịch vụ thiết bị viễn thông và công nghệ thông tin.
- Tiếp tục nâng cao tính đoàn kết, đồng sức, đồng lòng trong Công ty để góp phần tạo nên được một môi trường văn hóa doanh nghiệp hài hòa, vững mạnh.

## 6. Tình hình tài chính:

### a) Tình hình tài sản:

- Tăng giảm TSCĐ hữu hình: (Đơn vị tính: đồng)

Nội dung	Nhà cửa, vật kiến trúc	Máy móc, thiết bị	Thiết bị, dụng cụ quản lý	Phương tiện vận tải truyền dẫn	Tổng cộng
Giá trị còn lại					
Tại 01/01/2025	7.382.489.243	0	166.549.375	13.979.787.957	21.528.826.575
Tại 31/12/2025	6.558.278.567	0	210.826.201	13.044.355.872	19.813.460.640

### b) Những cải tiến về cơ cấu tổ chức:

- Tiếp tục lập kế hoạch và chiến lược đào tạo, phát triển nguồn nhân lực đáp ứng yêu cầu cả về mặt số lượng và chất lượng để phục vụ cho sự phát triển lâu dài, bền vững của Công ty. COKYVINA tiếp tục đầu tư vào nguồn nhân lực chất lượng cao (đặc biệt tăng tỷ trọng nhân sự kinh doanh và kỹ thuật trong khối CNTT) với hơn 90% lao động có trình độ đại học và trên đại học, tập trung đào tạo chuyên sâu cho đội ngũ CBCNV.

- Quan tâm đến việc tạo dựng các mối quan hệ chặt chẽ và công tác chăm sóc khách hàng chu đáo để giữ được uy tín của Công ty cũng như mở ra được nhiều cơ hội kinh doanh mới mang lại nguồn thu hiệu quả.

## VI. Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Công ty

### 1. Quản trị công ty

#### a) Thành viên và cơ cấu của Hội đồng quản trị:

STT	Họ và tên	Chức danh	Tỷ lệ sở hữu cổ phần (%)
01	Ông Phạm Viết Huy	CTHĐQT	0
02	Ông Lý Chí Đức	UVHĐQT	0,085
03	Ông Nông Văn Hiếu	UVHĐQT	0
04	Bà Nguyễn Thị Mùi	UVHĐQT	9,7

b) Hoạt động của Hội đồng quản trị:

Các cuộc họp của Hội đồng quản trị:

STT	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số buổi họp tham dự	Tỷ lệ	Lý do không tham dự
01	Ông Phạm Viết Huy	CTHĐQT	4	100%	
02	Ông Lý Chí Đức	UVHĐQT	4	100%	
03	Ông Nông Văn Hiếu	UVHĐQT	4	100%	
04	Bà Nguyễn Thị Mùi	UVHĐQT	4	100%	

c) Hoạt động giám sát của HĐQT đối với Tổng Giám đốc:

- Trong năm 2025, các thành viên HĐQT đã tích cực phối hợp công tác điều hành trong hoạt động SXKD. HĐQT đã tổ chức các cuộc họp Hội đồng quản trị cũng như thường xuyên thực hiện công việc lấy ý kiến các thành viên HĐQT bằng văn bản để đưa ra phương hướng, kế hoạch, sự phê duyệt thuộc cấp HĐQT để hoàn tất các thủ tục kịp thời, phục vụ cho hoạt động SXKD cho Công ty và chỉ đạo Ban Tổng giám đốc thực hiện công tác quản lý điều hành hoạt động kinh doanh. HĐQT thường xuyên giám sát Ban Tổng Giám đốc và các cán bộ quản lý trong việc thực hiện và hoàn thành các nhiệm vụ mục tiêu đề ra, thúc đẩy tiến độ thực hiện kế hoạch kinh doanh năm và đưa ra các định hướng chỉ đạo với Ban Tổng Giám đốc trong việc điều hành Công ty.

- Ban Tổng Giám đốc đã triển khai các nhiệm vụ theo yêu cầu của Hội đồng quản trị, thực hiện đúng theo các quy định của Công ty và Pháp luật của Nhà nước. Mọi vấn đề ra quyết định của Hội đồng quản trị đều được thảo luận, thông báo đầy đủ, kịp thời, đúng quy định với Ban Kiểm soát và Ban Tổng Giám đốc điều hành.

## 2. Ban Kiểm soát:

a) Thành viên và cơ cấu của Ban kiểm soát:

STT	Họ, tên	Chức danh	Tỷ lệ sở hữu cổ phần (%)
1	Tạ Quang Hiệp	Trưởng ban	0
2	Phạm Lê Châu	Thành viên	0
3	Nguyễn Thị Chiên	Thành viên	0,0038

b) Hoạt động của Ban kiểm soát:

- Tham dự các cuộc họp Hội đồng quản trị, tham gia các ý kiến, kiểm tra giám sát Hội đồng quản trị trong việc triển khai các Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025 và các Nghị quyết trong các cuộc họp HĐQT định kỳ cũng như những quyết nghị khác của Công ty.

