

CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP  
KHẨU Y TẾ TP.HCM

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: 186/2024/CBTT/YTC-HCNS

Tp.HCM, ngày 19 tháng 04 năm 2024

**CÔNG BỐ THÔNG TIN TRÊN CÔNG THÔNG TIN ĐIỆN TỬ CỦA ỦY BAN  
CHỨNG KHOÁN NHÀ NƯỚC VÀ SỞ GIAO DỊCH CHỨNG KHOÁN**

**Kính gửi:** - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước  
- Sở Giao Dịch Chứng Khoán Hà Nội

Tên tổ chức : Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh  
Trụ sở chính : 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, Tp. Hồ Chí Minh  
Mã chứng khoán: YTC  
Điện thoại : (028) 3930 4372  
Fax : (028) 3930 6909  
Người thực hiện công bố thông tin: PHAN MINH TRUNG  
Loại thông tin công bố: 24h Yêu cầu Bất thường Định kỳ

**Nội dung thông tin công bố:**

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh công bố Báo cáo thường niên năm 2023 lập ngày 19/04/2024.

Thông tin này được công bố trên trang thông tin điện tử của Công ty vào ngày 19 tháng 04 năm 2024 tại địa chỉ: <https://yteco.vn/quan-he-co-dong/bao-cao-thuong-nien>

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố.

**Tài liệu đính kèm:**  
Báo cáo thường niên 2023

**Người thực hiện công bố thông tin**

**Tổng Giám Đốc**



**Phan Minh Trung**



# BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN

# 2023

CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TÊ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH



# MỤC LỤC

**1** THÔNG TIN CHUNG

**2** TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

**3** BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

**4** ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

**5** QUẢN TRỊ CÔNG TY

**6** BÁO CÁO TÀI CHÍNH



## THÔNG TIN CHUNG

1. THÔNG TIN KHÁI QUÁT
2. NGÀNH NGHỀ VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH
3. THÔNG TIN VỀ MÔ HÌNH QUẢN TRỊ VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ
4. ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN
5. CÁC NHÂN TỐ RỦI RO



## THÔNG TIN KHÁI QUÁT

|  |  |
|--|--|
| <b>Tên giao dịch</b>                           | CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH  |
| <b>Tên viết tắt</b>                            | YTECO  |
| <b>Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số</b> | Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số: 0302366480 cấp lần đầu ngày 01/08/2001, thay đổi lần thứ 27 ngày 29/10/2021 |
| <b>Vốn điều lệ</b>                             | 30.800.000.000 đồng  |
| <b>Vốn đầu tư của chủ sở hữu</b>               | 30.800.000.000 đồng  |
| <b>Địa chỉ</b>                                 | 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP. Hồ Chí Minh  |
| <b>Số điện thoại</b>                           | (028) 39 304 372   |
| <b>Số fax</b>                                  | (028) 39 306 909   |
| <b>Website</b>                                 | www.yteco.vn   |
| <b>Mã cổ phiếu</b>                             | YTC  |



### TÂM NHÌN

YTECO phấn đấu trở thành công ty hàng đầu ở Việt Nam trong các lĩnh vực kinh doanh dịch vụ, phân phối sản phẩm, sản xuất và đầu tư.



### SỨ MỆNH

YTECO tận tụy đóng góp vào việc bảo vệ sức khỏe, cải thiện chất lượng cuộc sống và nâng cao tuổi thọ con người.



### GIÁ TRỊ CỐT LÕI

Chính trực, tôn trọng, công bằng, đạo đức, tuân thủ.





## QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN

### 1984 - 1993

#### Giai đoạn hình thành

**1984 - 1989:** 04/01/1984 YTECO được thành lập theo Quyết định số 05/QĐ-UB với tên là Công ty Cung ứng Vật tư Y tế.

**Tháng 12/1989:** Đổi tên thành Công ty Xuất nhập khẩu Y tế thành phố - trực thuộc Sở Y tế TP. Hồ Chí Minh.

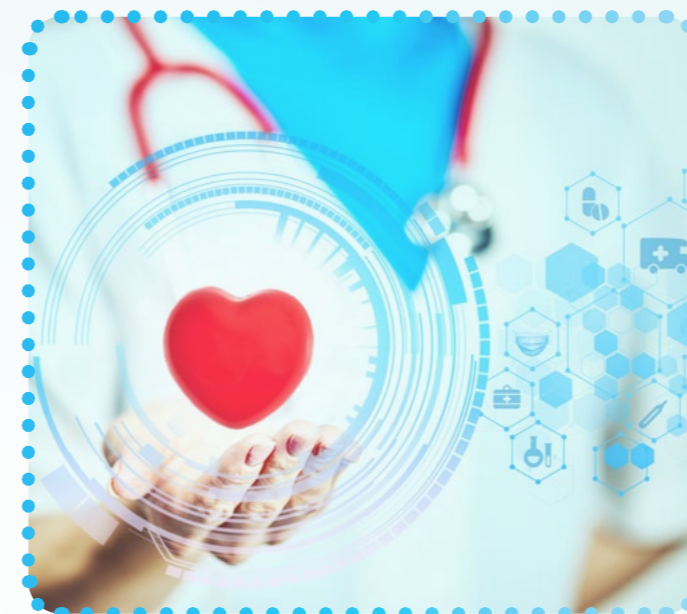
**Tháng 03/1993:** Công ty Xuất nhập khẩu Y tế - trực thuộc UBND TP. Hồ Chí Minh



### 2001 - 2006

#### Giai đoạn chuyển mình

**Năm 2001:** Cổ phần hóa thành Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế TP. Hồ Chí Minh (YTECO).



### 2012 - 2019

#### Giai đoạn đổi mới

**Năm 2012:** YTECO trở thành công ty đại chúng.

**Năm 2013:** YTECO đón nhận Huân chương lao động hạng ba.

**Năm 2017:** YTECO đăng ký giao dịch UPCoM thêm cổ phiếu là 2.800.000 cổ phiếu.

**Năm 2019:** YTECO được trao tặng Huân chương lao động hạng nhì.

### 2020 - 2023

#### Giai đoạn tăng tốc toàn diện

**Năm 2020:** Bắt đầu tái cấu trúc doanh nghiệp và đổi mới.

**Năm 2022:** Doanh thu cán mốc trên 600 tỷ đồng, tăng trưởng 12,56% so với cùng kỳ và lợi nhuận sau thuế đạt trên 31 tỷ đồng, trở lại với nhịp tăng trưởng của giai đoạn 2018 - 2020.

**Năm 2023:** Công ty thực hiện việc chuyển đổi số toàn diện thông qua việc phát triển hệ thống quản trị và vận hành công việc trên nền tảng Base - nền tảng số hóa công việc Tái cấu trúc định hướng kinh doanh gia tăng các sản phẩm tự doanh.

02/10/2023: khởi công xây dựng dự án "Cao ốc văn phòng và kho YTECO" với vốn đầu tư 140 tỷ đồng. Dự án không chỉ mang lại những lợi ích về kinh tế cho Quý Cổ đông, các Quý đối tác tài chính, góp phần nâng cấp hình ảnh thương hiệu YTECO, góp phần nhỏ thúc đẩy kinh tế địa phương, tăng đóng góp thuế tới ngân sách Nhà nước.



# yteco

## NGÀNH NGHỀ VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH

### NGÀNH NGHỀ KINH DOANH

#### Hoạt động thương mại

Kinh doanh, xuất nhập khẩu dược phẩm, nguyên liệu dược, trang thiết bị y tế, vắc xin, sinh phẩm, hóa chất xét nghiệm, mỹ phẩm, sữa, chất dinh dưỡng, kính đeo mắt.



#### Hoạt động dịch vụ

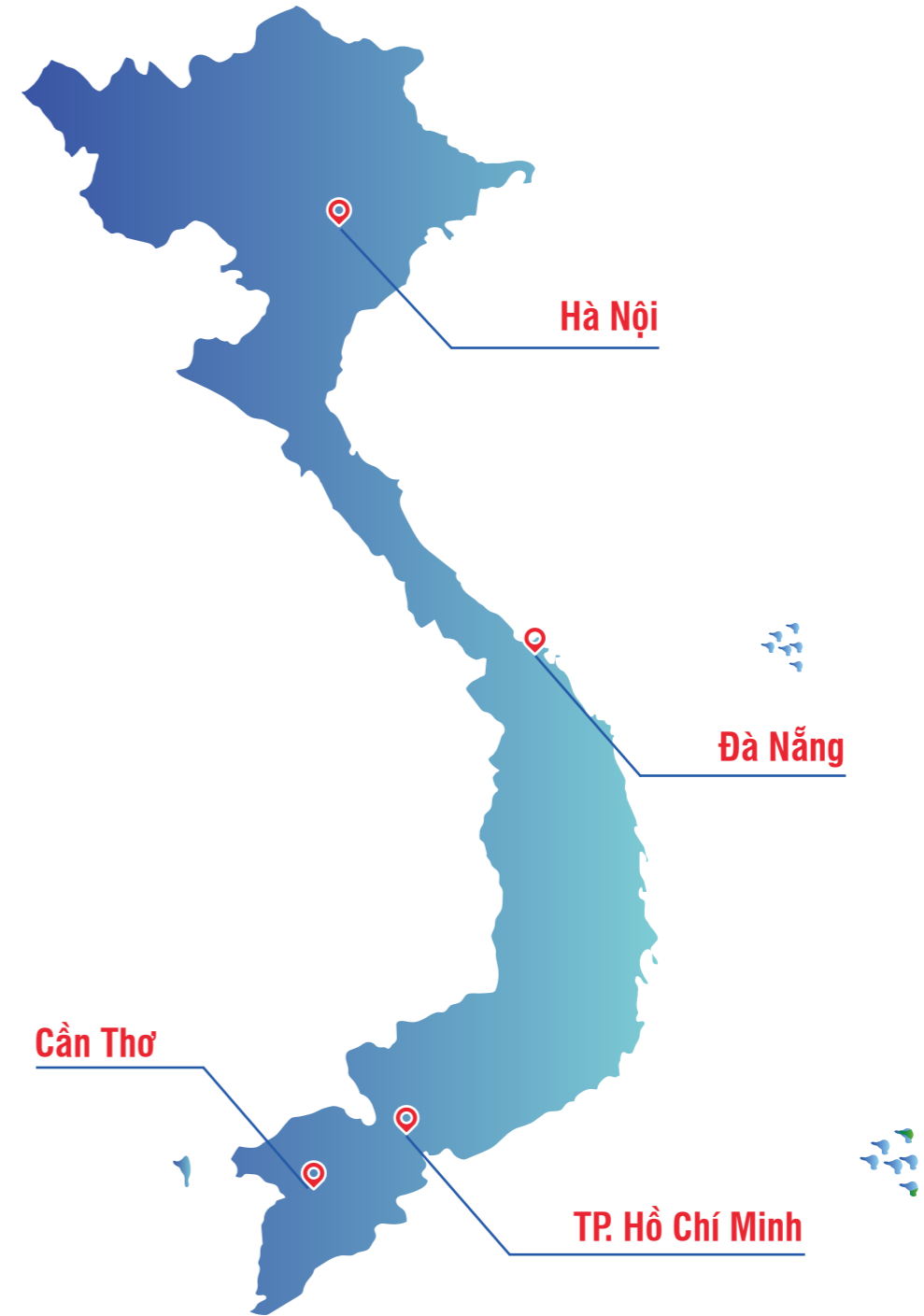
Cung cấp dịch vụ xuất nhập khẩu và khai thuế hải quan; sửa chữa, bảo trì máy móc, trang thiết bị y tế; cho thuê kho và văn phòng, sản xuất điện mặt trời, cho thuê trang thiết bị y tế, cho thuê lại lao động, dịch vụ cho thuê và cung ứng nguồn lao động.



### ĐỊA BÀN KINH DOANH

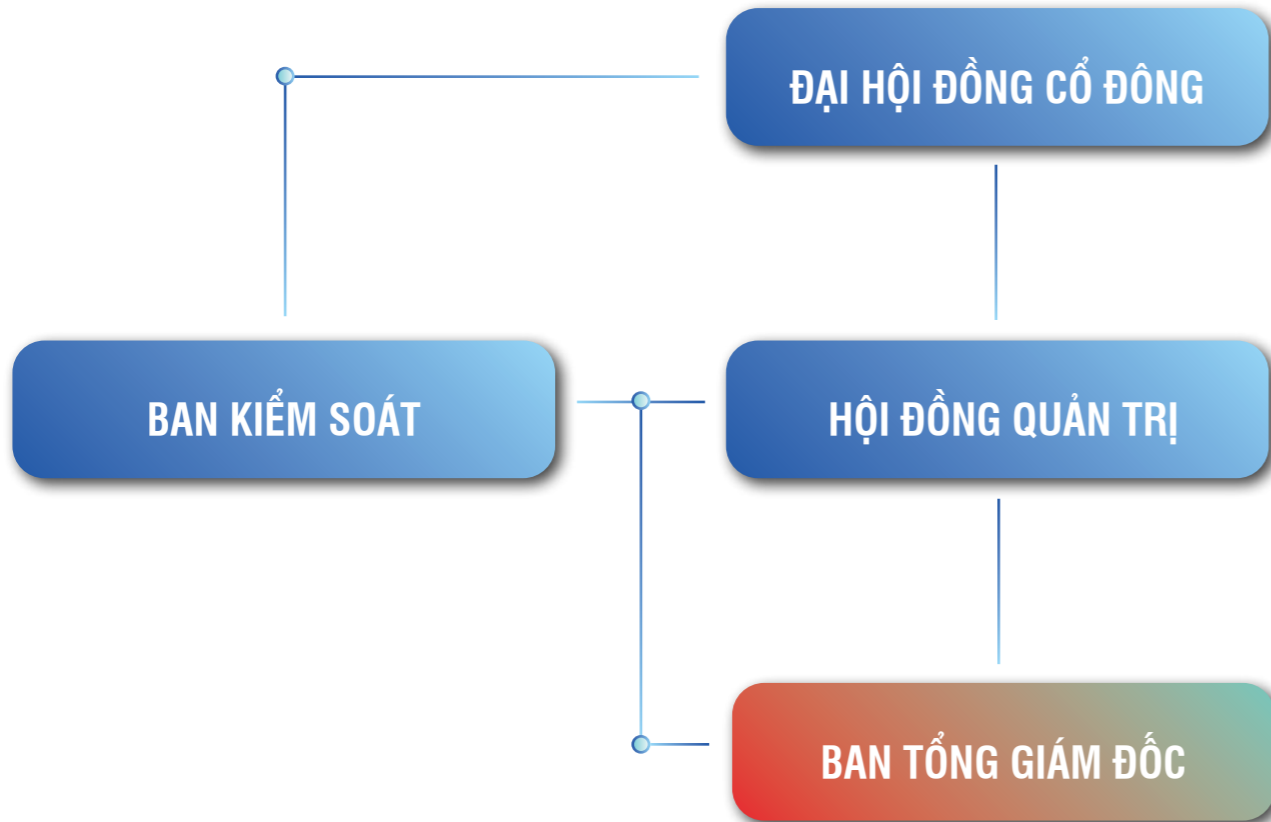
Địa bàn hoạt động của công ty rộng khắp trên cả nước. Tuy nhiên tập trung chủ yếu tại các thành phố lớn như: Thành phố Hồ Chí Minh, Hà Nội, Đà Nẵng, Cần Thơ,...

| Địa chỉ         | Chi nhánh   |
|-----------------|---|
| Tp. Hồ Chí Minh | 181 Đường Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP Hồ Chí Minh  |
| Hà Nội          | Nhà số 28, khu văn phòng Hồng Hà, ngõ 109 đường Trường Chinh, Phường Phương Liệt, Quận Thanh Xuân, Thành phố Hà Nội |
| Tp. Đà Nẵng     | Số 17 Tân Lập 1, Phường Thạch Thang, Quận Hải Châu, Thành phố Đà Nẵng, Việt Nam                                     |
| Tp. Cần Thơ     | 283 Đường Tú Xương, KV2, P. An Bình, Q. Ninh Kiều, TP. Cần Thơ  |



## MÔ HÌNH QUẢN TRỊ VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

### MÔ HÌNH QUẢN TRỊ



Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế TP.HCM hoạt động theo mô hình quản trị được xây dựng và tổ chức hoạt động theo điểm a khoản 1 điều 137 Luật doanh nghiệp 2020 gồm Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát và Ban Tổng giám đốc.

**Đại hội đồng cổ đông (ĐHĐCĐ):** Bao gồm tất cả các cổ đông có quyền biểu quyết, là cơ quan quyết định cao nhất của Công ty.

**Hội đồng quản trị (HĐQT):** HĐQT là cơ quan quản lý Công ty, có quyền nhân danh Công ty quyết định mọi vấn đề liên quan đến mục đích, quyền lợi của Công ty, trừ những vấn đề thuộc thẩm quyền của ĐHĐCĐ. Số lượng thành viên HĐQT Công ty là 03 thành viên.

**Ban kiểm soát (BKS):** BKS do ĐHĐCĐ bầu ra, thay mặt cổ đông kiểm soát mọi hoạt động kinh doanh, quản trị và điều hành của Công ty nhằm đảm bảo các lợi ích hợp pháp của các cổ đông. Số lượng thành viên của Ban kiểm soát là 03 thành viên.

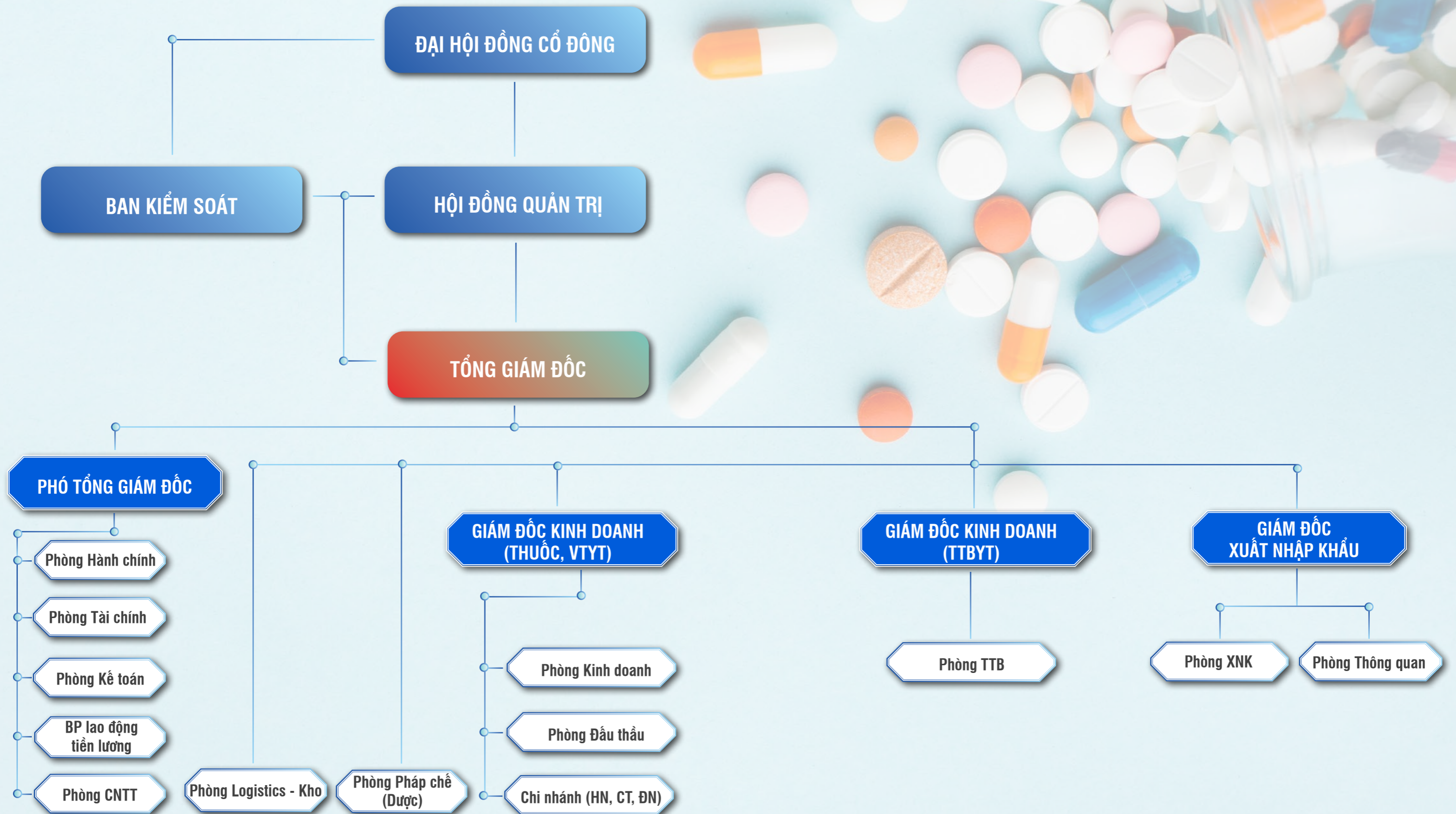
**Ban Tổng giám đốc (BTGD):** Tổng Giám đốc là người điều hành và chịu trách nhiệm về mọi mặt hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của ĐHĐCĐ, quyết định của HĐQT và Điều lệ Công ty. Hiện tại, Công ty có 01 Tổng giám đốc và 01 Phó Tổng giám đốc.





# MÔ HÌNH QUẢN TRỊ VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ (TT)

## CƠ CẤU BỘ MÁY QUẢN LÝ



**Các công ty con, công ty liên kết:** Công ty không có công ty con và công ty liên kết.

## ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

### CÁC MỤC TIÊU CHỦ YẾU CỦA CÔNG TY

Với mục tiêu đạt được vị trí dẫn đầu trong lĩnh vực dịch vụ xuất nhập khẩu và ủy thác, nhà cung ứng thuốc hàng đầu tại Việt Nam, YTECO không ngừng cố gắng và nỗ lực liên tục để củng cố vị thế thương hiệu trên thị trường. Đồng thời, sự quản lý hiệu quả và điều hành chính xác của đội ngũ quản lý đã mang lại những đổi mới, kết quả hoạt động tích cực cho YTECO trong các năm gần đây. Trong năm tiếp theo, ban lãnh đạo công ty đã đề ra những mục tiêu chủ yếu sau đây:

- ❖ Xây dựng và duy trì một chuỗi giá trị ngành thuốc bền vững thông qua hợp tác chặt chẽ với các đối tác trong quy trình sản xuất, lưu trữ, phân phối và bán lẻ. YTECO với vai trò nhà phân phối trong chuỗi giá trị, thiết lập liên kết với các nhà sản xuất và hệ thống phân phối bán lẻ nhằm hoàn thiện chuỗi giá trị YTECO: Sản xuất \_ Nhà máy GMP => Tồn trữ \_ Kho GSP => Phân phối \_ Hệ thống cung ứng GDP => Bán lẻ \_ Chuỗi nhà thuốc GPP.
- ❖ Tăng cường chiến lược kinh doanh chủ đạo hướng đến thị trường bán lẻ thông qua việc hợp tác với các chuỗi nhà thuốc hiện đại như Long Châu, Pharmacity, An Khang,...
- ❖ Mở rộng các kênh phân phối
- ❖ Giữ vững vị thế trên kênh đấu thầu ETC, mở rộng danh mục cung cấp hàng cho bệnh viện thông qua quản lý logistics và thủ tục một cách hiệu quả.
- ❖ Thực hiện chủ động trong việc trích lập dự phòng hàng tồn kho, nợ phải thu khó đòi để đảm bảo ổn định hoạt động, đẩy mạnh thu hồi công nợ phải thu và giảm thiểu vấn đề chiếm đoạt vốn từ khách hàng, từ đó duy trì cân bằng với kế hoạch thanh toán nợ vay và đảm bảo khả năng thanh khoản và thanh toán.
- ❖ Tận dụng cơ hội của xu hướng công nghệ 4.0 để phát triển hoạt động kinh doanh trên nền tảng thương mại điện tử, đặt trải nghiệm của khách hàng lên hàng đầu.
- ❖ Thực hiện theo dõi điều đặn và tăng cường công tác phòng ngừa rủi ro, đặc biệt là đối với rủi ro biến động tỷ giá và lãi suất.



### CHIẾN LƯỢC PHÁT TRIỂN TRUNG VÀ DÀI HẠN

- ❖ Tiếp tục công tác hoàn thiện quản trị doanh nghiệp của đội ngũ mới, với mục tiêu đưa YTECO chuyển đổi mạnh mẽ, hướng đến hợp tác với các công ty đa quốc gia.
- ❖ Bắt đầu từng bước thực hiện chuyển đổi số nhằm đơn giản quá trình làm việc, đầu tư công nghệ giảm thiểu chi phí quản lý, nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh.
- ❖ Định hướng tập trung sản phẩm tự doanh thông qua tìm kiếm các đối tác mới bổ sung danh mục. Về dài hạn, xây dựng danh mục thuốc nhập khẩu, từ các đối tác cung cấp thuốc đến Châu Âu, Châu Mỹ nhằm tránh cạnh tranh trực tiếp với các đối thủ có giá thành thấp từ Ấn Độ, Hàn Quốc,...
- ❖ Tập trung phát triển hơn phân phối thuốc sang các kênh bán lẻ lớn như các chuỗi nhà thuốc hiện đại, nâng cao độ nhận diện thương hiệu.
- ❖ Chú trọng công tác quản trị rủi ro vì hoạt động kinh doanh phụ thuộc vào nền kinh tế vĩ mô thế giới và trong nước. Theo dõi sát sao, dự báo và định lượng mức độ ảnh hưởng để có những kế hoạch, chiến lược phù hợp.

### CÁC MỤC TIÊU PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG

Đối với YTECO, để có thể phát triển lâu dài và giữ vững vị thế là một trong những doanh nghiệp hàng đầu trong lĩnh vực phân phối dược phẩm, thiết bị y tế, Công ty xác định các chính sách phát triển bền vững là một trong những yếu tố Công ty cần tập trung chú trọng. Cụ thể:

Tuân thủ nghiêm chỉnh các quy định trong Luật Bảo vệ môi trường 2020 số 72/2020/QH14 trong quá trình hoạt động. Sử dụng tiết kiệm năng lượng, đầu tư xây dựng hệ thống năng lượng tái tạo bảo vệ môi trường như năng lượng mặt trời. Đảm bảo tiết kiệm nhiên liệu và giảm phát thải trong quá trình phân phối.

Tuân thủ nghiêm chỉnh Luật Lao động và Luật bảo hiểm xã hội đối với người lao động, chăm lo cho đời sống vật chất và tinh thần của toàn thể cán bộ công nhân viên. Luôn lắng nghe tâm tư của người lao động, đồng thời luôn cải tiến chế độ lương, xây dựng lộ trình tăng lương hợp lý, định kỳ khám sức khỏe người lao động,...

Đề cao tinh thần tương thân tương ái, YTECO góp sức mình trong hành trình xây dựng giá trị cho xã hội, Công ty luôn chú trọng các hoạt động thiện nguyện, giúp đỡ các hộ gia đình khó khăn, thúc đẩy phát triển đời sống xã hội nơi YTECO hoạt động.



## CÁC RỦI RO

### Rủi ro kinh tế

Nền kinh tế thế giới năm 2023 đối mặt với nhiều thách thức khi chứng kiến sự giảm sút đồng thời của tăng trưởng GDP, thương mại và đầu tư trên toàn cầu. Trong khi đó, bối cảnh nợ xấu gia tăng và lạm phát duy trì ở mức cao, đồng thời có sự gia tăng căng thẳng từ các xung đột địa chính trị Nga - Ukraine, khủng hoảng năng lượng, sự phân mảnh trong lĩnh vực công nghệ, thời tiết cực đoan và đại dịch diện rộng. Theo thông tin từ Quỹ Tiền tệ Quốc tế (IMF) và Tổ chức Hợp tác & Phát triển Kinh tế (OECD), các nền kinh tế phát triển chỉ tăng trưởng 0,7% GDP, trong khi các nền kinh tế đang phát triển và thị trường mới nổi đạt khoảng 4% GDP. Trong bối cảnh kinh tế Thế giới đang gặp khó khăn, nền kinh tế Việt Nam lại ghi nhận những kết quả tích cực hơn. Theo Tổng cục Thống kê, GDP năm 2023 tăng 5,05%, cao gấp 1,5 lần so với mức tăng trưởng 2,9% của kinh tế toàn cầu, lạm phát cơ bản bình quân năm 2023 của Việt Nam tăng 4,16% so với năm 2022. Ngành dược năm 2023 vẫn duy trì tăng trưởng trong kết quả kinh doanh của các doanh nghiệp trong ngành, đa số doanh nghiệp dược ổn định và duy trì gia tăng về doanh thu. Bên cạnh đó, ngành dược tác động trực tiếp đến sức khỏe người tiêu dùng trong vấn đề phòng bệnh và chữa bệnh, các công ty y tế chịu sự kiểm soát đặc biệt về chính sách giá, về hệ thống phân phối, nghĩa là khó chủ động giá đầu ra. Trong khi đó, giá đầu vào lại dễ biến động. Với vị trí là nhà phân phối trong chuỗi giá trị của ngành, năm 2023, Yteco chịu nhiều rủi ro gia tăng chi phí từ việc nhập khẩu đầu vào, khủng hoảng năng lượng gia tăng chi phí vận chuyển, đồng thời các chi phí bảo hiểm cũng gia tăng. Bên cạnh đó, với đặc thù về loại hàng, các vấn đề lưu kho và phân phối hợp lý các đơn hàng cũng là rủi ro lớn trong tình trạng kinh tế hiện tại.

Với vai trò là nhà phân phối trong chuỗi giá trị, thiết lập liên kết với các nhà sản xuất và hệ thống phân phối bán lẻ nhằm hoàn thiện chuỗi giá trị YTECO: Sản xuất \_ Nhà máy GMP → Tồn trữ \_ Kho GSP → Phân phối \_ Hệ thống cung ứng GDP → Bán lẻ \_ Chuỗi nhà thuốc GPP, YTECO luôn tìm kiếm nguồn cung ứng thuốc từ các nhà sản xuất thuốc để đảm bảo uy tín và chất lượng hiệu quả đến người tiêu dùng. Củng cố mối quan hệ với nhà cung cấp và khách hàng, đảm bảo chủ động nguồn cung đến bệnh viện, các công ty xí nghiệp dược và chuỗi bán lẻ thuốc. Đồng thời, Công ty luôn theo dõi, cập nhật tình hình biến động vĩ mô trong nước và quốc tế tác động đến thị trường xuất nhập khẩu dược phẩm và thiết bị y tế để có những biện pháp nhanh chóng, đáp ứng phù hợp nhu cầu của thị trường và gia tăng uy tín thương hiệu của YTECO.

### Rủi ro lãi suất

Năm 2023 với mục tiêu phục hồi đà tăng trưởng, Việt Nam đã tiến hành thực hiện chính sách tiền tệ nới lỏng. Theo đó, tính đến tháng 12 năm 2023, lãi suất tiền gửi kỳ hạn 12 tháng là 6%/năm, giảm 1%-4% so với thời điểm tháng 3 năm 2023. Có thể nhận thấy mức lãi suất đang dần trở lại thời điểm trước khi dịch bệnh bùng phát. Song song với lãi suất huy động giảm, lãi suất cho vay cũng ghi nhận giảm từ 1%-2%/năm.

Là công ty thuộc phân khúc phân phối trong chuỗi giá trị ngành dược phẩm, nguồn vốn lưu động của công ty được huy động từ vốn vay ngắn hạn, phụ thuộc nhiều vào tiến độ thanh toán tiền hàng của khách hàng. Với tỷ trọng nợ vay ...%, tình hình tài chính của YTECO vẫn duy trì trạng thái ổn định. Để quản lý rủi ro hiệu quả, YTECO chủ động quản trị nguồn vốn lưu động hợp lý. Bên cạnh đó, theo dõi diễn biến thị trường và các chính sách tiền tệ để có thể đưa ra những giải pháp thanh toán kịp thời, hạn chế những ảnh hưởng từ lãi suất.

### Rủi ro tỷ giá

Năm 2023 FED tiếp tục thắt chặt chính sách tiền tệ với lãi suất tăng lên mức 5,25% - 5,5%, gây nên áp lực đến cặp tỷ giá USD/VND. Tỷ giá USD/VND tăng từ mức 23.440 vào đầu năm 2023 lên thành 24.475 đồng/USD vào cuối năm 2023, tương đương tăng 4%, có thời điểm, tỷ giá này đạt mức tiệm cận 25.000 đồng/USD cụ thể là 24.975 đồng/USD, tăng 6,5% so với đầu năm. Với đặc trưng ngành nghề, Yteco có hoạt động xuất nhập khẩu diễn ra thường xuyên, vì thế rủi ro biến động tỷ giá hối đoái luôn là rủi ro được công ty theo dõi sát sao và định lượng mức độ ảnh hưởng. YTECO chủ yếu có khoảng 95% nguồn hàng hóa từ nước ngoài, với các giao dịch và thanh toán có gốc ngoại tệ USD, EUR. Vì thế, rủi ro tỷ giá xảy ra khi có biến động giữa tỷ giá VND và các đồng ngoại tệ trên. Trong đó, có mức độ ảnh hưởng mạnh hơn hết là biến động giữa VND và USD vì phần lớn giao dịch của công ty với quốc tế sử dụng USD để thanh toán.

Trước sự biến động của tỷ giá và ảnh hưởng đến không chỉ giá hàng hóa mà còn đến các chi phí liên quan như logistics, bảo hiểm, và lãi suất vay, Công ty phải đối mặt với áp lực chi phí hoạt động. Để kiểm soát rủi ro, công ty đã tự chủ động lập kế hoạch quản lý tồn kho với nhiều kịch bản khác nhau phù hợp với thị trường, từ đó nắm bắt cơ hội và hạn chế rủi ro trong việc quản lý tỷ giá. Đồng thời, công ty cũng đã mở rộng mạng lưới nhà cung cấp và thiết lập kế hoạch thu mua linh hoạt để đáp ứng nhu cầu sản xuất. Để giảm thiểu rủi ro, công ty đã sử dụng các công cụ tài chính phái sinh như hợp đồng tương lai và luôn cẩn trọng trong việc theo dõi và dự báo xu hướng thị trường để có những hành động phù hợp giảm thiểu tác động tiêu cực từ biến động giá cả.



## CÁC RỦI RO (TT)

### Rủi ro đặc thù ngành

Ngành phân phối dược là một phần quan trọng trong hệ thống y tế, đóng vai trò chuyển giao sản phẩm dược phẩm từ nhà sản xuất đến người tiêu dùng cuối cùng. Đồng thời là ngành tác động trực tiếp đến sức khỏe người tiêu dùng, chịu sự kiểm soát đặc biệt của Chính phủ về chính sách giá và hệ thống phân phối. Giá vốn chiếm tỷ trọng cao trên tổng doanh thu, chịu nhiều rủi ro gia tăng chi phí từ việc nhập khẩu đầu vào, khủng hoảng năng lượng gia tăng chi phí vận chuyển, chi phí dự phòng các khoản giảm giá...

#### Rủi ro cạnh tranh

Thuốc và thiết bị y tế được phân phối trực tiếp bởi các Doanh nghiệp sản xuất, Doanh nghiệp phân phối qua công ty đến nhà thuốc hoặc bệnh viện. Theo Bộ Y tế, thuốc nội đáp ứng được hơn 52% nhu cầu điều trị bệnh, nhưng về mặt tác dụng dược lý, thuốc nội mới chỉ đáp ứng được 27 nhóm tác dụng dược lý, chủ yếu là các dạng bào chế thông thường. Chính vì thế, thị trường nhập khẩu thuốc và thiết bị y tế vẫn còn dư địa lớn. Tham gia vào hệ thống phân phối thuốc nhập khẩu bao gồm nhiều thành phần kinh tế, từ các hãng nước ngoài, các văn phòng đại diện, các doanh nghiệp nhập khẩu, Doanh nghiệp phân phối, các công ty cung cấp dịch vụ bảo quản... đến các nhà thuốc, với nhiều tầng nấc trung gian và khó kiểm soát. Do đó, sự cạnh tranh trong ngành giữa các doanh nghiệp là rất lớn.

Thuốc và thiết bị y tế được phân phối trực tiếp bởi các Doanh nghiệp sản xuất, Doanh nghiệp phân phối qua công ty đến nhà thuốc hoặc bệnh viện. Theo Bộ Y tế, thuốc nội đáp ứng được hơn 52% nhu cầu điều trị bệnh, nhưng về mặt tác dụng dược lý, thuốc nội mới chỉ đáp ứng được 27 nhóm tác dụng dược lý, chủ yếu là các dạng bào chế thông thường. Chính vì thế, thị trường nhập khẩu thuốc và thiết bị y tế vẫn còn dư địa lớn. Tham gia vào hệ thống phân phối thuốc nhập khẩu bao gồm nhiều thành phần kinh tế, từ các hãng nước ngoài, các văn phòng đại diện, các doanh nghiệp nhập khẩu, Doanh nghiệp phân phối, các công ty cung cấp dịch vụ bảo quản... đến các nhà thuốc, với nhiều tầng nấc trung gian và khó kiểm soát. Do đó, sự cạnh tranh trong ngành giữa các doanh nghiệp là rất lớn.

Theo Luật Dược năm 2016 quy định: “Thuốc là loại hàng hóa đặc biệt và chỉ được bán lẻ dưới 4 hình thức: Nhà thuốc, quầy thuốc, tủ thuốc của trạm y tế xã/phường và cơ sở chuyên bán lẻ dược liệu, thuốc dược liệu, thuốc cổ truyền”. Do sự phát triển mạnh mẽ của công nghệ và các sàn thương mại điện tử nên các quầy thuốc online đang rất phổ biến trên thị trường. Rủi ro cạnh tranh với hàng giả trong ngành dược không chỉ ảnh hưởng đến kinh tế của các Doanh nghiệp mà còn có những hậu quả nặng nề đối với sức khỏe cộng đồng. Đây là một vấn đề lớn, đặc biệt là khi các loại thuốc cần thiết như kháng sinh, vacxin, và các loại thuốc điều trị các bệnh nền đang bị làm giả. Trong môi trường kinh doanh, cạnh tranh với hàng giả còn ảnh hưởng đến uy tín của các đơn vị phân phối như YTECO. Vừa cạnh tranh với các Doanh nghiệp sản xuất trong ngành dược chiếm thị phần cao vừa chia sẻ thị phần cho các loại hàng giả tràn lan trên thị trường.

Nhận thức về mức độ cạnh tranh gay gắt, Yteco đã liên tục cải thiện hệ thống phân phối, tiến hành nghiên cứu sản phẩm trước khi nhập khẩu, và quản lý chi phí từ quá trình nhập khẩu đến lưu trữ và phân phối. Công ty cũng đã thiết lập một chuỗi giá trị sản xuất - tồn trữ - phân phối - bán lẻ mạnh mẽ để đảm bảo sự ổn định trong việc tiếp cận thị trường. Bên cạnh đó, đội ngũ nhân sự giàu kinh nghiệm cũng là một lợi thế cạnh tranh, giúp Công ty đặt mục tiêu trở thành một doanh nghiệp hàng đầu trong ngành.

#### Rủi ro pháp lý

Doanh nghiệp phân phối Dược phẩm Việt Nam đa phần là nhập khẩu uỷ thác kiếm lời. Các hãng dược phẩm nước ngoài, hoặc các Doanh nghiệp phân phối lớn mặc dù không có quyền nhập khẩu trực tiếp, nhưng lại là đại diện phân phối của rất nhiều các công ty sản xuất dược phẩm nước ngoài có số đăng ký tại Việt Nam. Thực tế thì những Doanh nghiệp này mới là người nắm giữ quyền điều khiển đối với phần lớn nguồn thuốc trên thị trường. Thuốc được coi là một mặt hàng đặc biệt liên quan đến sức khỏe con người và nhiều yêu cầu quản lý chuyên ngành gây ra những rào cản thương mại. Là loại sản phẩm mà khả năng thay thế là thấp, người bệnh chỉ dùng thuốc theo toa để chữa bệnh hoặc theo chỉ dẫn của dược sỹ tại hiệu thuốc... Người tiêu dùng không có khả năng để lựa chọn sản phẩm thay thế vì họ phải tuân thủ theo đơn thuốc của bác sỹ. Vì vậy, để đảm bảo quyền lợi người tiêu dùng, mà cụ thể là những người bệnh sử dụng thuốc an toàn, hợp lý, ngành Y tế bên cạnh những giải pháp về luật pháp, y đức, cần đầu tư để có được một hệ thống thông tin chính thống của cơ quan quản lý Nhà nước về thuốc.

Công ty Cổ phần Xuất Nhập khẩu Y tế TP.HCM hoạt động theo loại hình doanh nghiệp công ty cổ phần, được đăng ký giao dịch tại sàn UPCoM thuộc Sở giao dịch chứng khoán Hà Nội. Vì thế, Công ty cần đáp ứng các điều kiện đăng ký giao dịch và mọi hoạt động được điều chỉnh bởi hệ thống các văn bản quy phạm pháp luật bao gồm: Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán, Luật Thuế, Luật dược, các văn bản pháp luật, Nghị định và các Thông tư hướng dẫn có liên quan... Với đặc thù là Doanh nghiệp phân phối dược phẩm và thiết bị y tế, ngành nghề chịu kiểm soát đặc biệt của Chính phủ. Ngoài ra, với hoạt động xuất nhập khẩu diễn ra thường xuyên, Công ty luôn tuân thủ, đáp ứng đầy đủ và rõ ràng thuế xuất nhập khẩu và thủ tục hải quan.

YTECO có khả năng chủ động thích nghi trước những thay đổi của các văn bản quy phạm pháp luật. Công ty luôn tận dụng tiềm năng sẵn có từ nguồn vốn Nhà nước, tích cực trang bị cho cán bộ nhân viên, các phòng ban chức năng những thông tin cần thiết về pháp luật chung và cập nhật những thông tin mới, áp dụng cho từng vị trí riêng, đảm bảo tuân thủ và hạn chế các rủi ro pháp lý.

#### Rủi ro khác

Bên cạnh các rủi ro trên, các rủi ro bất khả kháng Công ty phải đối mặt như cháy nổ, hỏa hoạn, dịch bệnh, đặc biệt là khi ngành phân phối dược chứa nhiều chất liệu hóa học trong thành phần sản phẩm. Một sự cố về an toàn không chỉ gây tổn thất về tài chính mà còn có thể làm suy giảm uy tín của YTECO trên thị trường. Ngoài ra, các tình huống khẩn cấp như thiên tai, biến đổi khí hậu... xảy ra với tần suất và cường độ gia tăng trong những năm gần đây, những sự cố không lường trước này sẽ ảnh hưởng trực tiếp đến quá trình vận chuyển sản phẩm và hoạt động kinh doanh của Công ty. Bên cạnh đó, các điều kiện khí hậu thay đổi như nhiệt độ cao, độ ẩm thấp có thể ảnh hưởng đến việc lưu trữ hàng hóa, khiến Công ty phải gia tăng chi phí hơn để điều chỉnh về điều kiện bình thường. Các rủi ro bất thường này có thể gây thiệt hại về tài sản, nhân sự, tình hình hoạt động chung của công ty.

Để kiểm soát và quản trị rủi ro, YTECO chủ động xây dựng phương án phòng ngừa. Bên cạnh đó, nỗ lực trang bị cho cho người lao động những kỹ năng cần thiết khi đối mặt với các tình huống nguy cấp cần kỹ năng sinh tồn, giảm thiểu ảnh hưởng của tác nhân bất ngờ luôn được công ty xem xét và dự phòng phương án phòng ngừa.



## TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM

1. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH
2. TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ
3. TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ, TÌNH HÌNH THỰC HIỆN CÁC DỰ ÁN
4. TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH
5. CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU
6. BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY



## TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

### Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh trong năm

Đơn vị: Triệu đồng

| STT | Chi tiêu                                | Năm 2022 | Năm 2023 | %Tăng/Giảm |
|-----|---|----------|----------|------------|
| 1   | Doanh thu thuần                         | 680.147  | 556.385  | -18,20%    |
| 2   | Giá vốn hàng bán                        | 618.484  | 495.348  | -19,91%    |
| 3   | Lợi nhuận gộp                           | 61.663   | 61.037   | -1,02%     |
| 4   | Doanh thu hoạt động tài chính           | 38.276   | 39.844   | 4,10%      |
| 5   | Chi phí tài chính                       | 32.061   | 39.247   | 22,41%     |
| 6   | Chi phí bán hàng                        | 26.752   | 35.469   | 32,58%     |
| 7   | Chi phí quản lý doanh nghiệp            | 30.236   | 27.838   | -7,93%     |
| 8   | Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh | 10.889   | (1.673)  | -115,36%   |
| 9   | Lợi nhuận khác                          | 28.905   | 12.287   | -57,49%    |
| 10  | Lợi nhuận trước thuế                    | 39.795   | 10.614   | -73,33%    |
| 11  | Lợi nhuận sau thuế                      | 31.996   | 6.574    | -79,46%    |
| 12  | EPS (đồng)                              | 10.388   | 2.134    | -79,46%    |

Kết thúc năm 2023, Công ty cán mốc doanh thu 556 tỷ đồng, giảm 18,2% so với cùng kỳ. Tình hình kinh doanh ở mảng OTC (thuốc không kê đơn) có dấu hiệu đi ngang, thậm chí suy giảm nhẹ và đang trong giai đoạn nhiều hàng giả tràn lan trên thị trường - theo nhận định của phần lớn chuyên gia ngành dược chia sẻ với Vietnam Report. Trước tiên, sức mua qua kênh OTC bị ảnh hưởng phần nào bởi sức cầu yếu đi khi thu nhập người tiêu dùng giảm, theo đó đã duy trì tăng trưởng trong quý I, có xu hướng giảm từ quý II và đã tăng nửa cuối năm cũng gặp nhiều thách thức. Ngoài ra, sau thời kỳ dịch bệnh kéo dài, lợi dụng sự rối ren của thị trường trong giai đoạn nhu cầu sử dụng, tích trữ các sản phẩm chăm sóc sức khỏe, các sản phẩm về đường hô hấp tăng đột biến, các sản phẩm chăm sóc sức khỏe đã bùng nổ trong khi việc kiểm soát chất lượng còn nhiều khó khăn, có những sản phẩm hàng giả, hàng nhái xuất hiện, gây nhầm lẫn cho người tiêu dùng và ảnh hưởng tiêu cực đến sự phát triển của thị trường dược. Điều này dẫn đến sức tiêu thụ của Công ty giảm, bên cạnh đó còn có biến động giá năng lượng và rủi ro từ chuỗi cung ứng khiến các khoản chi phí logistic gia tăng, cụ thể là chi phí bán hàng tăng 32,58%. Do đó, lợi nhuận sau thuế của Công ty ghi nhận gần 7 tỷ đồng, giảm 79,46% so với năm 2022.



### Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh trong năm

Đơn vị: Triệu đồng

| STT | Chi tiêu                               | Kế hoạch 2023 | Thực hiện 2023 | %TH2023/KH2023 |
|-----|--|---------------|----------------|----------------|
| 1   | Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ | 714.000       | 556.384        | 77,9%          |
| 2   | Lợi nhuận trước thuế                   | 11.000        | 10.614         | 96,5%          |

Dựa vào những điều kiện chủ quan và khách quan trên, YTECO đạt được 77,9% doanh thu kế hoạch năm, lợi nhuận trước thuế đạt 96,5% kế hoạch. Năm 2023, trước bối cảnh kinh tế thế giới nhiều khó khăn thách thức, YTECO đã nỗ lực tìm kiếm doanh thu, song song kiểm soát tuyệt đối chi phí, đây là kết quả đáng khích lệ để YTECO tiếp tục đà tăng trưởng những năm trước dịch. Mặt khác là bước đệm cho mục tiêu thu hút nguồn vốn mới và đẩy mạnh độ nhận diện thương hiệu của YTECO trong tương lai.



## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ

### Danh sách Ban điều hành

Tính tại ngày 31/12/2023

| STT | Thành viên      | Chức vụ                               | Số lượng CP sở hữu | Tỷ lệ sở hữu |
|-----|-----------------|---------------------------------------|--------------------|--------------|
| 1   | Phan Minh Trung | Tổng Giám đốc                         | 0                  | 0%           |
| 2   | Trần Thị Nhân   | Phó Tổng Giám đốc kiêm kế toán trưởng | 0                  | 0%           |
| 3   | Tô Thị Lệ Thu   | Giám Đốc Xuất Nhập khẩu (*)           | 0                  | 0%           |
| 4   | Lê Thanh Trà    | Giám Đốc Kinh Doanh (*)               | 0                  | 0%           |

(\*) Chức vụ do Tổng Giám đốc bổ nhiệm nên không được thể hiện trên Báo cáo Quản trị.

### Những thay đổi trong ban điều hành năm 2023

Ngày 01/06/2023, Hội đồng quản trị bổ nhiệm bà Trần Thị Nhân, giữ chức vụ Phó Tổng Giám đốc.



### Lí lịch Ban điều hành



Ông  
**PHAN MINH TRUNG**  
Tổng Giám đốc

**Ngày sinh:** 11/05/1981  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Thạc sỹ Quản trị Kinh doanh, Cử nhân Điện tử viễn thông

**Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:** Thành viên HĐQT độc lập CTCP Chứng Khoán Thành Công  
**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:** 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ  
**Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:** Không

### Quá trình công tác:

2003 - 2008 Trưởng phòng Dự án, Kỹ sư công nghệ thông tin Công ty Điện toán và truyền số liệu  
02 - 09/2009 Phân tích đầu tư CTCP Quản lý Quỹ Đầu tư Thành Việt  
2009 - 2011 Trưởng phòng Đầu tư, chuyên viên cấp cao Công ty Cổ phần Chứng khoán Sacombank  
2011 - 2012 Trưởng phòng Đầu tư Công ty Cổ phần Bamboo Capital  
2012 - 2016 Trưởng phòng Đầu tư Công ty Cổ phần Phát triển & Tài trợ Địa ốc R.C  
2018 - 06/2020 Giám đốc Tài chính Công ty TNHH MTV Gelex Land  
07/2020 - 12/2020 Phó Tổng Giám đốc kiêm Giám đốc Tài chính CTCP XNK Y Tế TP.HCM  
12/2020 - Nay Tổng Giám đốc Công ty CTCP XNK Y Tế TP.HCM  
12/2021 - Nay Thành viên HĐQT kiêm Tổng Giám đốc Công ty CTCP XNK Y Tế TP.HCM

## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ (TT)

### Lý lịch Ban điều hành (tt)



Bà  
**TRẦN THỊ NHÀN**  
**Phó Tổng Giám đốc kiêm Kế toán trưởng**

**Ngày sinh:** 20/03/1989  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Cử nhân Kế toán kiểm toán

**Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:** Không

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:** 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

**Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:** Không

### Quá trình công tác:

08/2011 - 09/2015 Trưởng nhóm kiểm toán CT TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C  
08/2015 - 12/2015 Trợ lý GDTC, Nhân viên KSNB CT TNHH Liên Thái Bình Dương (IPP group)  
12/2015 - 04/2016 Quyền Kế toán trưởng CT TNHH thực phẩm và giải khát Cánh Diều Xanh (IPP group)  
05/2016 - 04/2018 Kế Toán Trưởng CT CP AMA (Việt Nam)  
04/2018 - 11/2020 Giám Đốc Tài Chính CT TNHH May Thêu Thuận Phương  
09/2020 - 05/2023 Giám đốc Tài chính kiêm Kế toán trưởng CTCP XNK Y Tế TP.HCM  
01/06/2023 - nay Phó Tổng Giám đốc kiêm Kế toán trưởng CTCP XNK Y Tế TP.HCM



Bà  
**TÔ THỊ LỆ THU**  
**Giám Đốc Xuất Nhập Khẩu**

**Ngày sinh:** 10/08/1975  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Cử nhân Kinh tế

**Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:** Không

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:** 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

**Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:** Không

### Quá trình công tác:

07/2005 - 03/2008 Phó Trưởng phòng Xuất nhập khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM  
04/2008 - 12/2009 Trưởng phòng Xuất nhập khẩu Công ty USP  
01/2010 - 01/2012 Trưởng phòng Xuất Nhập Khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM  
1/2012 - nay Giám đốc Xuất Nhập Khẩu CTCP XNK Y Tế TP.HCM



# TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ (TT)

## Lý lịch Ban điều hành (tt)



**Bà LÊ THANH TRÀ**  
**Giám đốc Kinh doanh**

**Ngày sinh:** 07/08/1969  
**Quốc tịch:** Việt Nam  
**Trình độ chuyên môn:** Bác sỹ thực hành/ Cử nhân kinh tế

**Chức vụ hiện nay tại tổ chức khác:** Không

**Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện nay:** 0 cổ phần, chiếm 0% vốn điều lệ

**Tỷ lệ sở hữu chứng khoán ở các Công ty khác:** Không

### Quá trình công tác:

- 06/2006 - 05/2007 Trưởng phòng Kinh doanh Gynocare
- 06/2007 - 09/2009 Trưởng phòng Kinh doanh Nutifood JSC.
- 09/2009 - 07/2014 Trưởng phòng Kinh doanh & Marketing tại Zydus Cadila
- 07/2014 - 02/2018 Trưởng phòng Kinh doanh & Marketing tại Công ty Dược phẩm Glenmark
- 02/2018 - 11/2022 Giám đốc kinh doanh tại Goldenlife
- 12/2022 - Nay Giám đốc kinh doanh tại Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu y tế TP.HCM

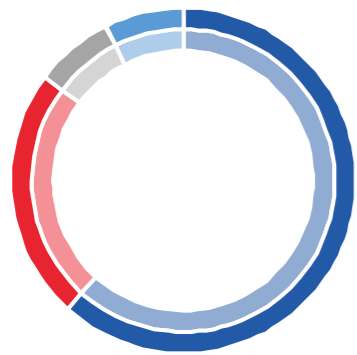


## TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ (TT)

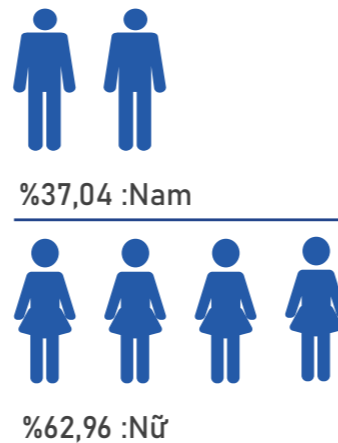
### Số lượng cán bộ, nhân viên

Tính tại ngày 31/12/2023

| STT        | Tính chất phân loại                        | Số lượng (người) | Tỷ lệ       |
|------------|--|------------------|-------------|
| <b>I</b>   | <b>Theo trình độ lao động</b>              | <b>81</b>        | <b>100%</b> |
| 1          | Trình độ Đại học và trên Đại học           | 50               | 61,73%      |
| 2          | Trình độ Cao đẳng, trung cấp chuyên nghiệp | 19               | 23,46%      |
| 3          | Sơ cấp và Công nhân kỹ thuật               | 6                | 7,41%       |
| 4          | Lao động phổ thông                         | 6                | 7,41%       |
| <b>II</b>  | <b>Theo hợp đồng lao động</b>              | <b>81</b>        | <b>100%</b> |
| 1          | Hợp đồng ngắn hạn dưới 1 năm               | 1                | 1,23%       |
| 2          | Hợp đồng có thời hạn 1 đến 3 năm           | 27               | 33,33%      |
| 3          | Hợp đồng không xác định thời hạn           | 53               | 65,43%      |
| <b>III</b> | <b>Theo giới tính</b>                      | <b>81</b>        | <b>100%</b> |
| 1          | Nam  | 30               | 37,04%      |
| 2          | Nữ   | 51               | 62,96%      |



- Trình độ Đại học và trên Đại học
- Trình độ Cao đẳng, trung cấp chuyên nghiệp
- Sơ cấp và Công nhân kỹ thuật
- Lao động phổ thông



### Thu nhập bình quân

| Chỉ tiêu                              | Năm 2020   | Năm 2021   | Năm 2022   | Năm 2023   |
|---------------------------------------|------------|------------|------------|------------|
| Tổng số lượng người lao động (người)  | 105        | 96         | 78         | 81         |
| Thu nhập bình quân (đồng/người/tháng) | 13.559.290 | 12.559.448 | 14.571.310 | 14.738.348 |

### Tóm tắt chính sách nhân sự và thay đổi

Với YTECO, người lao động là trung tâm vận hành của một tổ chức, là hạt giống quý giá mà Công ty luôn nuôi dưỡng, gìn giữ và phát huy giá trị. Trong những năm qua, YTECO giải quyết vấn đề việc làm cho hàng trăm người lao động với chế độ tuyển dụng minh bạch, hoạt động đào tạo thường xuyên, lương thưởng minh bạch rõ ràng, đảm bảo thực hiện 100% các nghĩa vụ đóng BHXH, BHYT, BHTN cho người lao động. Ngoài ra, để chăm sóc tinh thần của nhân viên, Công ty còn tổ chức văn nghệ, thể dục thể thao, quà tặng ngày Tết, thăm nom gia đình hoàn cảnh khó khăn, tạo cơ hội để nhân viên đoàn kết, nuôi dưỡng tinh thần tương thân tương ái.

## TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ, THỰC HIỆN CÁC DỰ ÁN

### Các khoản đầu tư lớn

| STT | Tên dự án   | Tổng giá trị đầu tư  | Tiến độ dự án  |
|-----|---|----------------------|--|
| 1   | Cao ốc văn phòng và kho Yteco với quy mô: 3 tầng hầm, 1 trệt, 11 lầu và tum thang | 245.392.000.000 đồng | - 18/06/2023: khởi công xây dựng Dự án Cao ốc văn phòng và kho<br>- 31/12/2023: đã hoàn thành: 100% tường vôi, 100% phần cọc đại trà, cọc biện pháp và cọc móng cầu tháp |

### Các công ty con, công ty liên kết

Công ty không có công ty con, công ty liên kết.

# TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

## Tình hình tài chính

Đơn vị: Triệu đồng

| STT | Chi tiêu                          | Năm 2022 | Năm 2023 | % Tăng/giảm |
|-----|-----------------------------------|----------|----------|-------------|
| 1   | Tổng giá trị tài sản              | 923.621  | 940.182  | 1,79%       |
| 2   | Doanh thu thuần                   | 680.147  | 556.385  | -18,20%     |
| 3   | Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh | 10.889   | (1.673)  | -115,36%    |
| 4   | Lợi nhuận khác                    | 28.905   | 12.287   | -57,49%     |
| 5   | Lợi nhuận trước thuế              | 39.795   | 10.614   | -73,33%     |
| 6   | Lợi nhuận sau thuế                | 31.996   | 6.574    | -79,46%     |



## Các chỉ tiêu tài chính chủ yếu

| STT                                    | Chi tiêu  | ĐVT  | Năm 2022 | Năm 2023 |
|--|---|------|----------|----------|
| <b>Chi tiêu về khả năng thanh toán</b> |   |      |          |          |
| 1                                      | Hệ số thanh toán ngắn hạn<br>(Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn)             | Lần  | 0,97     | 1,00     |
|  | Hệ số thanh toán nhanh<br>(Tài sản ngắn hạn - Hàng tồn kho)/Nợ ngắn hạn | Lần  | 0,86     | 0,91     |
| <b>Chi tiêu về cơ cấu vốn</b>          |   |      |          |          |
| 2                                      | Hệ số Nợ/Tổng tài sản   | %    | 96,49%   | 95,85%   |
|  | Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu   | %    | 2750,41% | 2312,17% |
| <b>Chi tiêu về năng lực hoạt động</b>  |   |      |          |          |
| 3                                      | Vòng quay hàng tồn kho<br>(Giá vốn hàng bán/Hàng tồn kho bình quân)     | Vòng | 5,52     | 5,56     |
|  | Vòng quay tổng tài sản<br>(Doanh thu thuần/Tổng tài sản bình quân)      | Vòng | 0,80     | 0,60     |
| <b>Chi tiêu về khả năng sinh lời</b>   |   |      |          |          |
| 4                                      | Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần<br>(ROS)                       | %    | 4,70%    | 1,18%    |
|  | Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu bình quân (ROE)                 | %    | 195,04%  | 18,42%   |
|  | Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản bình quân (ROA)                   | %    | 3,78%    | 0,71%    |
|  | Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động sản xuất kinh doanh/ Doanh thu thuần       | %    | 1,60%    | -0,30%   |

## TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH (TT)

### Chỉ tiêu về khả năng thanh toán

Thời điểm kết thúc năm 2023, các chỉ tiêu khả năng thanh toán có xu hướng gia tăng so với cùng kỳ. Cụ thể, hệ số thanh toán ngắn hạn và hệ số thanh toán nhanh lần lượt đạt 1 và 0,91 lần, qua đó thể hiện sự cân bằng an toàn cho khả năng thanh toán của Công ty. Sự cải thiện các chỉ tiêu thanh toán chủ yếu đến từ sự gia tăng của tài sản ngắn hạn, tại thời điểm 31/12/2023, tài sản ngắn hạn đã tăng 21,84% so với năm 2022, chủ yếu đến từ mức tăng của khoản mục tiền và phải thu ngắn hạn, cụ thể tiền mặt tăng 74,48% và phải thu ngắn hạn tăng 2,19%. Bên cạnh đó, nợ ngắn hạn của Công ty cũng đã giảm 1,95% so với cùng thời điểm năm 2022, trong đó, phải trả người bán và nợ vay lần lượt giảm 66,28% và 8,34%, từ đó góp phần cải thiện hệ số.

### Chỉ tiêu về cơ cấu vốn

Là một doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực thương mại và dịch vụ, tỷ trọng nợ trên vốn của YTECO luôn ở mức cao. Tại thời điểm ngày 31/12/2023, YTECO có tỷ trọng nợ trên tổng tài sản và nợ trên vốn chủ sở hữu đều giảm đạt lần lượt 95,85% và 2312,17%, giảm nhẹ so với cùng kỳ. Nguyên nhân đến từ việc nợ phải trả giảm 1,12% so với cuối năm 2022, trong khi đó tài sản và vốn chủ sở hữu đều có mức tăng lớn hơn, lần lượt tăng 1,79% và 20,29%. Tài sản tăng được đóng góp chủ yếu từ tài sản dài hạn với mức tăng 14,9%, hiện Công ty đang thực hiện đầu tư xung Tòa nhà văn phòng của Yteco, từ đó chi phí xây dựng dở dang tăng lên, đồng thời việc tình hình kinh doanh cải thiện trong các năm gần đây cũng giúp Công ty tăng trưởng phần lợi nhuận giữ lại, đóng góp chính làm tăng vốn chủ sở hữu năm 2023.

### Chỉ tiêu về năng lực hoạt động

Vòng quay hàng tồn kho có sự cải thiện từ mức 5,52 lần lên mức 5,56 lần, tại thời điểm cuối năm 2023, lượng hàng tồn kho của Công ty giảm 16,06%, đồng thời giá vốn cũng giảm 19,91%. Thời điểm cuối năm 2023, hàng tồn kho ghi nhận giảm 25,82%, nguyên nhân là do tình hình kinh tế thế giới phức tạp, mặt khác do đặc thù sản phẩm kinh doanh là thuốc và vật tư, thiết bị y tế chú trọng khâu vận chuyển, bảo quản và thời hạn sử dụng, YTECO chủ động cân nhắc tính toán nguồn vốn lưu động và quản trị hàng tồn kho hiệu quả. Ở chiều ngược lại, vòng quay tổng tài sản của YTECO đều có sự biến động theo chiều hướng giảm, giảm 0,2 lần so với năm 2022. Nguyên nhân là do doanh thu thuần ghi nhận giảm 18,2% do tình hình kinh doanh không thuận lợi trong năm 2023, bên cạnh đó việc xây dựng tòa nhà văn phòng làm tổng tài sản tăng mạnh, dẫn đến mức giảm của hệ số. Việc đầu tư tài sản sẽ mang lại hiệu quả khi Công ty bắt đầu đưa vận hành và đóng góp vào hoạt động kinh doanh, từ đó mang lại lợi nhuận cho Công ty.

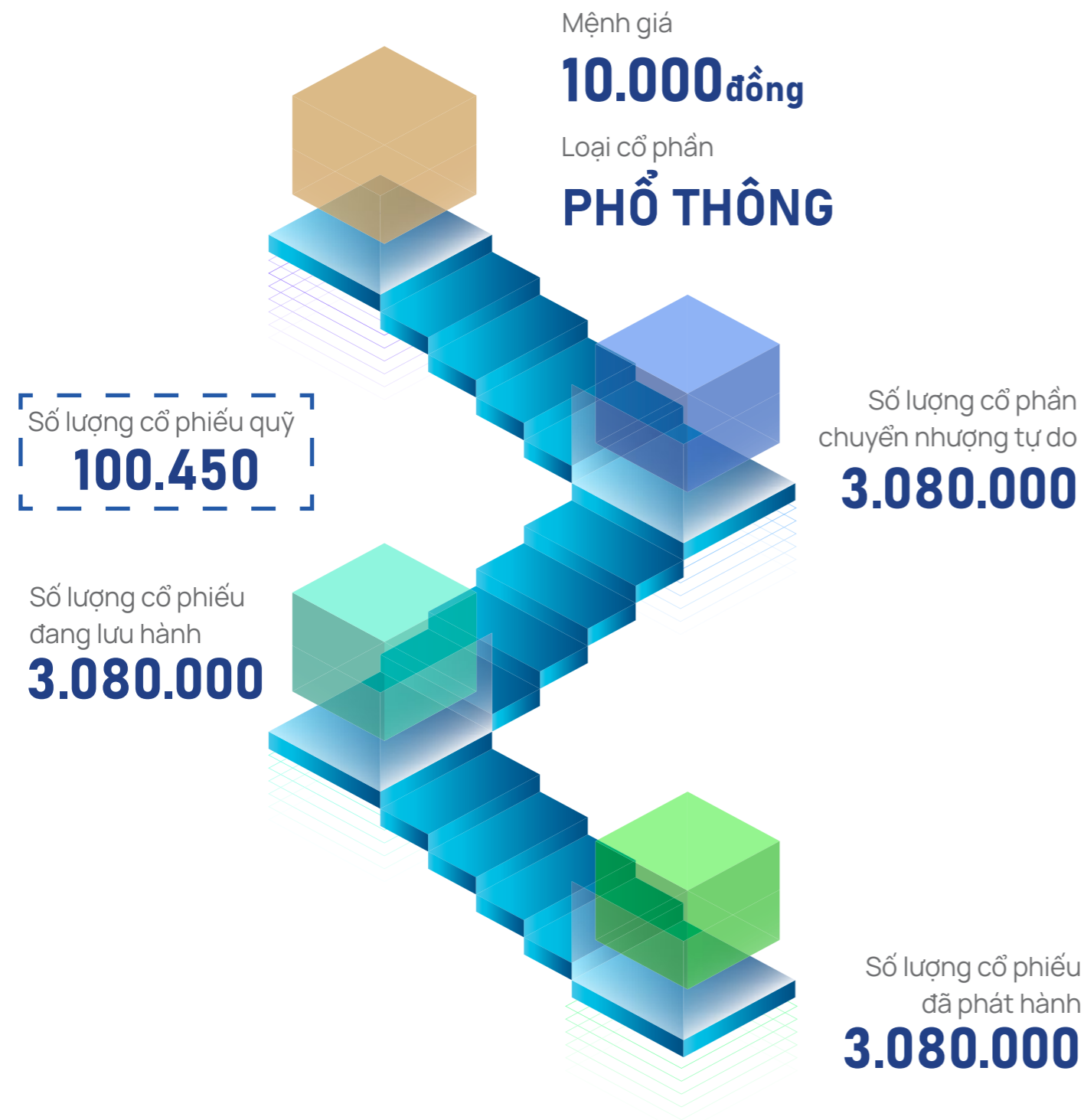
### Chỉ tiêu về khả năng sinh lời

Dựa vào những khó khăn khách quan của tình hình kinh tế, các chỉ tiêu về khả năng sinh lời năm 2023 đều giảm so với cùng kỳ. Cụ thể, các chỉ số tỷ suất sinh lợi trên doanh thu (ROS), tỷ suất sinh lợi trên vốn chủ sở hữu (ROE), tỷ suất sinh lợi trên tài sản (ROA) và hệ số lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/doanh thu thuần lần lượt đạt 1,28%; 18,42%; 0,71%; -0,3%. Ngành nhập khẩu dược phẩm đối mặt với các khó khăn như kinh tế tăng trưởng chậm, cầu tiêu dùng yếu, biến động giá năng lượng, nguyên vật liệu đầu vào, cạnh tranh giữa các doanh nghiệp cùng ngành và sức ép từ tỷ giá gia tăng, áp lực chi phí logistics tăng vì thế làm gia tăng chi phí nhập khẩu và chi phí bán hàng.



## CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU

### Cổ phần



**Giao dịch cổ phiếu quỹ:** Không có

**Các chứng khoán khác:** Không có

**Các chứng khoán giao dịch tại nước ngoài:** Không có

### Cơ cấu cổ đông

Tính tại ngày 31/12/2023

| STT                       | Loại cổ đông  | Số cổ phần       | Giá trị (VNĐ)         | Tỷ lệ sở hữu  |
|---------------------------|---|------------------|-----------------------|---------------|
| <b>I</b>                  | <b>Cơ cấu tỷ lệ sở hữu</b>                                      | <b>3.080.000</b> | <b>30.800.000.000</b> | <b>100%</b>   |
| 1                         | Cổ đông lớn (sở hữu từ 5% trở lên cổ phiếu có quyền biểu quyết) | 1.504.040        | 15.040.400.000        | 48,83%        |
| 2                         | Cổ đông nắm giữ dưới 5% cổ phiếu có quyền biểu quyết            | 1.575.960        | 15.759.600.000        | 51,17%        |
| <b>II</b>                 | <b>Cổ đông Nhà nước</b>   | <b>893.200</b>   | <b>8.932.000</b>      | <b>29,00%</b> |
| <b>III</b>                | <b>Cổ đông trong nước</b>                                       | <b>3.046.200</b> | <b>30.462.000.000</b> | <b>98,90%</b> |
| 1                         | Cá nhân   | 1.389.459        | 13.894.590.000        | 45,11%        |
| 2                         | Tổ chức   | 1.656.741        | 16.567.410.000        | 53,79%        |
| <b>IV</b>                 | <b>Cổ đông nước ngoài</b>                                       | <b>33.800</b>    | <b>338.000.000</b>    | <b>1,10%</b>  |
| 1                         | Cá nhân   | 33.800           | 338.000.000           | 1,10%         |
| 2                         | Tổ chức   | 0                | 0                     |               |
| <b>TỔNG CỘNG (III+IV)</b> |   | <b>3.080.000</b> | <b>30.800.000.000</b> | <b>100%</b>   |

Tỷ lệ sở hữu nước ngoài tối đa: 0% (Căn cứ vào công văn số 5798/UBCK-PTTT của Ủy ban chứng khoán Nhà nước về hồ sơ thông báo tỷ lệ sở hữu nước ngoài tối đa của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu y tế TP.HCM).

### Danh sách cổ đông lớn

| STT | Tên                                   | Địa chỉ  | Số lượng cổ phiếu | Tỷ lệ sở hữu/ VĐL (%) |
|-----|---------------------------------------|--|-------------------|-----------------------|
| 1   | Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn         | 18 - 20 Nguyễn Trường Tộ, Phường 13, Quận 4, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam     | 893.200           | 29,00%                |
| 2   | Công ty TNHH Đầu tư Sài Gòn 3 Capital | 06 Hồ Tùng Mậu, Phường Nguyễn Thái Bình, Quận 1, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam | 610.840           | 19,83%                |

### Tình hình thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu

Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu y tế TP. Hồ Chí Minh không thay đổi vốn đầu tư chủ sở hữu trong năm 2023.

## BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

### Tác động lên môi trường

Ngoài việc tập trung vào việc mở rộng thị phần và phát triển hoạt động kinh doanh, YTECO cũng đặc biệt quan tâm đến vấn đề bảo vệ môi trường. Doanh nghiệp tin rằng môi trường không chỉ là một mục tiêu riêng biệt mà còn là một phần không thể tách rời sự phát triển bền vững của công ty. Do đó, trong quá trình phát triển, YTECO luôn xem xét và tính đến các yếu tố liên quan đến môi trường, đồng thời cam kết tuân thủ đầy đủ các trách nhiệm xã hội mà một doanh nghiệp cần phải thực hiện.

### Tổng phát thải khí nhà kính (GHG)

YTECO là công ty hoạt động trong lĩnh vực phân phối và cung cấp dịch vụ nhận ủy thác xuất nhập khẩu. Vì thế, hoạt động tạo khí thải trực tiếp của YTECO chủ yếu nằm trong quá trình cung ứng vận chuyển hàng hóa đến bệnh viện, các đơn vị khách hàng, đại lý. Bên cạnh đó, YTECO nhận thức được Công ty có thể tạo các phát thải gián tiếp từ hoạt động sử dụng điện năng trong quy trình vận hành. Do đặc thù về hình thức kinh doanh, Công ty không gây ra nhiều tác động tiêu cực đến môi trường nhưng trong chính sách, định hướng phát triển của YTECO luôn gắn liền với bảo vệ môi trường. Thể hiện ở việc Công ty luôn chọn lọc kinh doanh những sản phẩm chất lượng, uy tín, an toàn cho người tiêu dùng cũng như nhà sản xuất, đối tác, đảm bảo đáp ứng các chỉ tiêu môi trường. Bên cạnh đó, YTECO luôn theo dõi và cập nhật nhanh chóng tin tức từ các quy định về môi trường, từ đó có biện pháp tuân thủ theo quy định. Nhờ vào sự chú trọng của Công ty, tính đến thời điểm hiện tại, YTECO không vi phạm vấn đề môi trường liên quan đến phát thải khí.

### Quản lý nguồn nguyên vật liệu

Công ty chủ động lập kế hoạch cân bằng giữa hoạt động kinh doanh và nguồn nguyên liệu tồn kho, đảm bảo đáp ứng đầy đủ nhưng không bị dư thừa. Mặt khác, Công ty tăng cường mở rộng mạng lưới, tìm kiếm các nhà cung cấp đạt chuẩn, lựa chọn và cân nhắc kỹ lưỡng vấn đề chất lượng của nguyên liệu đầu vào. Do đặc thù kinh doanh là ngành thương mại, nên Công ty không có lượng nguyên vật liệu tiêu thụ trực tiếp cũng như tái chế.

### Tiêu thụ năng lượng và tiêu thụ nước

Để hỗ trợ hoạt động chính là phân phối dược phẩm, YTECO phát triển dịch vụ kho GSP và dịch vụ vận tải. Song song đó, tận dụng cơ sở hạ tầng phát triển dịch vụ ủy thác xuất nhập khẩu. Với các hoạt động trên, Công ty đặc biệt chú trọng đến vấn đề tiêu thụ năng lượng. Về kho bãi, Công ty sử dụng hệ thống điều hòa hiện đại tối ưu điện năng tiêu thụ, hệ thống kho lạnh trang bị theo dõi, ghi nhận và cảnh báo nhiệt độ tự động, từ đó điều chỉnh lượng điện năng tiêu thụ hợp lý. Mặt khác, YTECO chủ động sử dụng năng lượng xanh, hợp tác với DAT Solar lắp đặt điện mặt trời áp mái tại kho Thủ Đức, không chỉ góp phần bảo vệ môi trường mà còn giúp doanh nghiệp vận hành đạt hiệu quả kinh tế cao khi thời gian thu hồi vốn chỉ còn 3 năm trong khi hệ thống có thể sử dụng ổn định trên 20 năm. Quyết định đầu tư hệ thống điện mặt trời có công suất 208kWp của YTECO đã tạo ra lượng điện sạch gần 1MWh/ngày, gián tiếp giảm hơn 200 tấn CO2 mỗi năm cho môi trường. Với đặc thù ngành nghề hướng đến sức khỏe cộng đồng, việc sử dụng năng lượng mặt trời thể hiện thông điệp “Tăng cường sức khỏe con người” một cách mạnh mẽ nhất. Bên cạnh sử dụng tiết kiệm năng lượng, YTECO thường xuyên bảo trì máy móc thiết bị, tránh trường hợp máy móc hoạt động kém hiệu quả nhưng tiêu thụ năng lượng tương đương, thậm chí cao hơn. Đối với hoạt động vận chuyển, Công ty tích cực thực thi giảm thất thoát nhiên liệu trong quá trình vận tải, kiểm soát nhiên liệu sử dụng cho từng xe, chú trọng công tác bảo dưỡng xe định kỳ. Hơn nữa, xây dựng lộ trình/tuyến vận chuyển đến nhà cung cấp với quãng đường ngắn nhất giảm thiểu chi phí nhiên liệu. Trong công tác quản lý, tiếp nối tinh thần của Thủ tướng chính phủ với quyết định số 280/QĐ-TTg - phê duyệt Chương trình quốc gia về Sử dụng năng lượng tiết kiệm và hiệu quả giai đoạn 2019-2030, YTECO tăng cường tuyên truyền đến từng cán bộ công nhân viên ảnh hưởng tiêu cực của việc sử dụng lãng phí tài nguyên nhất là lãng phí điện và nước, nâng cao ý thức sử dụng điện hợp lý như tắt các thiết bị điện khi không sử dụng, đóng cửa khi ra khỏi phòng điều hòa, sử dụng vòi nước tiết kiệm, bảo trì máy móc để tiết kiệm lượng nước dùng để hạ nhiệt máy móc vận hành,... Qua đó, YTECO tích cực tạo dựng văn hóa nội bộ hướng đến môi trường xanh, sạch, đẹp.

- ❖ Trong năm 2023, tổng điện năng tiêu thụ của Công ty là 535.738 Kw. Công ty đã thông qua sáng kiến năng lượng mới là lắp đặt hệ thống năng lượng mặt trời áp mái tại kho Thủ Đức. Nhờ thực hiện hiệu quả, mức năng lượng sử dụng đã được giảm thiểu hơn 205.704 Kw so với năm 2022. Bên cạnh đó, Công ty còn kinh doanh từ lượng năng lượng mặt trời không sử dụng bằng cách bán lại cho điện lực thành phố.
- ❖ Năm 2023, Công ty sử dụng nguồn cung cấp nước từ Công ty cấp nước tại khu vực mà Công ty được trụ sở, văn phòng, chi nhánh, ghi nhận lượng nước tiêu thụ năm 2023 tại 3 khu vực hoạt động của Công ty trên địa bàn thành phố Hồ Chí Minh là 3.755 m<sup>3</sup>. Do đặc thù hoạt động, Công ty không thực hiện tái chế và tái sử dụng nước.

### Tuân thủ pháp luật về bảo vệ môi trường

Công ty Cổ phần Xuất Nhập Khẩu Y Tế Thành phố Hồ Chí Minh tuân thủ nghiêm chỉnh và đầy đủ các quy định về môi trường trong Luật Bảo vệ môi trường 2020 số 72/2020/QH14, đảm bảo không có bất cứ sai phạm về môi trường

## BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY (TT)

### Chính sách liên quan đến người lao động

#### Số lượng lao động, mức lương trung bình đối với người lao động

YTECO luôn đề cao tầm quan trọng của nguồn nhân lực đối với hoạt động sản xuất, kinh doanh của Công ty. Do đó, Công ty luôn chủ động xây dựng các chính sách quản trị nguồn nhân lực hợp lý, đảm bảo được các quyền lợi cơ bản đối với công nhân viên cùng những phúc lợi đãi ngộ tốt nhằm giữ chân nhân tài có chất lượng cao.

Số lượng lao động, mức lương trung bình đối với người lao động.

Tính đến 31/12/2023, tổng số người lao động của Công ty là 81 người với mức thu nhập trung bình là 14.738.348 đồng.

#### Chính sách lương thưởng

Các chính sách về lương thưởng và điều kiện làm việc tại YTECO luôn được ban lãnh đạo xem xét và điều chỉnh định kỳ để tăng tính cạnh tranh và thu hút nguồn nhân lực chất lượng cao, đồng thời tạo động lực làm việc cho đội ngũ lao động, từ đó nâng cao hiệu quả hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty.

Chính sách lương thưởng được xây dựng dựa trên Luật Lao động và các quy định của Nhà nước, đảm bảo tính công bằng đối với mọi nhân viên. Quỹ lương được phân bổ dựa trên hiệu suất làm việc của từng cá nhân, cùng với việc tổ chức thưởng theo dự án, quý hoặc năm tùy thuộc vào hiệu suất làm việc so với kế hoạch công ty.

#### Chính sách môi trường làm việc

Công ty luôn trang bị đầy đủ cho công nhân viên các thiết bị phòng hộ đảm bảo an toàn lao động khi tham gia quá trình sản xuất. Đồng thời, Công ty cũng thường xuyên tổ chức kiểm tra môi trường lao động hàng năm để phát hiện và khắc phục các yếu tố nguy hiểm đến sức khỏe và an toàn tính mạng của người lao động.

#### Chính sách đào tạo

**Định kỳ**, Công ty tổ chức các buổi tập huấn, đào tạo để nâng cao năng lực chuyên môn của đội ngũ nhân viên Công ty. Với mục tiêu luôn ủng hộ người lao động phát triển năng lực quản lý và tay nghề, YTECO luôn lên kế hoạch cho các chương trình đào tạo, đảm bảo lộ trình phát triển của nhân viên. Nhằm đáp ứng nhu cầu đổi mới hàng ngày và nâng cao tính chuyên nghiệp trong vận hành, YTECO đã cử cán bộ công nhân viên tham gia các khóa học đào tạo kiến thức, nâng cao nghiệp vụ phù hợp với yêu cầu công việc và định hướng phát triển của công ty, như là tham gia tập huấn chính sách thuế, kế toán, hóa đơn điện tử, nghị định thông tư mới liên quan đến ngành dược. Mặt khác, Công ty tích cực bồi dưỡng kiến thức về sản phẩm dược và các trang thiết bị y tế. Theo đó, đảm bảo người lao động của YTECO sẽ được nâng cao nhiều kiến thức hơn về sức khỏe hàng ngày.

### Chính sách phúc lợi

YTECO đảm bảo thực hiện đầy đủ các quyền lợi của người lao động, trong đó thực hiện các chính sách phúc lợi cho cán bộ nhân viên như sau:

- ❖ Chú trọng công tác khám sức khỏe định kỳ cho người lao động. Mở rộng tiêu chuẩn khám bệnh ngoài quy định cho người lao động. Mặt khác, các vấn đề thuộc bệnh nghề nghiệp cũng được công ty hỗ trợ.
- ❖ Chính sách cho lao động nữ: Mức hỗ trợ sinh con trong kế hoạch, trợ cấp bồi dưỡng sinh con và mua vật dụng cho con trong kế hoạch 2.000.000 đồng; Trong thời gian mang thai, lao động nữ được nghỉ khám thai 5 lần, mỗi lần 1 ngày, vẫn ghi nhận ngày nghỉ có lương mà không cần trình giấy nghỉ hưởng BHXH như Luật BHXH bắt buộc quy định.
- ❖ Người lao động muốn nâng cao trình độ chuyên môn, kiến thức nghề nghiệp được Công ty phê duyệt sẽ được hỗ trợ học phí từ 30-100% tùy cấp độ học.
- ❖ Quy định mức thu nhập thấp nhất: 5.000.000 đồng
- ❖ Hỗ trợ bảo hiểm cộng thêm cho người lao động, mua bảo hiểm tai nạn lao động cho người lao động với mức 1.200.000 đồng/người/năm, mức bồi thường lên đến 340.000.000 đồng.
- ❖ Trong năm, Công ty còn tổ chức các hoạt động rèn luyện thể chất như: leo núi Chứa Chan 837m ngày 04/11/2023, qua đó giúp cán bộ nhân viên gắn kết và tinh thần hỗ trợ lẫn nhau đã được lan tỏa mạnh mẽ. Bên cạnh đó, còn để lại cho mỗi cá nhân nhiều bài học riêng, trải nghiệm riêng, là những niềm vui của tinh thần đồng đội, vượt qua giới hạn bản thân, nâng cao ý chí và nghị lực để đạt được mục tiêu của mình, học được cách vượt qua những khó khăn trong cuộc sống.



# BÁO CÁO TÁC ĐỘNG LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY (TT)

## Đánh giá liên quan đến trách nhiệm của doanh nghiệp đối với cộng đồng địa phương

YTECO nhận thức được trách nhiệm của Công ty đối với sức khỏe người dân, với mục tiêu vì một Việt Nam khỏe mạnh. Song song với hoạt động kinh doanh, YTECO chú trọng những giá trị bền vững đóng góp cho cộng đồng, xã hội. Với YTECO, lòng nhân ái nên được chấp bút và viết tiếp hành trình ở hiện tại và cả trong tương lai. Công ty thường xuyên tham gia các đợt thiện nguyện, quyên góp, thực hiện nhiều đợt vận động từ thiện hỗ trợ những gia đình có hoàn cảnh khó khăn; tổ chức các chương trình tư vấn sức khỏe liên quan đến huyết áp, tiểu đường miễn phí cho các viện dưỡng lão, câu lạc bộ người cao tuổi, hội cựu chiến binh các quận 1, quận 3, quận 5, quận 10.

Ngày 10/09/2023, YTECO đã tổ chức lễ khởi động chương trình đi bộ từ thiện mang tên “Triệu bước chân - Một tấm lòng” tại Núi Dinh - Bà Rịa Vũng Tàu. Chương trình được tổ chức với mục đích tạo ra sân chơi thể thao hướng đến kỷ niệm 40 năm thành lập Công ty (04/01/1984 - 04/01/2024) và gây quỹ cho phòng Công tác xã hội của Bệnh viện Chợ Rẫy. Chương trình diễn ra trong 125 ngày, từ ngày 01/09/2023 đến 04/01/2024 và áp dụng cho toàn thể CBNV công ty trên toàn quốc. Với mỗi bước đi của người tham gia sẽ đóng vào quỹ 1 đồng, công ty đồng hành đóng góp vào thêm 1 đồng. Sau hơn 3 tháng phát động, số tiền thu được từ Quỹ “Triệu bước chân - Một tấm lòng” đã được trao cho phòng Công tác xã hội của Bệnh viện Chợ Rẫy vào ngày 20/12/2023 là 80 triệu đồng.



Ngày 29/10/2023, YTECO vinh dự đồng hành cùng Chương trình Vui khỏe mỗi ngày với chủ đề “Nhận biết, xử trí các bệnh lý về Cơ xương khớp và Đột quy ở người cao tuổi” do Tạp chí Khoa học phổ thông phối hợp với Phòng Y tế Quận 11 cùng Ủy ban Mặt trận Tổ quốc Việt Nam Quận 11, Ban tuyên giáo Quận ủy, Hội Cựu chiến binh, Hội Liên hiệp Phụ nữ và Hội Người cao tuổi Quận 11 tổ chức.

## Báo cáo liên quan đến hoạt động thị trường vốn xanh theo hướng dẫn của UBCKNN

Những năm gần đây, Ủy Ban Chứng khoán Nhà nước thúc đẩy triển khai hoạt động thị trường vốn xanh đến các doanh nghiệp. Đây là hoạt động các doanh nghiệp phát hành báo cáo ESG (Tác động về môi trường, xã hội và quản trị doanh nghiệp) nhằm kỹ thuật hóa các quy định gắn liền với yếu tố môi trường, xã hội, con người với mục đích huy động vốn cho mục tiêu phát triển xanh trong tương lai.

YTECO luôn quan tâm và theo dõi thường xuyên các hoạt động, chính sách mới của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước cũng như Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội. Từ đó, Công ty điều chỉnh và cập nhật các chính sách nội bộ nhằm phù hợp với các quy định để ra, định hướng xây dựng các “kế hoạch xanh” hướng đến phát triển bền vững toàn diện.







## BÁO CÁO CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC

1. ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH
2. TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH
3. NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU TỔ CHỨC VÀ CHÍNH SÁCH QUẢN LÝ
4. KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI
5. GIẢI TRÌNH CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC ĐỐI VỚI Ý KIẾN KIỂM TOÁN



## ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

### Tình hình chung



#### Thuận lợi

- Với lịch sử kinh nghiệm hoạt động hơn 40 năm, Công ty Yteco đã xây dựng được uy tín và lòng tin từ nhiều bệnh viện và khách hàng, đồng thời được đánh giá cao về chất lượng dịch vụ và sản phẩm. Điều này cung cấp một nền tảng vững chắc cho việc phát triển kinh doanh các sản phẩm mới.
- Công ty có mạng lưới trụ sở, chi nhánh và kho hàng tại các thành phố lớn, cùng với đội ngũ vận chuyển và đối tác đáng tin cậy, tạo điều kiện thuận lợi cho việc mở rộng sản phẩm và thị trường.
- Sự đồng lòng và hỗ trợ của các cổ đông lớn trong việc tăng vốn phát triển kinh doanh đã đem lại điều kiện thuận lợi cho công ty trong quá trình mở rộng kinh doanh. Trong năm 2023, các cổ đông đã thống nhất và ủng hộ kế hoạch tăng vốn, đó là một bước tiến quan trọng trong kế hoạch phát triển công ty.



#### Khó khăn

- Quy mô vốn của công ty nhỏ dẫn đến nhiều khó khăn trong việc chứng minh năng lực tài chính đối với các định chế tài chính cũng như các đối tác cung cấp hàng hóa, dẫn đến sụt giảm cơ hội mở rộng kinh doanh của doanh nghiệp. Bên cạnh đó, sự bất ổn về tỷ giá dẫn đến nhiều khó khăn trong việc nhập khẩu và mua bán hàng hóa.
- Trong bối cảnh các đối thủ đi trước về mặt đầu tư công nghệ và mở rộng mạng lưới phân phối. Công ty gặp nhiều khó khăn trong việc cạnh tranh với đối thủ về phương diện hiệu quả trong vận hành, chi phí.
- Trong năm 2023, công ty từng bước xây dựng phát triển mạng lưới kinh doanh. Tuy nhiên, ở những bước đầu với quy mô đội ngũ còn nhỏ, danh mục hàng hóa thấp, việc triển khai gặp nhiều khó khăn do tính hiệu quả không cao. Công ty đang từng bước mở rộng kinh doanh nhằm tăng hiệu quả của hệ thống.



# ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH (TT)

## Kết quả các mặt hoạt động khác

Năm 2023 công ty đã triển khai hệ thống quản trị doanh nghiệp toàn diện Base. Hệ thống mới là một trong những bước rất nhiều trong việc số hóa các thủ tục vận hành của công ty, giúp công ty giảm thiểu khối lượng công việc và giấy tờ.

Trong năm 2023, công ty rất nỗ lực trong hoạt động thu hồi công nợ, trong đó đặc biệt đã thu hồi được hơn 2,4 tỷ khoản nợ khó đòi.

Năm 2023, công ty đã rất nỗ lực trong việc hợp tác với các định mức tài chính, trong đó công ty đã được ngân hàng VCB cấp hạn mức cho vay dài hạn để đầu tư vào tòa nhà Văn Phòng và nâng hạn mức tài trợ cho vốn lưu động từ 50.000.000.000 VNĐ lên 80.000.000.000 VNĐ. Bên cạnh đó, ngân hàng BIDV cũng đã nâng hạn mức tín dụng ngắn hạn cấp cho công ty từ 80.000.000.000 VNĐ lên 150.000.000.000 VNĐ.

Trong năm 2023, công ty đã triển khai khởi công xây dựng tòa nhà văn phòng tại địa chỉ 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3. Dự án được cấp phép xây dựng với 3 tầng hầm, 1 trệt, 11 lầu không kể tầng lửng và tầng tum. Theo kế hoạch dự án sẽ được hoàn thành vào Quý I/2025.

Trong năm 2023, công ty đã hoàn thành việc quyết toán thuế cho giai đoạn 2014-2020. Trong đó, Cục Thuế thành phố Hồ Chí Minh đã xác nhận đồng ý về việc sẽ không đánh thuế nhà thầu cho hoạt động ủy thác nhập khẩu của công ty.



## NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU TỔ CHỨC, CHÍNH SÁCH, QUẢN LÝ

Trong năm 2023, Công ty tiếp tục thực hiện các công tác nhằm cải thiện hoạt động kinh doanh, cơ cấu tổ chức và quản lý, cụ thể:

- ❖ Kiện toàn bộ máy quản lý, chuyên môn hóa các phòng ban, đơn giản quy trình quản trị giúp hoạt động năng suất hiệu quả hơn.
- ❖ Đẩy mạnh hoạt động Marketing, tận dụng lợi thế doanh nghiệp lâu năm, xây dựng hình ảnh thương hiệu YTECO, từ đó nâng cấp tiếp cận nhận diện thương hiệu.
- ❖ Đầu tư phát triển dịch vụ vận tải với mục tiêu nâng cấp quy trình phân phối tới khách hàng, lên kế hoạch cụ thể cho lộ trình di chuyển để tối ưu hóa thời gian và chi phí. Song song đó, hoàn thiện hệ thống kho đạt chuẩn GSP phục vụ cho nhu cầu lưu trữ.
- ❖ Thường xuyên theo dõi tiến trình nhập khẩu hàng hóa để có kế hoạch hàng tồn kho hợp lý. Với đặc thù hàng hóa dược phẩm và thiết bị y tế, chú ý về thời gian lưu kho và hạn sử dụng.
- ❖ Đẩy mạnh đội ngũ kinh doanh tìm kiếm sản phẩm, tiếp cận với các đối tác lớn sản phẩm đa dạng, tích cực cập nhật danh mục sản phẩm mới. Hoàn thiện chuỗi giá trị nhập khẩu – lưu trữ - phân phối đáp ứng yêu cầu khách hàng.
- ❖ Tăng cường tiếp cận công nghệ hỗ trợ cho hoạt động quản lý, YTECO đã và đang triển khai dự án ERP nhằm hỗ trợ quản lý thông tin, hệ thống báo cáo quản trị, hỗ trợ Ban Điều Hành nhanh chóng đưa ra các quyết định kinh doanh trong một môi trường kinh doanh ngày càng cạnh tranh và chuyển biến nhanh chóng.

## KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI

- ❖ Năm 2024 sẽ tiếp tục nền tảng cho Yteco với các kế hoạch kinh doanh mới. Sau nhiều năm tập trung vào tái cấu trúc doanh nghiệp, các hoạt động kinh doanh của công ty đã được ổn định và đi vào giai đoạn phát triển mở rộng. Trong năm 2024, công ty tiếp tục mở rộng các mặt hàng tự doanh nhằm tăng hiệu quả hoạt động kinh doanh.
- ❖ Bên cạnh đó, một dự án lớn của công ty là hoàn thành tòa nhà văn phòng với nhiều mục tiêu như nâng cấp hình ảnh thương hiệu công ty, đa dạng hóa nguồn doanh thu của doanh nghiệp cũng như đem lại nguồn lợi nhuận mới cho công ty, và xây dựng tài sản giá trị cho doanh nghiệp, và sẽ là điểm tựa vững chắc hỗ trợ công ty trong hoạt động huy động vốn trong tương lai.
- ❖ Năm 2024, công ty vẫn còn đối mặt với những khó khăn về nguồn vốn, nhân sự, và những hệ quả tồn đọng từ quá khứ, nhưng với sự hỗ trợ của Hội Đồng Quản Trị, và sự đồng lòng của anh chị em cán bộ công nhân viên, Ban Điều Hành thống nhất xây dựng chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2024 như sau:

### Kế hoạch sản xuất kinh doanh

Đơn vị tính: Triệu đồng

| STT | Chi tiêu             | Thực hiện năm 2023 | Kế hoạch 2024 |
|-----|----------------------|--------------------|---------------|
| 1   | Doanh thu thuần      | 556.384            | 714.000       |
| 2   | Lợi nhuận trước thuế | 10.614             | 12.000        |

### Các giải pháp kinh doanh

#### Giải pháp quản trị điều hành

- ❖ Xây dựng hệ thống lương thưởng phù hợp với thị trường, nhằm tăng tính hiệu quả hoạt động và thu hút được nhân sự.
- ❖ Tiếp tục cải thiện quy trình vận hành nhằm tăng tính hiệu quả trong hoạt động kinh doanh của công ty.



## KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI (TT)

### Các giải pháp kinh doanh (tt)

#### Giải pháp phát triển thị trường

- ❖ Tích cực tìm kiếm các đối tác mới nhằm bổ sung danh mục sản phẩm tự doanh của công ty. Về ngắn hạn, tập trung các dòng sản phẩm vật tư y tế và thiết bị y tế dành cho gia đình, và thuốc đã có giấy phép lưu hành tại Việt Nam nhằm đẩy mạnh hoạt động kinh doanh trong ngắn hạn. Về dài hạn, xây dựng danh mục thuốc nhập khẩu, từ các đối tác cung cấp thuốc đến Châu Âu, Mỹ nhằm tránh cạnh tranh trực tiếp với các đối thủ có giá thành thấp đến từ Ấn Độ, Hàn Quốc v.v...
- ❖ Đối với thị trường bệnh viện, cần mở rộng danh mục hàng cung cấp cho bệnh viện nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động nhờ sự tối ưu về logistics, hồ sơ thủ tục, và quản lý công nợ.
- ❖ Mở rộng các phương án hợp tác với các doanh nghiệp ở các tỉnh thành, nơi hệ thống phân phối của công ty còn yếu hoặc chưa vươn tới.

#### Giải pháp về tái cấu trúc, xây dựng nguồn nhân lực

- ❖ Mở rộng xây dựng bộ máy nhân viên kinh doanh trực tiếp của công ty nhằm hỗ trợ mảng kinh doanh sản phẩm tự doanh của công ty.
- ❖ Nghiên cứu các Phương án vận chuyển nhằm tối ưu hóa mạng lưới phân phối. Đảm bảo công tác giao nhận và thu tiền về cho doanh nghiệp.



### Giải pháp về nguồn vốn, quản lý

- ❖ Rà soát, quản lý chặt chẽ chi phí vận hành, nhằm giảm thiểu các chi phí không đáng có.
- ❖ Tăng cường quản trị rủi ro để hoạt động doanh nghiệp an toàn và hiệu quả, đặc biệt chú trọng công tác quản lý công nợ và hàng tồn kho.
- ❖ Tích cực làm việc với các đối tác ngân hàng nhằm đảm bảo nguồn vốn lưu động phục vụ cho việc phát triển hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.
- ❖ Công ty nhất thiết cần phải thực hiện việc tăng vốn để có thể đảm bảo một cấu trúc vốn hợp lý, đảm bảo sự ổn định nguồn vốn cho hoạt động kinh doanh.

### GIẢI TRÌNH CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC ĐỐI VỚI Ý KIẾN KIỂM TOÁN

Không có

### BÁO CÁO ĐÁNH GIÁ LIÊN QUAN ĐẾN TRÁCH NHIỆM VỀ MÔI TRƯỜNG VÀ XÃ HỘI CỦA CÔNG TY

#### Đánh giá liên quan đến các chỉ tiêu môi trường

Công ty chú trọng đến các chỉ tiêu đảm bảo môi trường nơi làm việc và xung quanh. Công tác tiêu hủy hàng hóa không đạt chất lượng được thực hiện theo quy định của pháp luật. Mặt khác, Công ty đã có nhiều quy định, biện pháp để sử dụng nước và năng lượng đúng mục đích và tiết kiệm. Đồng thời luôn quan tâm đến việc xử lý phát thải theo đúng quy định của pháp luật.

#### Đánh giá liên quan đến vấn đề người lao động

Công việc thực hiện tốt các chính sách đối với người lao động. Người lao động được điều động, sắp xếp công việc phù hợp với năng lực và trình độ chuyên môn. Chế độ lương thưởng đánh giá dựa trên cấp bậc vị trí và hiệu quả lao động với lộ trình tăng lương rõ ràng, minh bạch. Công tác chăm sóc sức khỏe, đời sống tinh thần của người lao động cũng được quan tâm và chú trọng.

#### Đánh giá liên quan đến trách nhiệm của doanh nghiệp đối với cộng đồng địa phương

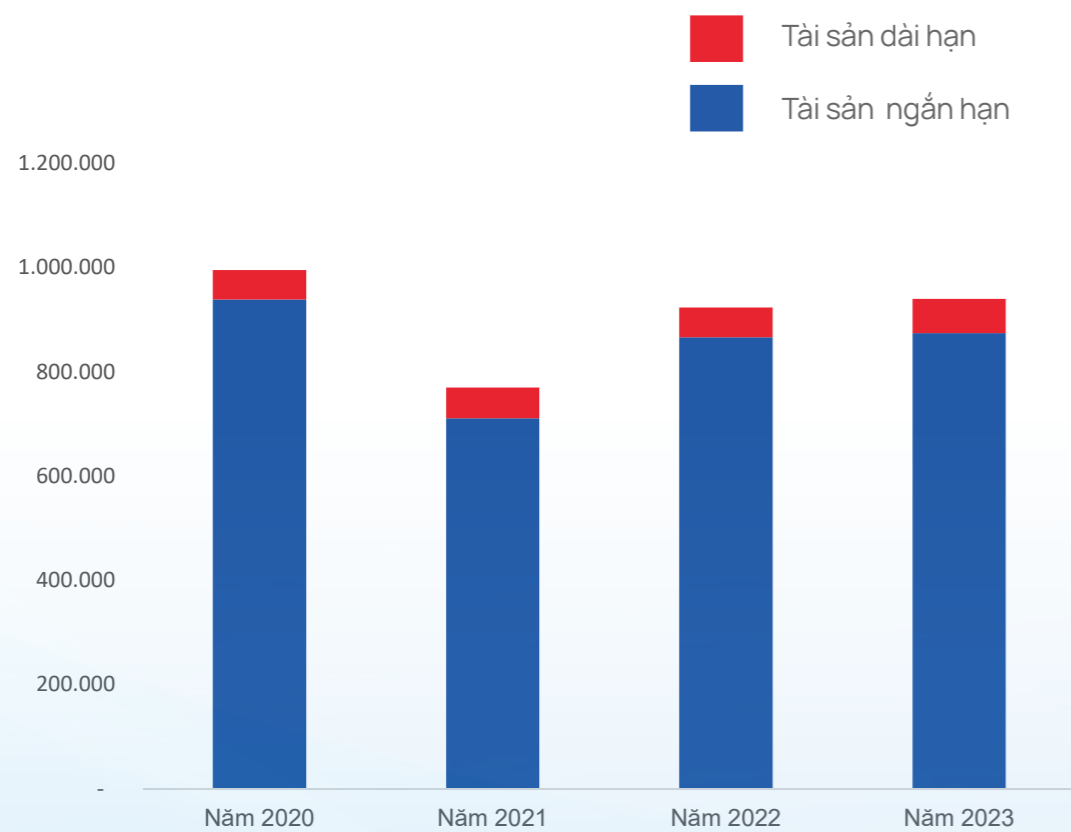
Công ty luôn ủng hộ các chủ trương, chính sách của địa phương, tích cực tham gia các chương trình thiện nguyện từ thiện giúp đỡ các gia đình khó khăn, học bổng khuyến học, tổ chức tư vấn sức khỏe miễn phí về bệnh tiểu đường, huyết áp cho người cao tuổi, hội cựu thương binh địa phương, ... Từ đó viết tiếp những câu chuyện nhân ái trong hành trình đóng góp cho cộng đồng

## TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

### Tình hình tài sản

Đơn vị tính: Triệu đồng

| Chi tiêu         | 31/12/2022 | 31/12/2023 | %Tăng/giảm | Tỷ trọng năm 2022 | Tỷ trọng năm 2023 |
|------------------|------------|------------|------------|-------------------|-------------------|
| Tài sản ngắn hạn | 866.180    | 874.180    | 0,92%      | 93,78%            | 92,98%            |
| Tài sản dài hạn  | 57.440     | 66.001     | 14,90%     | 6,22%             | 7,02%             |
| Tổng tài sản     | 923.621    | 940.182    | 1,79%      | 100%              | 100%              |

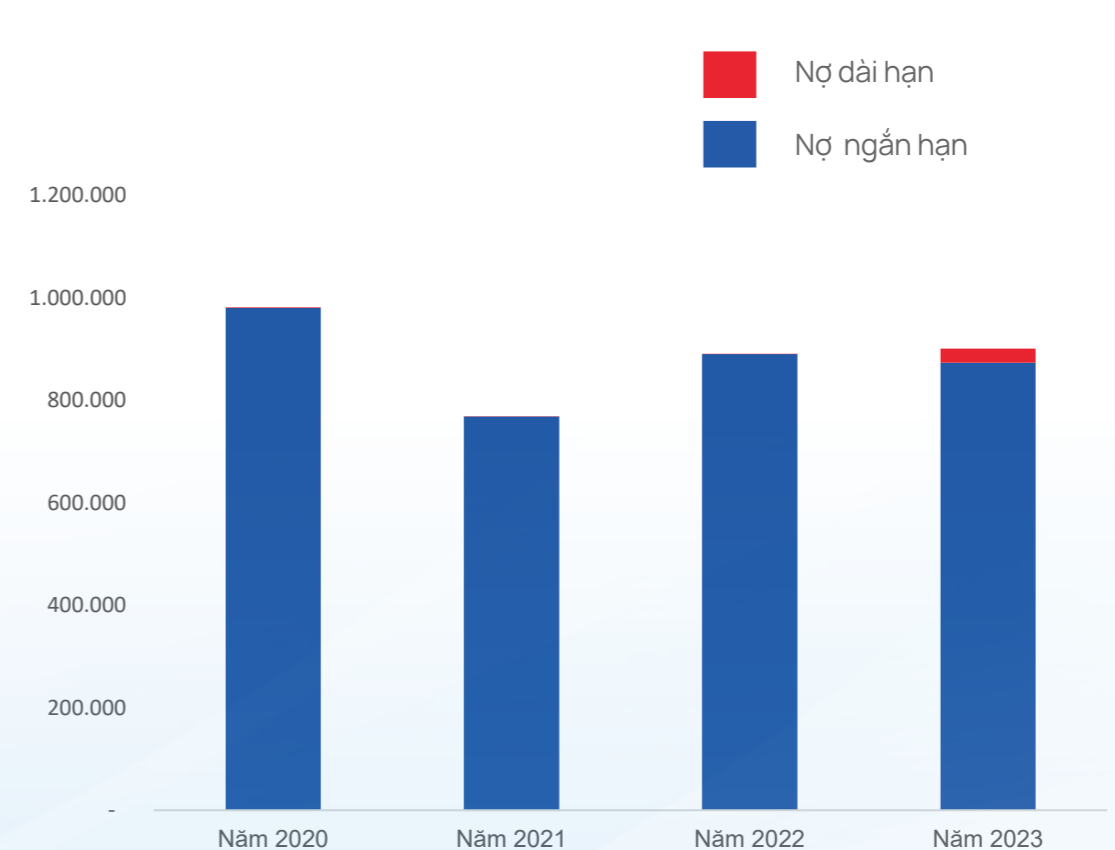


Tính đến ngày 31/12/2023, tổng tài sản của YTECO đạt hơn 940 tỷ đồng, tăng 1,79% so với cùng kỳ. Trong cơ cấu tài sản, tài sản ngắn hạn chiếm tỷ trọng cao nhất với 92,98% tổng tài sản, giảm 0,8% so với cùng thời điểm 2022, trong khi đó, tài sản dài hạn tăng 14,9% cùng kỳ. Nguyên nhân của tăng trưởng được đóng góp chủ yếu từ Tài sản dở dang dài hạn tăng 328,91% so với cùng kỳ 2022, được đóng góp phần lớn từ dự án xây dựng “CAO ỐC VĂN PHÒNG VÀ KHO” đã được khởi công xây dựng từ tháng 10/2023. Mặt khác, trước biến động khó lường của tình hình kinh tế thế giới, Ban điều hành luôn cân nhắc cân bằng bổ sung vốn lưu động và quản trị hàng tồn kho hiệu quả, tránh hàng hóa bị lưu kho nhiều ngày, đặc biệt đối với đặc thù sản phẩm dược cùng vật tư, thiết bị y tế của Công ty rất nhạy cảm về quy cách bảo quản và thời hạn sử dụng.

### Tình hình nợ phải trả

Đơn vị tính: Triệu đồng

| Chi tiêu         | 31/12/2022 | 31/12/2023 | %Tăng/giảm | Tỷ trọng năm 2022 | Tỷ trọng năm 2023 |
|------------------|------------|------------|------------|-------------------|-------------------|
| Nợ ngắn hạn      | 890.902    | 873.560    | -1,95%     | 99,96%            | 96,93%            |
| Nợ dài hạn       | 316        | 27.645     | 8660,05%   | 0,04%             | 3,07%             |
| Tổng nợ phải trả | 891.218    | 901.205    | 1,12%      | 100%              | 100%              |



Với đặc điểm ngành nghề thương mại và dịch vụ, Công ty vẫn tiếp tục duy trì cơ cấu nợ gần như được tài trợ bởi nợ ngắn hạn. Tính đến thời điểm cuối năm 2023, tổng nợ phải trả cán mốc 901 tỷ đồng, tăng 1,12% cùng kỳ 2022, được đóng góp phần lớn bởi mức tăng của nợ dài hạn, cụ thể tăng hơn 27,3 tỷ đồng Vay và nợ thuê tài chính dài hạn. Trong năm, Công ty đã thực hiện khoản vay dài hạn từ Công ty TNHH đầu tư Sài Gòn 3 capital nhằm phục vụ cho công tác đầu tư xây dựng tòa nhà văn phòng và kho YTECO. Đối với nợ ngắn hạn đã giảm 1,95% so với năm 2022 là do Công ty đã thanh toán một phần khoản phải trả người bán ngắn hạn, giảm 33,72%, tương đương 56 tỷ đồng. YTECO luôn nỗ lực sử dụng nợ hợp lý, sử dụng vốn hiệu quả, gia tăng vị thế cạnh tranh của Công ty trong ngành.



## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CÔNG TY

1. ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ CÁC MẶT HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY
2. ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC CÔNG TY
3. CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ



## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ CÁC MẶT HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

### Đánh giá của Hội đồng quản trị về các mặt hoạt động của Công ty

Năm 2023 là một năm vô cùng thách thức đối với YTECO, đòi hỏi Hội đồng quản trị và Ban Tổng giám đốc phải luôn theo dõi, giám sát chặt chẽ, đảm bảo hoạt động kinh doanh diễn ra bình thường. Cụ thể, biến động giá năng lượng ảnh hưởng lớn chi phí vận chuyển hàng hóa, lạm phát toàn cầu gia tăng khiến tỷ giá luôn căng thẳng, ảnh hưởng tiêu cực đến hiệu quả kinh doanh của doanh nghiệp có hoạt động nhập khẩu và nhận ủy thác như Yteco. Mặt khác, thị trường Dược phẩm đang chứng kiến cuộc đua giành thị phần quyết liệt giữa các doanh nghiệp, từ giá cả, độ phủ sóng thương hiệu đến công nghệ. YTECO nhận thấy công nghệ là yếu tố quyết định vị thế của các doanh nghiệp hoạt động trong ngành chăm sóc sức khỏe hiện nay. Trước những khó khăn của bối cảnh kinh tế, Hội đồng Quản trị đã phối hợp cùng Ban Tổng Giám đốc tìm kiếm giải pháp tháo gỡ khó khăn trong kinh doanh và các kế hoạch dự phòng. Nhờ vào sự nỗ lực không ngừng của HĐQT, với tinh thần trách nhiệm cao, làm việc trung thực và hành động quyết đoán, Công ty đã hoàn thành vượt mức tất cả các chỉ tiêu kế hoạch được giao tại ĐHCĐ. Sự tập trung vào lợi ích tốt nhất của Cổ đông đã giúp Công ty đạt được thành tựu đáng kể trong hoạt động kinh doanh của mình.

Hoạt động kinh doanh trong năm 2023 có 1 số biến động đáng chú ý như sau:

- ❖ Doanh thu thuần năm 2023 đạt 556.385 tỷ đồng, giảm 18,2% so với năm 2022 và giảm 7,92% so năm 2021, nguyên nhân chính là do (1) sụt giảm doanh thu bán hàng hoá liên quan đến các mặt hàng hỗ trợ phòng chống dịch Covid, (2) giảm do xu hướng tiết kiệm chi phí của người tiêu dùng, (3) giảm doanh số bán các mặt hàng y tế điều trị do sự thay đổi của cơ chế đấu thầu kéo dài từ giữa năm 2022 đến giữa năm 2023.
- ❖ Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh là âm 1.673 triệu đồng là do các nguyên nhân sau (1) chênh lệch tỷ giá hối đoái phát sinh từ việc thanh toán và đánh giá lại các khoản phải trả có gốc ngoại tệ (tỷ giá USD và đồng tiền khác biến động mạnh so với VND hơn các năm khác) và (2) chi phí bán hàng tăng cao do Công ty phát triển mở rộng kinh doanh buôn bán hàng tự doanh tự tìm kiếm thị trường dẫn đến đẩy mạnh chi phí marketing, bán hàng,...
- ❖ Lợi nhuận sau thuế vẫn đạt giá trị dương là 6,57 tỷ đồng do có doanh thu từ thu nhập khác (trong đó Thu nhập từ việc hỗ trợ của nhà cung cấp chiếm tỷ trọng lớn).

### Các hoạt động liên quan đến môi trường, xã hội và cộng đồng

Là một trong số những quốc gia chịu ảnh hưởng nặng nề của biến đổi khí hậu, Việt Nam nói chung và YTECO nói riêng nhận thức được vai trò của mỗi cá thể trong cộng đồng. Từ đó, YTECO đặt hoạt động môi trường song song với hoạt động sản xuất kinh doanh. HĐQT luôn đốc thúc, ủng hộ các sáng kiến “xanh” của Ban Tổng giám đốc áp dụng vào hoạt động kinh doanh. Cụ thể, YTECO sử dụng hệ thống điều hòa hiện đại tối ưu điện năng, hệ thống kho lạnh cảnh báo nhiệt độ tự động. Để cung cấp điện năng, YTECO hợp tác với DAT Solar lắp đặt hệ thống điện mặt trời áp mái tại kho Thủ Đức. Song song đó, Công ty cũng thường xuyên bảo trì máy móc thiết bị, tránh tình trạng tiêu thụ năng lượng cao nhưng hoạt động kém hiệu quả. Đối với hoạt động vận tải, YTECO tăng cường công tác kiểm soát nhiên liệu sử dụng cho từng xe với lộ trình

vận chuyển ngắn nhất nhằm giảm thiểu nhiên liệu. Không chỉ trong công tác vận hành kinh doanh, YTECO chú trọng trong công tác xây dựng con người, tuyên truyền nâng cao tinh thần bảo vệ môi trường với văn hóa nội bộ xanh sạch đẹp.

Đối với người lao động, HĐQT luôn trân trọng từng người lao động đã ở bên Công ty những lúc khó khăn nhất. Với YTECO, người lao động là nền tảng vận hành của một tổ chức, cần gìn giữ và phát huy giá trị. Vì thế, HĐQT luôn chủ trương cho Ban điều hành chăm sóc cả về vận chất và tinh thần cho người lao động. Và Ban Tổng Giám đốc thật sự đã làm được.

Với ngành nghề đặc thù chú trọng đến công tác sức khỏe của con người, YTECO nhận thức được sự tăng trưởng trong lợi nhuận nên đi cùng với giá trị đóng góp cho xã hội. Từ khi thành lập đến hiện tại, YTECO luôn hết mình trong các hoạt động phục vụ xã hội như học bổng khuyến học, tặng quà/thuốc cho những gia đình khó khăn, tổ chức tư vấn sức khỏe miễn phí cho người cao tuổi, hội cựu chiến binh,... HĐQT tin rằng Công ty sẽ luôn là một trong những thành viên tích cực trong công tác vì môi trường, vì xã hội.





## ĐÁNH GIÁ CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC CÔNG TY (TT)

### Đánh giá của Hội đồng quản trị về hoạt động của Ban Tổng Giám đốc công ty

Trong năm 2023, Hội đồng Quản trị thực hiện việc giám sát thông qua các thông tin trên các báo cáo tài chính, báo cáo kết quả hoạt động của Công ty theo định kỳ do Ban Điều hành Công ty trình tại các cuộc họp định kỳ hàng quý và đột xuất của Hội đồng Quản trị.

Hội đồng Quản trị tập trung chỉ đạo và giám sát Ban Điều hành thông qua tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của Đại Hội Đồng Cổ Đông và/hoặc của HĐQT Công ty.

Giám sát quá trình thực hiện thông qua các báo cáo theo dõi tiến độ, đảm bảo hiệu quả, an toàn, tuân thủ các quy định của pháp luật, Điều lệ và các quy định, quy chế nội bộ của Công ty.



## CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Năm 2024 được đánh giá là năm nền kinh tế đất nước sẽ còn nhiều khó khăn, thách thức. Đối với ngành Dược, các chính sách mới quản lý về giá bán sẽ ngày càng áp dụng chặt chẽ, ảnh hưởng đến chiến lược kinh doanh của các doanh nghiệp trong ngành.

Trong năm 2024, HĐQT sẽ tập trung triển khai các nhiệm vụ trọng yếu sau:



**Doanh thu**  
**714.000** Triệu đồng



**Lợi nhuận trước thuế**  
**12.000** Triệu đồng

- ❖ Tăng cường vai trò giám sát của HĐQT đối với các mặt hoạt động của Công ty. Thực hiện các quyền và nhiệm vụ của Hội đồng Quản trị một cách hiệu quả nhằm góp sức cùng Ban Điều hành Công ty đưa Công ty vượt qua khó khăn.
- ❖ Duy trì các cuộc họp định kỳ của Hội đồng Quản trị, thực hiện các quyền và nhiệm vụ được cổ đông giao phó một cách cẩn trọng và hiệu quả, vì lợi ích cao nhất của Công ty và các cổ đông của Công ty.





## QUẢN TRỊ CÔNG TY

1. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
2. BAN KIỂM SOÁT
3. CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN KIỂM SOÁT VÀ BAN TỔNG GIÁM ĐỐC



## HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

### Thành phần và cơ cấu Hội Đồng Quản trị

Tính từ ngày 31/12/2023

| STT | Thành viên        | Chức vụ           | Số lượng cổ phiếu, chứng khoán khác sở hữu | Tỷ lệ sở hữu |
|-----|-------------------|-------------------|--|--------------|
| 1   | Nguyễn Khánh Linh | Chủ tịch HĐQT     | 0  | 0%           |
| 2   | Lê Văn Thiện      | Phó Chủ tịch HĐQT | 893.200(*)                                 | 29,00%       |
| 3   | Phan Minh Trung   | Thành viên HĐQT   | 0  | 0%           |

(\*) ông Lê Văn Thiện đại diện cổ phiếu cho Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn

### Hoạt động của thành viên HĐQT tại Công ty khác

| STT | Thành viên        | Thành viên HĐQT tại công ty khác  | Chức vụ tại công ty khác  |
|-----|-------------------|---|---|
| 1   | Nguyễn Khánh Linh | <ul style="list-style-type: none"> <li>Chủ tịch HĐQT CTCP Chứng khoán Thành Công</li> <li>Chủ tịch HĐQT Công ty CP TM Bất động sản Sài Gòn 3 (miễn nhiệm từ ngày 29/08/2023)</li> <li>Phó Chủ tịch HĐQT Công ty CP Đầu tư Phát triển Sài Gòn 3 Group</li> <li>Phó Chủ tịch HĐQT Công ty CP Bông Bạch Tuyết</li> <li>Chủ tịch HĐQT Công ty TNHH Sài Gòn 3 Jean</li> <li>Chủ tịch HĐQT Công ty TNHH Quản lý quỹ Thành Công</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>Tổng Giám đốc Công ty CP Bông Bạch Tuyết</li> <li>Tổng Giám đốc Công ty TNHH Sài Gòn 3 Jean</li> </ul> |
| 2   | Lê Văn Thiện      | -   | Kế toán trưởng kiêm Trưởng phòng Kế toán – Tài chính Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn  |
| 3   | Phan Minh Trung   | Thành viên HĐQT CTCP Chứng khoán Thành Công   | -   |

### Tình hình thay đổi thành viên HĐQT năm 2023

Ngày 17/06/2023, Đại hội đồng Cổ đông thông qua việc miễn nhiệm thành viên hội đồng quản trị ông Nguyễn Quốc Việt và ông Đặng Phước Tú.

### Các tiểu ban thuộc Hội đồng quản trị

Không có

### Hoạt động của Hội đồng quản trị

Năm 2023, với bối cảnh có nhiều biến động thế giới và trong nước, Hội đồng quản trị YETCO nỗ lực đảm bảo hoàn thành trách nhiệm được Đại hội đồng cổ đông giao phó, dẫn dắt Công ty theo đúng định hướng, kế hoạch được đề ra. Cụ thể, Hội đồng Quản trị tập trung tiến hành các hoạt động chủ yếu:

- ❖ Tổ chức và đảm bảo tham gia các cuộc họp định kỳ, các cuộc họp bất thường với sự tham gia của Ban Kiểm soát với tư cách là quan sát viên, đảm bảo tính minh bạch, khách quan của các quyết định được đưa ra.
- ❖ Thực hiện trách nhiệm giám sát đối với Ban Tổng Giám đốc thông qua các thông tin trên các báo cáo tài chính, báo cáo kết quả hoạt động của Công ty theo định kỳ do Ban Điều hành Công ty trình tại các cuộc họp định kỳ hàng quý và đột xuất của Hội đồng Quản trị. Bên cạnh đó, Hội đồng Quản trị tập trung giám sát Ban Điều hành thông qua tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết của Đại Hội Đồng Cổ Đông và/hoặc của HĐQT Công ty. Sau đó, giám sát quá trình thực hiện thông qua các báo cáo theo dõi tiến độ, đảm bảo hiệu quả, an toàn, tuân thủ các quy định của pháp luật, Điều lệ và các quy định, quy chế nội bộ của Công ty. Trong trường hợp có các vấn đề trong vận hành, Hội đồng Quản trị đưa ra các chỉ đạo kịp thời nhằm giải quyết các yêu cầu, vướng mắc trong hoạt động sản xuất, kinh doanh.
- ❖ Đảm bảo lợi ích của cổ đông và các bên có liên quan gồm định hướng hoạt động đảm bảo chất lượng, lợi ích của người lao động, cán bộ công nhân viên; đảm bảo mở rộng quan hệ với các đối tác cũ và mối quan hệ tốt đẹp với các đối tác hiện tại; cũng như nỗ lực đảm bảo cung cấp sản phẩm chất lượng hàng đầu đến khách hàng.
- ❖ Rà soát chặt chẽ hoạt động cung cấp thông tin, xem xét thường xuyên chất lượng thông tin cổ đông và người có liên quan được tiếp cận, duy trì tính minh bạch, rõ ràng và chính xác.

### Các cuộc họp của Hội đồng Quản trị

| STT | Thành viên        | Chức vụ           | Số buổi họp HĐQT tham dự | Tỷ lệ tham dự họp |
|-----|-------------------|-------------------|--------------------------|-------------------|
| 1   | Nguyễn Khánh Linh | Chủ tịch HĐQT     | 19                       | 100%              |
| 5   | Lê Văn Thiện      | Phó Chủ tịch HĐQT | 19                       | 100%              |
| 6   | Phan Minh Trung   | Thành viên HĐQT   | 19                       | 100%              |



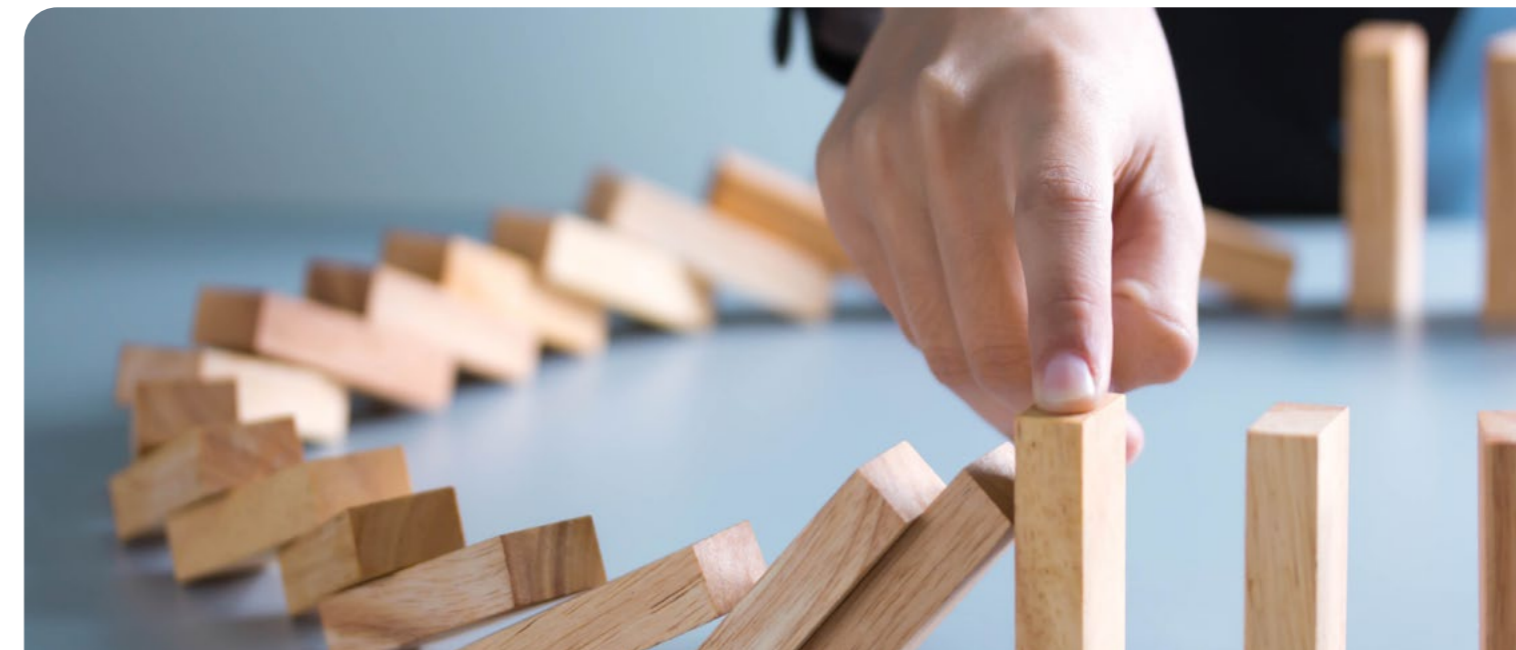
## Các Nghị quyết/Quyết định của Hội đồng Quản trị

| STT | Số Nghị quyết, Quyết định | Ngày       | Nội dung  |
|-----|---------------------------|------------|---|
| 1   | 01A/2023/NQ-HĐQT          | 03/01/2023 | Thông qua việc vay vốn tại Ngân hàng TMCP XNK Việt Nam (Eximbank).  |
| 2   | 01B/2023/NQ-HĐQT          | 12/01/2023 | Thông qua việc chi trả thưởng hiệu quả kinh doanh năm 2022 cho cán bộ nhân viên Công ty.  |
| 3   | 01/2023/NQ-HĐQT           | 03/03/2023 | Bổ nhiệm Thư ký Công ty kiêm Người phụ trách quản trị Công ty.  |
| 4   | 02/2023/NQ-HĐQT           | 03/03/2023 | Thông qua tổ chức họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023 với ngày tổ chức họp dự kiến là ngày 20/04/2023.  |
| 5   | 03/2023/NQ-HĐQT           | 03/04/2023 | Thông nhất gia hạn tổ chức họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023 với ngày dự kiến tổ chức trước 30/06/2023.   |
| 6   | 04/2023/NQ-HĐQT           | 27/04/2023 | Thông qua tổ chức họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023 với ngày tổ chức họp dự kiến là ngày 17/06/2023.  |
| 7   | 06/2023/NQ-HĐQT           | 25/05/2023 | Thông qua việc bầu Ông Lê Văn Thiện giữ vị trí Phó Chủ tịch HĐQT.   |
| 8   | 07/2023/NQ-HĐQT           | 25/05/2023 | Thông qua việc bổ nhiệm Bà Trần Thị Nhân giữ vị trí Phó Tổng Giám đốc kiêm Kế toán trưởng từ ngày 01/06/2023.   |
| 9   | 08/2023/NQ-HĐQT           | 25/05/2023 | Thông qua Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2022 và Kế hoạch hoạt động kinh doanh năm 2023.<br>Thông qua Chương trình họp và toàn bộ tài liệu họp trình ĐHĐCĐ thường niên năm 2023.  |
| 10  | 09/2023/NQ-HĐQT           | 13/06/2023 | Thông qua Tờ trình: phương án triển khai xây dựng cao ốc văn phòng và kho Yteco tại địa chỉ 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, Thành phố Hồ Chí Minh.  |
| 11  | 10/2023/NQ-HĐQT           | 10/07/2023 | Thông qua việc ký kết các Hợp đồng nhà phân phối, Hợp đồng hợp tác đấu thầu với Công ty Cổ phần Bông Bạch Tuyết là tổ chức có liên quan người nội bộ (Chủ tịch HĐQT).<br>Thông qua việc ký kết Hợp đồng nguyên tắc về việc mua bán sản phẩm dược phẩm với Công ty TNHH MTV Dược Sài Gòn là tổ chức có liên quan người nội bộ (Phó Chủ tịch HĐQT). |
| 12  | 11/2023/NQ-HĐQT           | 26/07/2023 | Thông qua việc chọn đơn vị thực hiện kiểm toán Báo cáo tài chính 2023.  |

| STT | Số Nghị quyết, Quyết định | Ngày       | Nội dung  |
|-----|---------------------------|------------|---|
| 13  | 12/2023/NQ-HĐQT           | 02/08/2023 | Thông qua việc vay tín dụng tại Ngân hàng TMCP Ngoại thương Việt Nam (VCB).   |
| 14  | 13/2023/NQ-HĐQT           | 30/08/2023 | Thông qua việc phê duyệt đơn vị tổng thầu xây dựng Cao ốc Văn phòng và nhà kho.   |
| 15  | 14/2023/NQ-HĐQT           | 30/08/2023 | Thông qua khoản vay trung dài hạn với tổ chức có liên quan người nội bộ (Chủ tịch HĐQT).  |
| 16  | 15/2023/NQ-HĐQT           | 30/08/2023 | Thông qua việc vay tín dụng tại Ngân hàng TMCP Ngoại thương Việt Nam (VCB) cho dự án Cao ốc Văn phòng và nhà kho.   |
| 17  | 16/2023/NQ-HĐQT           | 05/09/2023 | Thông qua việc vay tín dụng tại Ngân hàng TMCP Thịnh vượng và Phát triển (PGB).   |
| 18  | 17/2023/NQ-HĐQT           | 05/09/2023 | Thông qua việc vay tín dụng tại Ngân hàng TMCP Đầu tư & Phát triển VN (BIDV).   |
| 19  | 18/2023/NQ-HĐQT           | 10/11/2023 | Thông qua việc triển khai chi tiết phương án chào bán cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu.  |
| 20  | 18B/2023/NQ-HĐQT          | 28/11/2023 | Thông qua việc ký kết các loại Hợp đồng (Hợp đồng nguyên tắc, Hợp đồng mua bán, Hợp đồng ủy quyền đấu thầu và các loại Hợp đồng khác) với Công ty Cổ phần Bông Bạch Tuyết là tổ chức có liên quan Người nội bộ (Chủ tịch HĐQT). |
| 21  | 19/2023/NQ-HĐQT           | 01/12/2023 | Thông qua việc hồ sơ đăng ký chào bán cổ phiếu cho cổ đông hiện hữu.  |

## Danh sách các thành viên Hội đồng quản trị có chứng chỉ đào tạo về quản trị công ty

Các khóa đào tạo về quản trị công ty mà các thành viên HĐQT, thành viên BKS, Tổng Giám đốc điều hành, các cán bộ quản lý khác và Thư ký công ty đã tham gia theo quy định về quản trị công ty



## BAN KIỂM SOÁT

### Thành phần và cơ cấu Ban kiểm soát

Tính từ ngày 31/12/2023

| STT | Thành viên           | Chức vụ    | Số lượng cổ phiếu, chứng khoán khác sở hữu | Tỷ lệ sở hữu |
|-----|----------------------|------------|--|--------------|
| 1   | Nguyễn Hoàng Giang   | Trưởng ban | 0  | 0%           |
| 2   | Trương Thị Hồng Nhạn | Thành viên | 0  | 0%           |
| 3   | Huỳnh Công Triết     | Thành viên | 600  | 0,02%        |

### Hoạt động của Ban Kiểm soát

| STT | Thành viên HĐQT      | Chức vụ    | Số buổi họp định kỳ tham dự | Tỷ lệ tham dự họp |
|-----|----------------------|------------|-----------------------------|-------------------|
| 1   | Nguyễn Hoàng Giang   | Trưởng ban | 2/2                         | 100%              |
| 2   | Trương Thị Hồng Nhạn | Thành viên | 2/2                         | 100%              |
| 3   | Huỳnh Công Triết     | Thành viên | 2/2                         | 100%              |

### Hoạt động giám sát của Ban kiểm soát đối với HĐQT, Ban Tổng Giám đốc điều hành và cổ đông

Ban kiểm soát thực hiện việc giám sát đối với HĐQT, Ban Giám đốc điều hành và cổ đông thông qua cuộc họp Đại hội đồng cổ đông, các cuộc họp của HĐQT. Ngoài ra, hàng tháng Ban kiểm soát xem xét báo cáo tài chính của Công ty. Trường hợp có thông tin hoặc kiểm tra thấy có bất thường thì Ban kiểm soát trực tiếp đến làm việc với Công ty.

Ngoài cuộc họp riêng của BKS, trong năm 2023, Ban kiểm soát còn tham gia các cuộc họp định kỳ của Hội đồng quản trị.

### Sự phối hợp hoạt động giữa Ban kiểm soát đối với HĐQT, Ban Tổng Giám Đốc và các cán bộ quản lý khác

Sự phối hợp hoạt động kiểm soát, điều hành, giám sát giữa các thành viên Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát, Ban giám đốc điều hành theo các nhiệm vụ cụ thể của mình theo quy định pháp luật, Điều lệ, Quy chế quản trị nội bộ Công ty và các quy định khác của Công ty. Cuộc họp định kỳ giữa Hội đồng quản trị, Ban kiểm soát và Tổng giám đốc đồng thời là cuộc họp định kỳ hàng quý của Hội đồng quản trị. Nội dung cuộc họp định kỳ hàng quý bao gồm: báo cáo đánh giá tình hình, hiệu quả hoạt động kinh doanh của Công ty, kết quả đạt được, những vấn đề tồn tại cần khắc phục và các vấn đề phát sinh cần giải quyết khác (nếu có) của Công ty.



## CÁC GIAO DỊCH, THÙ LAO VÀ CÁC KHOẢN LỢI ÍCH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, BAN TỔNG GIÁM ĐỐC VÀ BAN KIỂM SOÁT

### Lương, thưởng, thù lao, các khoản lợi ích

ĐVT: VNĐ

| STT                      | Họ và tên               | Tổng thu nhập |
|--------------------------|-------------------------|---------------|
| <b>Hội đồng quản trị</b> |                         |               |
| 1                        | Ông Nguyễn Khánh Linh   | -             |
| 2                        | Ông Lê Văn Thiện        | -             |
| 3                        | Ông Phan Minh Trung     | -             |
| <b>Ban kiểm soát</b>     |                         |               |
| 1                        | Ông Nguyễn Hoàng Giang  | -             |
| 2                        | Bà Trương Thị Hồng Nhạn | -             |
| 3                        | Ông Huỳnh Công Triết    | -             |
| <b>Ban điều hành</b>     |                         |               |
| 1                        | Ông Phan Minh Trung     | 1.383.150.000 |
| 2                        | Bà Trần Thị Nhàn        | 608.541.667   |
| 3                        | Ông Đặng Phước Tú       | 125.007.143   |

### Giao dịch cổ phiếu của người nội bộ

Không có

### Hợp đồng hoặc giao dịch với người nội bộ

Giao dịch giữa công ty với người có liên quan của công ty; hoặc giữa công ty với cổ đông lớn, người nội bộ, người có liên quan của người nội bộ: Không có

Giao dịch giữa người nội bộ công ty, người có liên quan của người nội bộ với công ty con, công ty do công ty nắm quyền kiểm soát: Không có

## BAN KIỂM SOÁT

### Đánh giá việc thực hiện các quy định về quản trị công ty

QTCT tại YTECO được thực hiện theo các hướng dẫn của Bộ nguyên tắc QTCT dành cho các công ty đại chúng tại Việt Nam, theo G20/OECD và Thẻ điểm QTCT của ASEAN. Cùng với đó, YTECO cũng tuân thủ các quy định của pháp luật liên quan đến QTCT, bao gồm Nghị định 155/2020/NĐ-CP ban hành ngày 31/12/2020 quy định chi tiết thi hành một số điều của Luật Chứng khoán, và Thông tư 96/2020/ TT-BTC ban hành ngày 16/11/2020 hướng dẫn công bố thông tin trên thị trường chứng khoán. Công ty cũng thực hiện nhiệm vụ công bố thông tin đúng quy định cho cổ đông và nhà đầu tư thông qua trang web của YTECO.

Năm 2023, Công ty đảm bảo các công tác quản trị theo quy định của pháp luật, điều lệ và quy định Công ty, nhằm đảm bảo các hoạt động Công ty được vận hành thuận lợi, đáp ứng lợi ích Công ty, cổ đông và các bên liên quan. Về mặt đào tạo quản trị, YTECO đang cố gắng xác định thời điểm có khóa đào tạo phù hợp dành cho các thành viên Hội đồng Quản trị, thành viên Ban Kiểm Soát và thành viên Ban Tổng Giám đốc điều hành, nâng cao khả năng quản lý và năng lực chuyên môn. Song song đó, Ban Kiểm soát thực hiện nghĩa vụ giám sát đúng quy định, đảm bảo hoàn toàn tính độc lập, minh bạch, khách quan.





## Ý KIẾN KIỂM TOÁN

### A&C AUDITING AND CONSULTING CO., LTD.

Head Office : 02 Trương Sơn St., Ward 2, Tân Bình Dist., Hồ Chí Minh City, Vietnam Tel: +84 (028) 3547 2972 kttv@a-c.com.vn  
 Branch in Hà Nội : 40 Giang Võ St., Đống Đa Dist., Hà Nội City, Vietnam Tel: +84 (024) 3736 7879 kttvhn@a-c.com.vn  
 Branch in Nha Trang : Lot STH 06A.01, St. No.13, Le Hong Phong II Urban Area, Phước Hải Ward, Nha Trang City, Vietnam Tel: +84 (0258) 246 5151 kttvnt@a-c.com.vn  
 Branch in Cần Thơ : 15-13 Võ Nguyên Giáp St., Cái Rang Dist., Cần Thơ City, Vietnam Tel: +84 (0292) 376 4995 kttvct@a-c.com.vn



www.a-c.com.vn

Số: 1.0881/24/TC-AC

## BẢO CÁO KIỂM TOÁN ĐỘC LẬP

**Kính gửi: CÁC CỔ ĐÔNG, HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ VÀ BAN TỔNG GIÁM ĐỐC  
CÔNG TY CỔ PHẦN XUẤT NHẬP KHẨU Y TẾ THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH**

Chúng tôi đã kiểm toán Báo cáo tài chính tổng hợp kèm theo của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh, được lập ngày 30 tháng 3 năm 2023, từ trang 06 đến trang 40, bao gồm Bảng cân đối kế toán tổng hợp tại ngày 31 tháng 12 năm 2023, Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh tổng hợp, Báo cáo lưu chuyển tiền tệ tổng hợp cho năm tài chính kết thúc cùng ngày và Bản thuyết minh Báo cáo tài chính tổng hợp.

### Trách nhiệm của Ban Tổng Giám đốc

Ban Tổng Giám đốc Công ty chịu trách nhiệm về việc lập và trình bày trung thực và hợp lý Báo cáo tài chính tổng hợp của Công ty theo các chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp và chịu trách nhiệm về kiểm soát nội bộ mà Ban Tổng Giám đốc xác định là cần thiết để đảm bảo cho việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp không có sai sót trọng yếu do gian lận hoặc nhầm lẫn.

### Trách nhiệm của Kiểm toán viên

Trách nhiệm của chúng tôi là đưa ra ý kiến về Báo cáo tài chính tổng hợp dựa trên kết quả của cuộc kiểm toán. Chúng tôi đã tiến hành kiểm toán theo các chuẩn mực kiểm toán Việt Nam. Các chuẩn mực này yêu cầu chúng tôi tuân thủ chuẩn mực và các quy định về đạo đức nghề nghiệp, lập kế hoạch và thực hiện cuộc kiểm toán để đạt được sự đảm bảo hợp lý về việc liệu Báo cáo tài chính tổng hợp của Công ty có còn sai sót trọng yếu hay không.

Công việc kiểm toán bao gồm thực hiện các thủ tục nhằm thu thập các bằng chứng kiểm toán về các số liệu và thuyết minh trên Báo cáo tài chính tổng hợp. Các thủ tục kiểm toán được lựa chọn dựa trên xét đoán của kiểm toán viên, bao gồm đánh giá rủi ro có sai sót trọng yếu trong Báo cáo tài chính tổng hợp do gian lận hoặc nhầm lẫn. Khi thực hiện đánh giá các rủi ro này, kiểm toán viên đã xem xét kiểm soát nội bộ của Công ty liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp trung thực, hợp lý nhằm thiết kế các thủ tục kiểm toán phù hợp với tình hình thực tế, tuy nhiên không nhằm mục đích đưa ra ý kiến về hiệu quả của kiểm soát nội bộ của Công ty. Công việc kiểm toán cũng bao gồm đánh giá tính thích hợp của các chính sách kế toán được áp dụng và tính hợp lý của các ước tính kế toán của Ban Tổng Giám đốc cũng như đánh giá việc trình bày tổng thể Báo cáo tài chính tổng hợp.

Chúng tôi tin tưởng rằng các bằng chứng kiểm toán mà chúng tôi đã thu thập được là đầy đủ và thích hợp làm cơ sở cho ý kiến kiểm toán của chúng tôi.

### Ý kiến của Kiểm toán viên

Theo ý kiến của chúng tôi, Báo cáo tài chính tổng hợp đã phản ánh trung thực và hợp lý, trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Thành phố Hồ Chí Minh tại ngày 31 tháng 12 năm 2023, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh tổng hợp và tình hình lưu chuyển tiền tệ tổng hợp cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với các chuẩn mực kế toán Việt Nam, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày Báo cáo tài chính tổng hợp.

Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C



Hồ Văn Tùng  
Thành viên Ban Giám đốc

Số Giấy CNĐKHN kiểm toán: 0092-2023-008-1

Nguyễn Hoàng Yến  
Kiểm toán viên

Số Giấy CNĐKHN kiểm toán: 0088-2023-008-1



## BẢO CÁO TÀI CHÍNH ĐƯỢC KIỂM TOÁN

Báo cáo tài chính được kiểm toán năm 2023 của Công ty Cổ phần Xuất nhập khẩu Y tế Tp.HCM đã được công bố thông tin đúng quy định và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Công ty theo website: [www.yteco.vn](http://www.yteco.vn)

## XÁC NHẬN CỦA ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT CỦA CÔNG TY

TP.HCM, ngày 19 tháng 04 năm 2024



Phan Minh Trung  
Tổng Giám đốc





# yteco



Địa chỉ: 181 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Võ Thị Sáu, Quận 3, TP. Hồ Chí Minh



Số fax: (028) 39 306 909



Số điện thoại: (028) 39 304 372



Website: [www.yteco.vn](http://www.yteco.vn)