



BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN NĂM 2023



02583.865.678



skn.sannakhanhhoa@gmail.com



<http://sanna.com.vn>

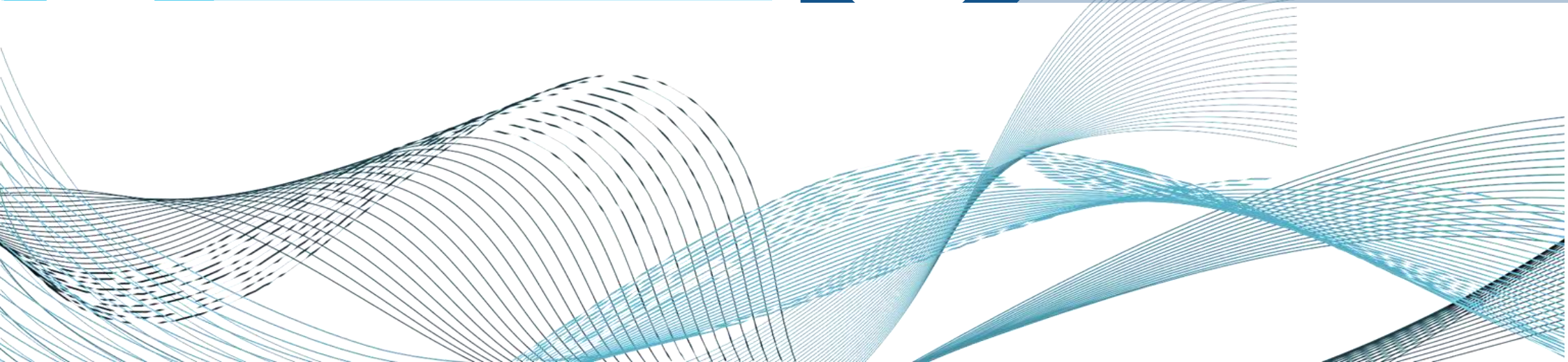


MỤC LỤC



CHƯƠNG I	THÔNG TIN CHUNG
CHƯƠNG II	TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM 2023
CHƯƠNG III	BÁO CÁO CỦA BAN GIÁM ĐỐC

CHƯƠNG IV	ĐÁNH GIÁ CỦA HĐQT
CHƯƠNG V	TÌNH HÌNH QUẢN TRỊ CÔNG TY
CHƯƠNG VI	BÁO CÁO TÀI CHÍNH NĂM 2023





2. QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN



2007

Thực hiện chủ trương của UBND tỉnh Khánh Hòa về việc mở rộng ngành nghề kinh doanh, đa dạng hóa sản phẩm, góp phần thực hiện công nghiệp hóa, hiện đại hóa kinh tế địa phương, Công ty Yến Sào Khánh Hòa đã ra quyết định thành lập Nhà máy Nước Khoáng Thiên Nhiên Yến Sào. Theo quyết định số 162/QĐ-YS với lĩnh vực hoạt động sản xuất kinh doanh là sản xuất nước khoáng thiên nhiên thương hiệu Sanna. Ngay từ khi vừa thành lập, Công ty đã đưa vào áp hệ thống quản lý chất lượng theo tiêu chuẩn quốc tế ISO 9001 và HACCP góp phần đưa ra thị trường dòng sản phẩm nước khoáng thiên nhiên với chất lượng vượt trội.



2008

Sanna vinh dự trở thành thương hiệu tài trợ nước uống chính thức cho cuộc thi Hoa Hậu Hoàn Vũ được tổ chức tại Việt Nam.



2011

Nhà máy Nước giải khát Sanna được thành lập trực thuộc Công ty Yến Sào Khánh Hòa theo quyết định số 39/QĐ-YS với lĩnh vực chính là sản xuất nước uống đóng chai và đồ uống không cồn.



2012

Ngày 06/06/2012, Nhà máy Nước Giải Khát Sanna Cam Thịnh công suất 30.000 sản phẩm/ca sản xuất chính thức đi vào hoạt động theo quyết định số 586/QĐ-YS. Tọa lạc trên trục đường Quốc lộ 1A, thuộc thôn Mỹ Thạnh, xã Cam Thịnh Đông, thành phố Cam Ranh, cách thành phố Nha Trang 60 km về phía Nam.

Tháng 07/2012, Nhà máy nghiên cứu thành công sản phẩm mới nước Rong biển Sanna được chế biến từ nguồn rong biển thiên nhiên giàu chất dinh dưỡng của vùng biển Khánh Hòa, kết hợp với các loại thảo dược như la hán quả, kim ngân hoa, cúc hoa, hạ khô thảo có tác dụng phòng chống những bệnh do thiếu hụt vi chất, chống oxy hóa, thanh nhiệt, giải độc,...



2. QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN (tt)

5

2015

Ngày 26/12/2015, thực hiện chủ trương của UBND tỉnh Khánh Hòa về việc tái cơ cấu doanh nghiệp, Nhà máy chuyển đổi thành Công ty TNHH MTV Nước giải khát Sanna Khánh Hòa theo quyết định số 2340/QĐ-YS của Công ty Yến Sào Khánh Hòa.

6

2016

Tạp chí thương hiệu Việt đã cấp quyền sử dụng dấu hiệu Sản phẩm Việt hội nhập WTO 2013 cho sản phẩm nước Rong biển, đồng thời nước Rong biển Sanna còn được được Hiệp hội thực phẩm chức năng Việt Nam vinh danh sản phẩm vàng vì sức khỏe cộng đồng và được chứng nhận là thực phẩm an toàn tin dùng năm 2016 của Hội Khoa học Kỹ thuật An toàn Thực phẩm Việt Nam.

7

2017

Công ty TNHH MTV Nước giải khát Sanna Khánh Hòa tổ chức Đại hội đồng cổ đông lần đầu, chuyển đổi thành Công ty Cổ phần Nước giải khát Sanna Khánh Hòa.

Công ty Cổ phần Nước giải khát Sanna Khánh Hòa có vốn điều lệ 50 tỷ đồng, tương đương 5 triệu cổ phần phổ thông với mệnh giá 10.000 đồng/cổ phần. Công ty đã bán 49% cổ phần cho người lao động, nhà đầu tư thông thường, nhà đầu tư chiến lược, 51% còn lại do Nhà nước nắm giữ. Sau khi cổ phần hóa, giai đoạn 2017 - 2019, Công ty Cổ phần Nước giải khát Sanna Khánh Hòa sẽ phát huy thế mạnh cung cấp các sản phẩm nước uống đóng chai và nước giải khát mang thương hiệu Sanna. Đồng thời, tiếp tục đầu tư nghiên cứu các dòng sản phẩm mới có khả năng đáp ứng đòi hỏi khắt khe của thị trường. Đặc biệt, chú trọng nghiên cứu dòng sản phẩm tốt cho sức khỏe như: nước uống bổ sung Fucoïdan phòng ngừa ung thư, nước trà đào, trà atiso,...

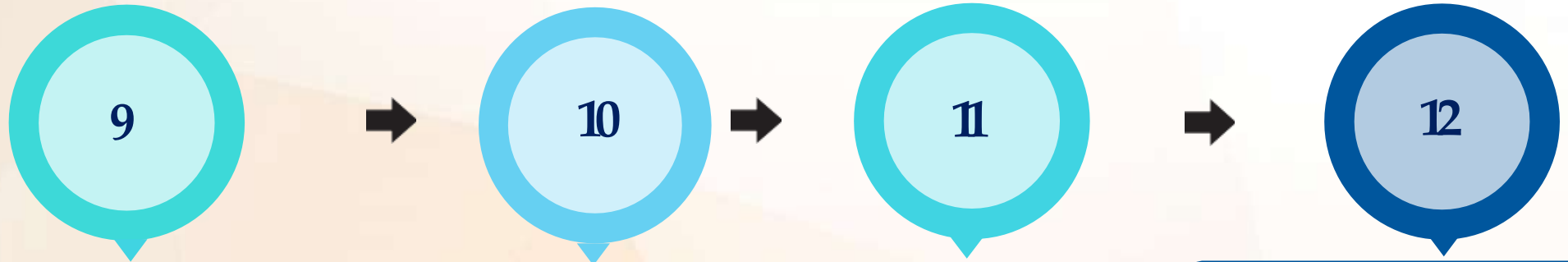
8

2018

Công ty Cổ phần Nước giải khát Sanna Khánh Hòa được Ủy ban Chứng khoán nhà nước chấp thuận trở thành công ty đại chúng.



2. QUÁ TRÌNH HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN (tt)



2019

Công ty tiếp tục phát huy truyền thống nghiên cứu và phát triển, phấn đấu cho ra đời nhiều dòng sản phẩm mới, đáp ứng nhu cầu ngày càng cao của người tiêu dùng. Với phương châm “Đồng hành cùng thể thao Việt Nam”, các dòng sản phẩm của Công ty đã được vinh danh tại các sự kiện lớn của quốc gia và quốc tế như: vòng chung kết Giải bóng rổ U21 Châu Á, vòng chung kết Giải bóng chày thiếu niên Quốc tế, Giải vô địch Futsal toàn quốc cùng các sự kiện thể thao lớn trong và ngoài nước. Đồng thời thương hiệu Sanna cũng đồng hành và nuôi dưỡng các đội bóng đá Futsal Sanna, đội bóng chuyên nghiệp Sanna, đội bóng chuyên bãi biển Sanna, đội U21 tỉnh Khánh Hòa và luôn đạt thành tích tốt trong top các đội dẫn đầu.

2021

Hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty chịu ảnh hưởng nặng nề bởi sự bùng phát trở lại của đại dịch Covid - 19, trên cơ sở đánh giá tình hình và khả năng hoàn thành các chỉ tiêu nhiệm vụ mà Đại hội đề ra, Công ty đã thực hiện lấy ý kiến cổ đông bằng văn bản để điều chỉnh các chỉ tiêu doanh thu, lợi nhuận phù hợp với bối cảnh kinh tế, kết thúc năm 2021, với nỗ lực của tập thể lãnh đạo, người lao động, các chỉ tiêu nhiệm vụ đều đạt và vượt kế hoạch.

2022

Nằm trong xu thế chung của toàn xã hội sau đại dịch Covid-19, Công ty đã chủ động xây dựng phương án SXKD phù hợp với thực tế, từng bước khôi phục hoạt động, củng cố hệ thống khách hàng, doanh thu, sản lượng, với nỗ lực của tập thể HĐQT, Ban giám đốc và người lao động, Công ty đã hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu kế hoạch do Đại hội 2022 đề ra, bảo toàn được Vốn điều lệ và lợi nhuận; mức thu nhập bình quân của người lao động có sự tăng trưởng, được quan tâm, chăm lo đời sống vật chất, tinh thần, an tâm công tác và nỗ lực lao động đóng góp vào thành quả chung của Công ty.

2023

Cùng với khó khăn chung của ngành công nghiệp trong nước, do hệ quả của suy thoái kinh tế đã khiến người tiêu dùng thắt chặt chi tiêu vì thu nhập giảm, cắt giảm nhân sự của một số ngành nghề. Với sự quyết tâm và nỗ lực của tập thể Lãnh đạo và NLD, Công ty đã tổ chức tốt hoạt động SXKD và hoàn thành các chỉ tiêu nhiệm vụ trong năm 2023. Mức thu nhập bình quân tăng trưởng tạo động lực để NLD yên tâm và gắn bó với doanh nghiệp. Trong năm, Công ty đã thành công xuất khẩu đơn hàng Nước Chanh muối Sanna và Nước Chanh dây Sanna đầu tiên sang thị trường Nhật Bản đánh dấu bước ngoặt lớn và khởi đầu mới trong việc mở rộng quảng bá hình ảnh, thương hiệu Sanna tại thị trường nước ngoài trong thời gian tới.

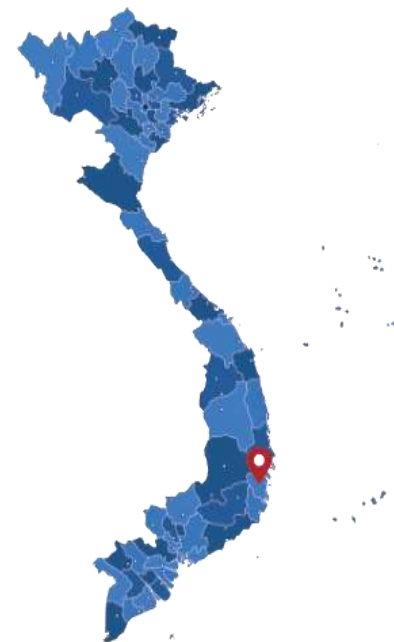


3. NGÀNH NGHỀ KINH DOANH VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH

1. Ngành kinh doanh chính: Sản xuất đồ uống không cồn, nước khoáng (Mã 1104)
2. Sản xuất mỹ phẩm, xà phòng, chất tẩy rửa, làm bóng và chế phẩm vệ sinh (Mã 2023)
3. Chế biến sữa và các sản phẩm từ sữa (Mã 1050)
4. Bán buôn thực phẩm (Mã 4632)
5. Bán buôn đồ uống không có cồn, rượu, bia (Mã 4633)
6. Bán lẻ đồ uống không có cồn, rượu, bia (Mã 4723)
7. Vận tải hàng hóa bằng đường bộ (Mã 4933)
8. Kinh doanh khách sạn, làng du lịch (Mã 5510)
9. Nhà hàng và các dịch vụ ăn uống phục vụ lưu động (Mã 5610)
10. Kinh doanh du lịch lữ hành nội địa, lữ hành quốc tế (Mã 7912)
11. Khai thác nước khoáng thiên nhiên (Mã 0899)
12. Bán lẻ thực phẩm trong các cửa hàng chuyên doanh (Mã 4722)
13. Chế biến, bảo quản thủy sản và các sản phẩm từ thủy sản (Mã 1020)
14. Chế biến các sản phẩm và thực phẩm chức năng từ Yến sào (Mã 1079)
15. Bán buôn nông, lâm sản nguyên liệu (trừ gỗ, tre, nứa) và động vật sống (Mã 4620)
16. Kho bãi và lưu giữ hàng hóa (Mã 5210)

Địa bàn kinh doanh

Công ty có trụ sở tại tỉnh Khánh Hòa nên đã phát huy thế mạnh thị phần từ hệ thống phân phối trước đây của Công ty Yến sào Khánh Hòa: Từ những bạn hàng, đối tác các cửa hàng giới thiệu sản phẩm, hệ thống các Nhà phân phối, Đại lý, hệ thống các siêu thị, nhà thuốc, tạp hóa, shop bán hàng, các hệ thống tour du lịch lữ hành, mở rộng mạng lưới bán lẻ... phân phối sản phẩm rộng khắp trên toàn quốc. Khu vực thị trường trọng điểm tiêu thụ các dòng sản phẩm Sanna là: Khánh Hòa, TP.Hồ Chí Minh, Đà Nẵng, Tây Nguyên, Cần Thơ... Chính các nền tảng này đã tạo đà để các dòng sản phẩm Sanna được tiếp cận các đối tượng khách hàng nhanh chóng và thuận lợi.





CHƯƠNG I: THÔNG TIN CHUNG

1. Thông tin khái quát
2. Quá trình hình thành và phát triển
3. Ngành nghề và địa bàn kinh doanh
4. Sơ đồ tổ chức
5. Định hướng phát triển
6. Các rủi ro

1. Thông tin khái quát

- Tên Công ty : CÔNG TY CỔ PHẦN NƯỚC GIẢI KHÁT SANNA KHÁNH HÒA
- Tên viết tắt: CÔNG TY CP NGK SANNA KHÁNH HÒA
- Tên Tiếng Anh: Sanna Khanh Hoa Beverage Joint Stock Company
- Mã cổ phiếu: SKN
- Vốn điều lệ: 50.000.000.000 đồng
- Trụ sở chính: Quốc lộ 1A, thôn Mỹ Thanh, Xã Cam Thịnh Đông, TP Cam Ranh, T.Khánh Hòa
- Điện thoại: (0258) 3865 678
- Fax: (0258) 3865 676
- Email: skn.sannakhanhhoa@gmail.com
- Website: www.sanna.com.vn
- Đăng ký DN: Số 4201675930 do Sở KH&ĐT tỉnh Khánh Hòa cấp lần đầu ngày 28/01/2016, thay đổi lần 4 ngày 29/6/2021.

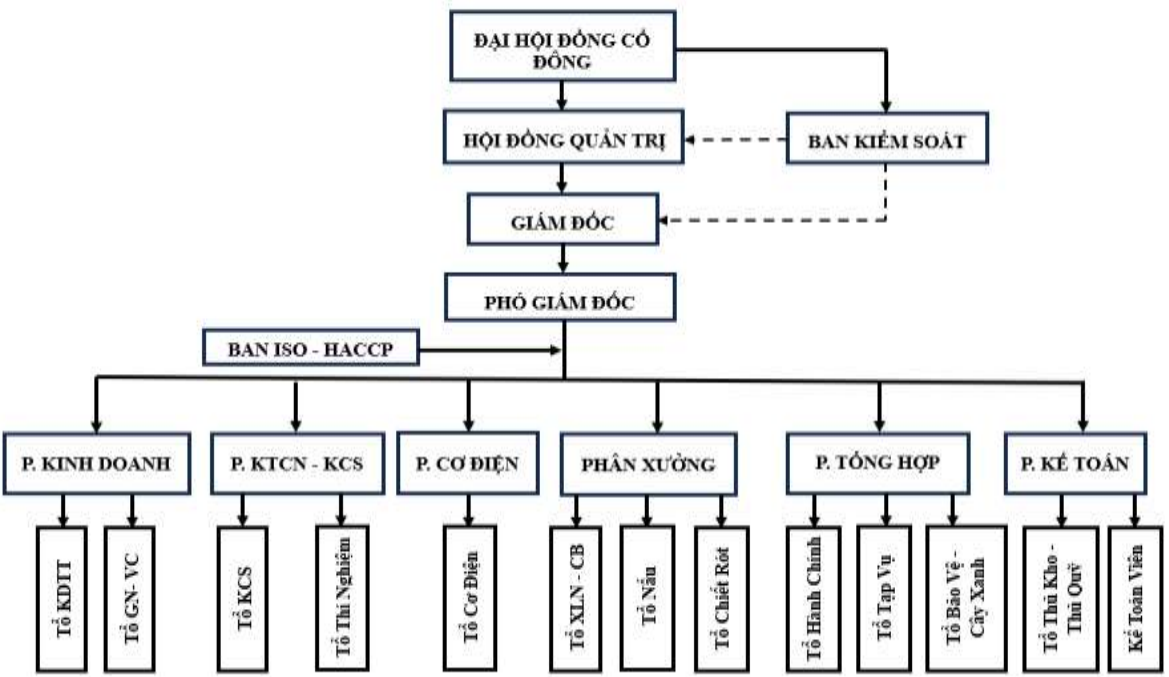


YẾN SÀO KHÁNH HÒA
NHÀ MÁY NƯỚC GIẢI KHÁT SANNA



4. SƠ ĐỒ TỔ CHỨC

SƠ ĐỒ TỔ CHỨC CÔNG TY CP NGK SANNA KHÁNH HÒA



Công ty hoạt động dưới hình thức Công ty Cổ phần bao gồm:

- Đại hội đồng cổ đông;
- Hội đồng quản trị;
- Ban Kiểm soát;
- Ban Giám đốc;
- Các phòng chức năng.

Các Công ty con, Công ty liên kết: Không có.





5. ĐỊNH HƯỚNG PHÁT TRIỂN

1. Các mục tiêu chủ yếu của Công ty

- Mục tiêu của Công ty là giữ vững thương hiệu và khách hàng đang có, gia tăng chiếm lĩnh thị phần trong và ngoài nước; Đẩy mạnh công tác Marketing phát triển thêm khách hàng mới.
- Trong thời gian sắp tới Công ty sẽ tiếp tục nghiên cứu phát triển thêm các dòng sản phẩm mới với định hướng là đa dạng hóa sản phẩm để đáp ứng nhu cầu của người tiêu dùng. Đồng thời nghiên cứu đổi mới mẫu mã bao bì, hình thức sản phẩm từng bước tạo dựng một thương hiệu sản phẩm riêng của Công ty Sanna Khánh Hòa trong ý thức của người tiêu dùng.

2. Chiến lược

- Đối với việc thiết lập và mở rộng các kênh phân phối với các sản phẩm nước uống Sanna, Công ty sẽ tiếp tục mở rộng kênh tiêu thụ như thông qua các đại lý bán hàng, kênh nhà hàng khách sạn để đưa sản phẩm tiếp cận người tiêu dùng. Đồng thời Công ty sẽ tổ chức quảng bá, tham gia các sự kiện để giới thiệu sản phẩm trực tiếp tới người tiêu dùng.
- Với các địa bàn kinh doanh khác tỉnh, thành, Công ty tích cực tìm kiếm các nhà phân phối, đại lý để triển khai bán hàng, tập trung bán hàng tại các tỉnh, thành phố lớn, sau đó sẽ lan tỏa dần ra các khu vực xung quanh.
- Đối với sự cạnh tranh của các đối thủ cùng kinh doanh sản phẩm nước uống đóng chai trên thị trường: Công ty luôn cam kết và chứng minh sản phẩm đến tay người tiêu dùng được sản xuất và chế biến theo quy trình nghiêm ngặt, đảm bảo chất lượng sản phẩm theo quy định về vệ sinh an toàn thực phẩm. Đồng thời thường xuyên cập nhật thông tin về giá các sản phẩm cạnh tranh cùng loại để đưa ra được giá bán hấp dẫn người tiêu dùng đối với các sản phẩm của Công ty.
- Đối với nhà phân phối, đại lý lớn, Công ty sẽ xây dựng các chính sách khuyến khích khách hàng tiêu thụ sản phẩm của Công ty: như chính sách ưu đãi giá, chính sách hỗ trợ quảng cáo, biển hiệu cho các nhà phân phối tích cực mở rộng kênh bán hàng.





6. CÁC RỦI RO



Rủi ro kinh tế

Công ty luôn bám sát những biến động của tình hình kinh tế trong nước, địa phương để chủ động xây dựng phương án và chiến lược kinh doanh phù hợp, nắm bắt cơ hội thúc đẩy doanh thu tăng trưởng trong năm 2023.



Rủi ro Pháp luật

Công ty luôn chủ động cập nhật những thay đổi về chính sách, văn bản pháp luật nhằm đảm bảo tuân thủ đầy đủ các quy định đối với các lĩnh vực hoạt động của Công ty, đồng thời đưa ra các mục tiêu, định hướng phù hợp với tình hình sản xuất kinh doanh.



Rủi ro cạnh tranh

Là Công ty hoạt động trong ngành thực phẩm đồ uống, yếu tố thách thức lớn nhất liên quan đến hoạt động kinh doanh của Công ty chính là sự cạnh tranh không chỉ là những doanh nghiệp sản xuất nước giải khát trong nước như Tập đoàn Tân Hiệp Phát, Công ty TNHH Lavie,... mà còn đến từ những tập đoàn lớn mang thương hiệu nước ngoài như Công ty TNHH NGK Suntory PepsiCo Việt Nam, Công ty TNHH Coca Cola Việt Nam,... đặc biệt là sự xuất hiện của các loại thức uống mới lạ - trà sữa, tạo ra hiện tượng trong ngành thực phẩm nước giải khát, càng làm cho rủi ro cạnh tranh trong ngành ngày càng khắc nghiệt hơn. Để đối mặt với những rủi ro cạnh tranh, Sanna đã không ngừng nghiên cứu, cải tiến chất lượng, mẫu mã sản phẩm để đảm bảo luôn theo kịp xu hướng thị trường và nhu cầu của người tiêu dùng.





6. CÁC RỦI RO (tt)

Rủi ro môi trường

Là doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực sản xuất nước giải khát có nguyên liệu đầu vào chủ yếu là nguồn nước, đây thực sự là một rủi ro quan trọng vì chỉ cần sơ suất trong khâu xử lý nguyên liệu đầu vào thì sản phẩm bán ra có thể gây hại đến sức khỏe người tiêu dùng, ảnh hưởng trực tiếp đến kết quả kinh doanh và độ tin cậy của Công ty, vì vậy, Công ty đã chủ động tìm kiếm, đánh giá thử nghiệm và đấu nối sử dụng nguồn nước do Công ty Cổ phần Đô thị Cam Ranh cung cấp để đảm bảo nguồn nước đầu vào, việc kiểm tra chất lượng nguồn nước được thực hiện định kỳ ít nhất 01 lần/tháng, đảm bảo nguồn nước đầu vào đạt chuẩn các chỉ tiêu của Bộ Y tế và của riêng Công ty.

Rủi ro đặc thù

Sản phẩm chính của Công ty là nước uống đóng chai, do đó Công ty phải tuân thủ nghiêm các quy định về kinh doanh thực phẩm thuộc quản lý của Bộ Y tế từ điều kiện sản xuất, vật tư, nguyên liệu đến con người. Có thể thấy riêng trong ngành sản xuất thực phẩm, để đưa được sản phẩm đến tay người tiêu dùng, Công ty phải trải qua rất nhiều quy trình và các bước trong quy trình phải đảm bảo đáp ứng đầy đủ các quy định về ATVSTP của Bộ Y tế, nhằm đảm bảo được sức khỏe và an toàn của người tiêu dùng. Nhận thấy tầm quan trọng của rủi ro này, tại Công ty, hệ thống kiểm soát chất lượng ISO - HACCP được xem là chuẩn mực trong mọi hoạt động và tổ chức thực hiện nghiêm ngặt. Sự tuân thủ được thể hiện từ khâu kiểm soát nguồn nước đầu vào, bảo đảm không bị tác động bởi bất kỳ sự ô nhiễm nào hoặc yếu tố ngoại lai ảnh hưởng đến chất lượng nước; việc kiểm tra nguồn nước luôn thực hiện dựa trên các chỉ tiêu và bảo đảm phù hợp với quy định về chất lượng; Việc đảm bảo các điều kiện sản xuất như: hệ thống máy móc thiết bị, nhà xưởng, kết cấu nhà xưởng, hệ thống thông gió, chiếu sáng, cung cấp nước, xử lý chất thải, hơi nước và khí nén, nhà vệ sinh, khu vực thay đồ bảo hộ lao động, khâu thu mua và bảo quản nguyên liệu và bao bì thực phẩm... cũng là những yếu tố luôn được kiểm soát và tổ chức thực hiện nghiêm túc. Bên cạnh đó, hoạt động đào tạo, chăm sóc và đảm bảo người lao động có đủ sức khỏe để hoạt động trong lĩnh vực sản xuất thực phẩm cũng luôn được chú trọng.

Rủi ro khác

Các rủi ro như thiên tai, hỏa hoạn, dịch bệnh,... là những rủi ro bất khả kháng, nếu xảy ra sẽ gây thiệt hại rất lớn về tài sản, tính mạng con người và ảnh hưởng đến tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh chung của Công ty. Đây là những rủi ro không thể loại trừ nhưng có thể giảm thiểu. Do đó, Công ty luôn chủ động phòng ngừa và xây dựng các giải pháp ứng phó với các trường hợp trên, nhằm giảm tối đa hạn chế, rủi ro có thể xảy ra.





CHƯƠNG II: TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM 2023

1. Hoạt động sản xuất kinh doanh
2. Tổ chức nhân sự
3. Chính sách nhân sự
4. Tình hình đầu tư, thực hiện dự án
5. Tình hình tài chính
6. Tình hình cổ đông, thay đổi vốn
7. Báo cáo phát triển bền vững



1. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2023

Đơn vị tính: triệu đồng.

Stt	CHỈ TIÊU	TH 2022	TH 2023	% TH2023/ TH2022
1	Tổng giá trị tài sản	63.837	65.643	102,83%
2	Doanh thu thuần	93.261	92.814	99,52%
3	Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	2.843	3.322	116,85%
4	Lợi nhuận khác	17,553	-5,152	-29,35%
5	Lợi nhuận trước thuế	2.861	3.317	115,94%
6	Lợi nhuận sau thuế	2.270	2.621	115,46%

Năm 2023 là năm có nhiều khó khăn, thách thức đối với hoạt động kinh doanh sản phẩm Sanna trên thị trường, sự cạnh tranh quyết liệt của các đối thủ cùng ngành, việc thắt chặt trong tiêu dùng cũng là một trong các vấn đề của bài toán chiến lược SXKD năm 2023. Để tổ chức thực hiện thành công các chỉ tiêu, kế hoạch đã đề ra Công ty tập trung cho mọi nguồn lực để tổ chức tốt hoạt động kinh doanh, bám sát thị trường và giải quyết thỏa đáng các nhu cầu của hệ thống phân phối và người tiêu dùng. Kết thúc năm 2023, doanh thu thuần đạt 92,814 tỷ đồng, đạt 97,19% kế hoạch năm 2023. Lợi nhuận trước thuế 3,317 tỷ đồng đạt 112,44% kế hoạch năm 2023, tăng 15,94% so với năm 2022, bảo toàn và tăng trưởng nguồn vốn chủ sở hữu.





1. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2023 (tt)

Đơn vị tính: triệu đồng.

Stt	Doanh thu thuần	Năm 2022	Tỷ trọng	Năm 2023	Tỷ trọng	% Tăng/giảm
1	Doanh thu thuần bán thành phẩm	78.839	84,54%	83.591	90,06%	6.03%
2	Doanh thu thuần bán hàng hóa	14.422	15,46%	9.223	9,94%	-36,05%
Tổng cộng		93.261	100,00%	92.814	100,00%	-0,48%

Kết thúc năm 2023, Công ty ghi nhận tổng doanh thu thuần đạt 92.814 triệu đồng, giảm 0,48% so với năm 2022. Trong đó, doanh thu thuần từ việc bán thành phẩm vẫn là hoạt động cốt lõi đem lại doanh thu thuần chủ yếu cho Công ty, chiếm 90,06% cơ cấu doanh thu thuần đạt 83.591 triệu đồng. Để đạt được kết quả trên, Công ty đã hoạt động đúng theo chỉ đạo của HĐQT, tập trung bám sát các đối tượng khách hàng đưa ra các chương trình khuyến mãi nhằm thúc đẩy hoạt động kinh doanh, thúc đẩy Công ty hoàn thành kế hoạch doanh thu.



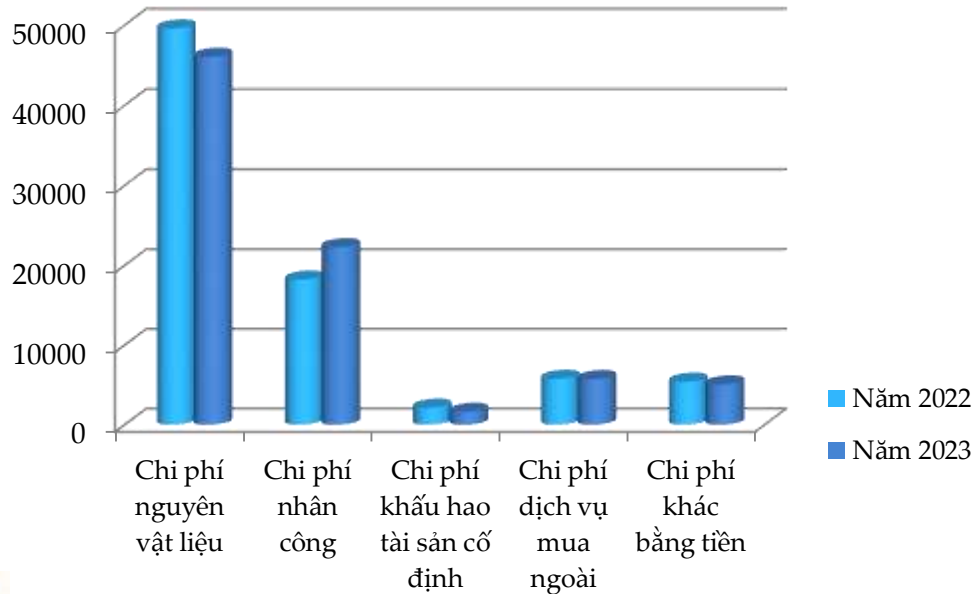


1. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2023 (tt)

Cơ cấu Chi phí sản xuất kinh doanh theo yếu tố

Chỉ tiêu	Năm 2022	Tỷ trọng	Năm 2023	Tỷ trọng	% Tăng/Giảm
Chi phí nguyên liệu, vật liệu	49.592	61,14%	46.043	57,05%	-7,16%
Chi phí nhân công	18.215	22,46%	22.276	27,60%	22,29%
Chi phí khấu hao tài sản cố định	2.139	2,64%	1.616	2,00%	-24,45%
Chi phí dịch vụ mua ngoài	5.764	7,11%	5.725	7,09%	-0,67%
Chi phí khác bằng tiền	5.397	6,65%	5.051	6,26%	-6,42%
Tổng cộng	81.107	100,00%	80.711	100,00%	-0,49%

Có thể thấy giữa các yếu tố chi phí cấu thành nên chi phí SXKD thì chi phí nguyên vật liệu chiếm phần lớn trong đó năm 2023 chiếm 57,05%, năm 2022 chiếm 61,64%. Mặc dù doanh thu bán hàng thành phẩm năm 2023 tăng 6,03% so với năm 2022 nhưng chi phí nguyên vật liệu giảm 7,16% so với năm 2022 chứng tỏ công ty kiểm soát rất chặt chẽ quy trình sản xuất, cải tiến quy trình để tiết giảm chi phí đem lại hiệu quả cao trong sản xuất. Đồng thời việc kiểm soát giá đầu vào, thương thảo với nhà cung cấp để được giá tốt nhất cũng là yếu tố giúp chi phí nguyên vật liệu giảm. Chi phí nhân công tăng 22,29% nguyên nhân do công ty tuyển mới nhân sự bổ sung kịp thời những vị trí đang bị thiếu hụt, ngoài ra, thu nhập tăng chứng tỏ lãnh đạo công ty đang chăm lo đời sống cho NLĐ rất tốt, tạo động lực, niềm hăng say cho NLĐ giúp năng suất lao động tăng. Trong năm công ty không đầu tư thêm TSCĐ nên chi phí khấu hao TSCĐ giảm theo thời gian là một thể mạnh giúp công ty giảm chi phí, tăng lợi nhuận. Các chỉ tiêu chi phí mua ngoài, chi phí khác còn lại đều giảm thể hiện mục tiêu tiết kiệm chi phí, sử dụng chi phí hiệu quả nhất, đem lại lợi ích cao nhất.





2. TỔ CHỨC NHÂN SỰ

Danh sách Hội đồng quản trị

Stt	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số lượng CP cá nhân sở hữu	Tỷ lệ sở hữu
01	Hồ Kim Phong	Chủ tịch HĐQT	-	-
02	Nguyễn Văn Lành	Thành viên HĐQT	5.400	0,108%
03	Nguyễn Hạ Hiền	Thành viên HĐQT	-	-
04	Nguyễn Lê Thùy Linh	Thành viên HĐQT	5.100	0,102%
05	Đào Minh Tú	Thành viên HĐQT	-	-



Lý lịch Hội đồng quản trị

1. Ông Hồ Kim Phong

Chức vụ: Chủ tịch Hội đồng quản trị.

Năm sinh: 13/02/1977.

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kinh tế Ngoại thương.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2004 - 10/2006	Tổng Công ty Xây dựng Sài Gòn	Nhân viên Phòng Kế hoạch Công ty Xây dựng số 2
03/2007 - 2009	Công ty TNHH NN MTV Yến Sào Khánh Hoà	Nhân viên Phòng Khoa học Công nghệ
03/2009 - 06/2018	Công ty TNHH NN MTV Yến Sào Khánh Hoà	Nhân viên Kinh doanh XNK
		Phó Bộ phận Kinh doanh XNK
		Trưởng Bộ phận Kinh doanh XNK
7/2018 - 4/2022	Công ty TNHH NN MTV Yến Sào Khánh Hoà	Trưởng Ban Kinh doanh - XNK
	Công ty TNHH MTV Du lịch Sanest Tourist	Trưởng Phòng Kinh doanh - XNK
01/2021 - nay	Công ty TNHH NN MTV Yến Sào Khánh Hoà	Trưởng Phòng Kinh doanh XNK
	Công ty TNHH MTV Nông Trường Dừa Cam Thịnh	Chủ tịch Công ty
27/05/2022 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hoà	Chủ tịch Hội đồng quản trị

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Chủ tịch Công ty TNHH MTV Nông trường Dừa Cam Thịnh.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: Đại diện 850.000 cổ phần tương đương với tỷ lệ sở hữu là 17%.



2. TỔ CHỨC NHÂN SỰ (tt)

Lý lịch Hội đồng quản trị (tt)

2. Ông Nguyễn Văn Lành

Chức vụ: Thành viên Hội đồng quản trị kiêm Giám đốc.

Năm sinh: 27/08/1972.

Trình độ chuyên môn: Cử nhân văn hóa.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
1996 - 2005	Công ty Cổ phần Dịch vụ Văn hóa và Quảng cáo Khánh Hòa	Trưởng phòng Kinh doanh
2005 - 2012	Công ty Cổ phần Dịch vụ Văn hóa và Quảng cáo Khánh Hòa	Phó Giám đốc
2012 - 2017	Công ty TNHH MTV NGK Sanna Khánh Hòa	Phó Giám đốc
2017 - 06/2020	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Phó Giám đốc
06/2020 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Thành viên HĐQT kiêm Giám đốc

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Không có.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: Cá nhân nắm giữ 5.400 cổ phần tương đương với tỷ lệ sở hữu là 0,108%; đại diện 850.000 cổ phần tương đương với tỷ lệ sở hữu là 17%.

3. Bà Nguyễn Hạ Hiền

Chức vụ: Thành viên Hội đồng quản trị.

Năm sinh: 28/06/1985.

Trình độ chuyên môn: Kế toán - Kiểm toán.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
01/2009-5/2018	Công ty Yến sào Khánh Hòa (đến năm 2009 đổi tên thành Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa)	Nhân viên Phòng Kế hoạch - Tài vụ
6/2014 - nay	Nhà Khách Khánh Hòa	Phụ trách Kế toán
6/2018 - nay	Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa	Phó phòng KHTV
Từ 11/3/2018- nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Thành viên HĐQT

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Phó phòng KHTV Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: Đại diện 850.000 cổ phần tương đương với tỷ lệ sở hữu là 17%.



2. TỔ CHỨC NHÂN SỰ (tt)

Lý lịch Hội đồng quản trị (tt)

4. Bà Nguyễn Lê Thùy Linh

Chức vụ: Thành viên Hội đồng quản trị kiêm Phó Giám đốc.

Năm sinh: 09/08/1981.

Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ Công nghệ thực phẩm

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2004 - 2007	Nhà máy NGKCC Yến sào	Nhân viên kỹ thuật Tổ nấu phối chế
2007 - 2011	Nhà máy NGKCC Yến sào	Nhân viên KCS Bộ phận Kiểm soát chất lượng
2011 - 2013	Nhà máy NGKCC Yến sào	Phó bộ phận kiểm soát chất lượng
2013 - 2017	Công ty TNHH MTV NGK Sanna Khánh Hòa	Phó Giám đốc
2017 - 2022	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Phó Giám đốc
27/5/2022 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Thành viên HĐQT kiêm Phó Giám đốc

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Không có.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: Cá nhân nắm giữ 5.100 cổ phần tương đương với tỷ lệ sở hữu là 0,102%.

5. Ông Đào Minh Tú

Chức vụ: Thành viên Hội đồng quản trị.

Năm sinh: 01/05/1971.

Trình độ chuyên môn: Kỹ sư Hàng hải.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
07/1992 - 02/2005	Công ty TNHH TM Tiên Tấn	Quản đốc
02/2005 - nay	Công ty TNHH SX TM DV Minh Thông	Giám đốc
11/3/2018 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Thành viên HĐQT

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Giám đốc Công ty TNHH SX TM DV Minh Thông.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: Đại diện 350.000 cổ phần tương đương với tỷ lệ sở hữu là 7%.



2. TỔ CHỨC NHÂN SỰ (tt)

Danh sách Ban Kiểm soát

Stt	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số lượng CP cá nhân sở hữu (*)	Tỷ lệ sở hữu
1	Bùi Mai Ngọc Lan	Trưởng BKS	0	0%
2	Nguyễn Thị Ngọc Ánh	Thành viên BKS	0	0%
3	Nguyễn Thị Thu Thủy	Thành viên BKS	2.100	0,042%



Lý lịch Ban Kiểm soát

1. Bà Bùi Mai Ngọc Lan

Chức vụ: Trưởng Ban Kiểm soát.

Năm sinh: 24/07/1982.

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Tài chính kế toán.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2004 - 2008	Công ty TNHH Hội chợ & Thương mại Quảng cáo Thái Bình Dương	Nhân viên Hành chính
9/2008 - 1/2017	Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa	Nhân viên kế toán
2/2017 - 15/02/2023	Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa	Trưởng Ban Kiểm soát
15/02/2023 - nay	Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa	Phó phòng KD - XNK
28/8/2023 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Trưởng Ban Kiểm soát

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Phó phòng KD - XNK Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: Không có.



2. TỔ CHỨC NHÂN SỰ (tt)

Lý lịch Ban Kiểm soát (tt)

2. Bà Nguyễn Thị Ngọc Ánh

Chức vụ: Thành viên Ban Kiểm soát.

Năm sinh: 05/10/1991.

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Tài chính - Ngân hàng.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2014 - nay	Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa	Nhân viên BQLDA
13/5/2023 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Thành viên Ban Kiểm soát

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Nhân viên Ban QLDA Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: Không có.

3. Bà Nguyễn Thị Thu Thủy

Chức vụ: Thành viên Ban Kiểm soát.

Năm sinh: 07/08/1988.

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kế toán.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2015 - 2016	Công ty TNHH NN MTV Yến Sào Khánh Hoà	Nhân viên BQLDA
2016 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Nhân viên kế toán kinh doanh
27/5/2022 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Thành viên Ban Kiểm soát

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Không có.

Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: Cá nhân nắm giữ 2.100 cổ phần tương đương với tỷ lệ sở hữu là 0,042%.



2. TỔ CHỨC NHÂN SỰ (tt)

Danh sách Ban Điều hành

Stt	Thành viên	Chức vụ	Số lượng CP nắm giữ	Tỷ lệ sở hữu (%)
1	Nguyễn Văn Lành	Thành viên HĐQT kiêm Giám đốc	5.400	0,108%
2	Nguyễn Lê Thùy Linh	Thành viên HĐQT kiêm Phó Giám đốc	5.100	0,102%
3	Nguyễn Thị Hạnh Quyên	Kế toán trưởng	8.000	0,16%

Lý lịch Ban Điều hành

1. Ông Nguyễn Văn Lành

Chức vụ: Thành viên Hội đồng quản trị kiêm Giám đốc.

Xem thông tin tại mục SYLL HĐQT.

2. Bà Nguyễn Lê Thùy Linh

Chức vụ: Thành viên Hội đồng quản trị kiêm Phó Giám đốc.

Xem thông tin tại mục SYLL HĐQT.



3. Bà Nguyễn Thị Hạnh Quyên

Chức vụ: Kế toán trưởng.

Năm sinh: 02/03/1984.

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kế toán.

Quá trình công tác:

Thời gian	Đơn vị công tác	Chức vụ
2007 - 2010	CTCP Khai thác thủy điện Sông Giang	Kế toán viên
2010 - 2011	Chi nhánh CTCP Việt Khánh - Trường Cao đẳng Nghề Quốc tế Nam Việt	Kế toán trưởng
2011 - 2017	Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa	Nhân viên Ban quản lý dự án
07/2017 - 11/2017	Công ty TNHH MTV NGK Sanna Khánh Hòa	Phó Bộ phận Kế toán
11/2017 - nay	Công ty Cổ phần NGK Sanna Khánh Hòa	Kế toán trưởng

Chức vụ hiện nay ở tổ chức khác: Không có.

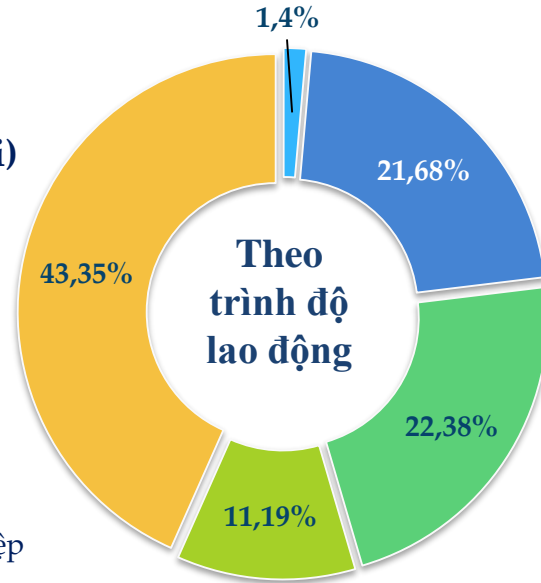
Số cổ phần nắm giữ tại thời điểm hiện tại: cá nhân nắm giữ 8.000 cổ phần tương đương với tỷ lệ sở hữu là 0,16%.



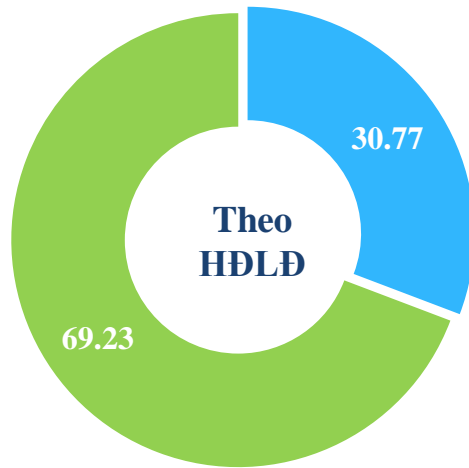
2. TỔ CHỨC NHÂN SỰ (tt)

Số lượng CB CNLĐ
(tại thời điểm 31/12/2023: 143 người)

- Trình độ trên Đại học
- Trình độ Đại học
- Trình độ Cao đẳng, trung cấp chuyên nghiệp
- Sơ cấp và Công nhân kỹ thuật
- Lao động phổ thông



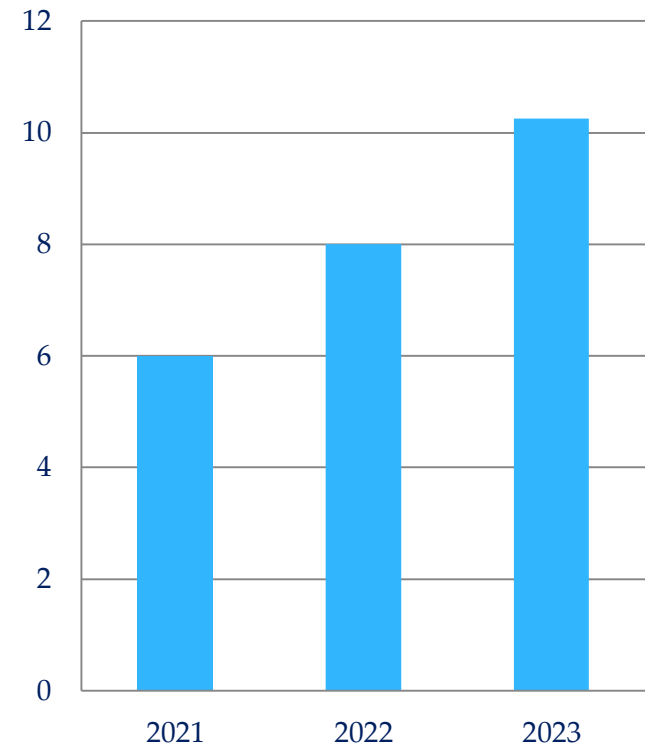
- Nam
- Nữ



- Hợp đồng có xác định thời hạn
- Hợp đồng không xác định thời hạn

Thu nhập bình quân

Chỉ tiêu	2021	2022	2023
Thu nhập bình quân (Triệu đồng/ người/ tháng)	6	8	10,25





3. CHÍNH SÁCH NHÂN SỰ

1. Về đào tạo

Những thành công mà Sanna đạt được hôm nay đều được tạo nên bởi tài sản quý giá nhất, đó chính là nguồn nhân lực có trình độ, có tay nghề, đam mê công việc và luôn gắn bó với Công ty dù trải qua nhiều khó khăn.

Hiểu được việc phát triển nguồn nhân lực có chất lượng là điều kiện tiên quyết để Công ty có thể trường tồn trong môi trường kinh doanh ngày càng khắc nghiệt, Công ty đã xây dựng các Quy trình đào tạo về kỹ năng chuyên môn như kỹ năng bán hàng, nội quy, quy chế, các sản phẩm mới của Công ty, ngoài ra Công ty phối kết hợp với các đơn vị đào tạo trên địa bàn để tổ chức đào tạo tay nghề, nâng cao chuyên môn cho người lao động, kịp thời bổ sung nguồn nhân sự có trình độ cho Công ty. Công ty thường xuyên động viên khuyến khích NLD học tập nâng cao trình độ chuyên môn kỹ thuật. Từng bước nâng cao chất lượng đội ngũ lao động ngày càng chuyên nghiệp.



2. Về tuyển dụng

Công ty đã chuẩn hóa quy trình tuyển dụng ứng với từng vị trí công việc. Chú trọng quy hoạch nhân sự cho công tác quản lý, ưu tiên xem xét, điều động, bổ nhiệm cho ứng viên nội bộ dựa vào năng lực, kinh nghiệm và mức độ phù hợp với vị trí, nhiệm vụ. Công ty xây dựng phương án lương phù hợp với chức danh công việc, đảm bảo được sự công bằng, minh bạch. Ngoài ra, cơ chế đánh giá nhân viên được quy định rõ ràng và được công khai.



3. CHÍNH SÁCH NHÂN SỰ (tt)

3. Môi trường công việc

An toàn lao động luôn là mối quan tâm hàng đầu của Công ty. Chính vì thế, Công ty đảm bảo tạo điều kiện làm việc tốt nhất cho người lao động với cơ sở vật chất khang trang, sạch sẽ, trang bị các phương tiện bảo hộ lao động cá nhân cho công nhân lao động trực tiếp, tổ chức khám sức khỏe định kỳ. Hằng năm, Công ty đều có kế hoạch và thực hiện cải tạo sửa chữa, nâng cấp nơi làm việc, trang bị mới trang thiết bị phục vụ cho hoạt động sản xuất kinh doanh.



4. Về lương, thưởng, phúc lợi, đãi ngộ

Công ty thực hiện chi trả lương thưởng, phúc lợi theo quy chế trả lương, thưởng trong nội bộ Công ty. Công ty đã xây dựng mức lương thưởng dựa trên cân đối các chỉ tiêu sau: năng lực của người lao động, thực trạng của doanh nghiệp, mức sống của địa phương. Ngoài ra, các quy định của Luật Lao động, Luật bảo hiểm xã hội, Bảo hiểm y tế đều được Công ty áp dụng thực hiện tốt cho người lao động như: nghỉ phép, nghỉ ốm, lễ tết, chế độ thai sản...

Các ngày lễ tết trong năm đều có các khoản thưởng để động viên các CB CNLĐ, các ngày 8/3, 20/10 các Nữ CNLĐ của Công ty cũng được Ban Lãnh đạo quan tâm, động viên và tặng quà...

Ngoài ra, để kịp thời ghi nhận nỗ lực của các phòng, tổ chuyên môn Công ty cũng có chế độ khen thưởng kịp thời cho các tập thể, cá nhân có sáng kiến cải tiến sản xuất mang lại hiệu quả kinh tế cho Công ty. Ban lãnh đạo Công ty đề ra các chính sách quan tâm đến đời sống, gia đình của người lao động như tặng quà khen thưởng con em của cán bộ công nhân viên đạt thành tích tốt trong năm học, quà nhân ngày Quốc tế Thiếu nhi, Tết Trung Thu,





4. TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ CÁC DỰ ÁN

Tính đến ngày 31/12/2023, Công ty CP NGK Sanna Khánh Hòa đã và đang triển khai 04 gói thầu:

- + Tư vấn lập báo cáo và dự toán hạng mục đường dây và trạm biến áp;
- + Tư vấn lập hồ sơ cấp mới Giấy phép môi trường cho dự án;
- + Thẩm tra hồ sơ thiết kế bản vẽ thi công và dự toán đầu tư xây dựng;
- + Tư vấn lập báo cáo kinh tế - kỹ thuật.

Tổng số tiền đã thanh toán (tạm ứng): 466,038,836 đồng.





5. TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

Chỉ tiêu về khả năng thanh toán



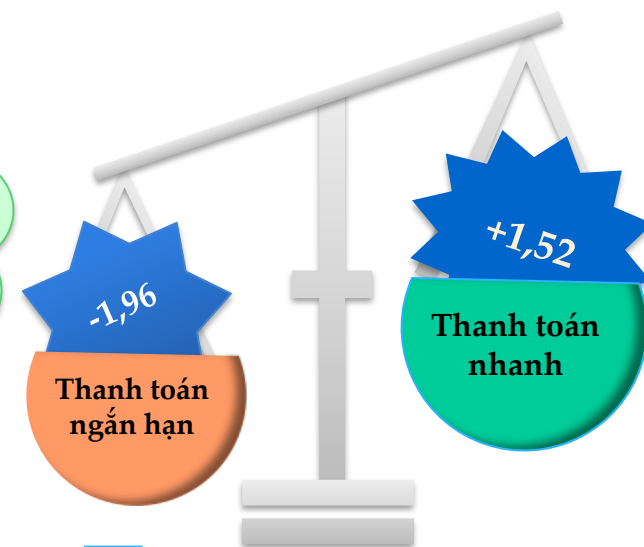
Tỷ số khả năng thanh toán của Công ty trong các năm qua luôn được duy trì ở mức cao so với mặt bằng chung của toàn ngành.

Tình hình kinh doanh thuận lợi

Lượng tiền trong năm tăng

Thanh khoản tăng

Năm 2023, khả năng thanh toán ngắn hạn là 5,19 lần (giảm 1,96%) và khả năng thanh toán nhanh là 4,48 lần (tăng 1,52%) so với năm 2022.



Tiềm lực tài chính vững vàng, đảm bảo các hoạt động hằng ngày diễn ra hiệu quả.

Công ty đang trong giai đoạn tích lũy lượng tiền lưu động nhằm phục vụ cho các dự án đầu tư máy móc thiết bị, nhà xưởng trong tương lai một cách vững vàng và chủ động.



5. TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH (tt)

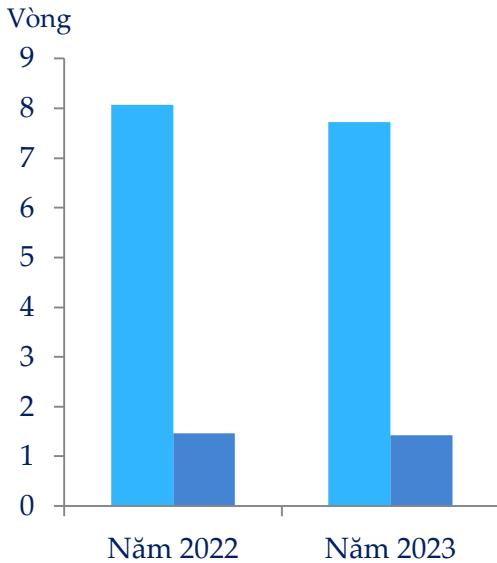
Chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2022	Năm 2023
1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán			
+ Hệ số thanh toán ngắn hạn	Lần	5,30	5,19
+ Hệ số thanh toán nhanh	Lần	4,42	4,48
2. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn			
+ Hệ số Nợ/Tổng tài sản	%	15,12	16,37
+ Hệ số Nợ/vốn chủ sở hữu	%	17,81	19,57
3. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động			
+ Vòng quay hàng tồn kho	Vòng	8,07	7,72
+ Vòng quay tổng tài sản	Vòng	1,46	1,43
4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời			
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	%	2,43	2,82
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/vốn chủ sở hữu	%	4,19	4,77
+ Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản	%	3,56	3,99
+ Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/Doanh thu thuần	%	3,05	3,58



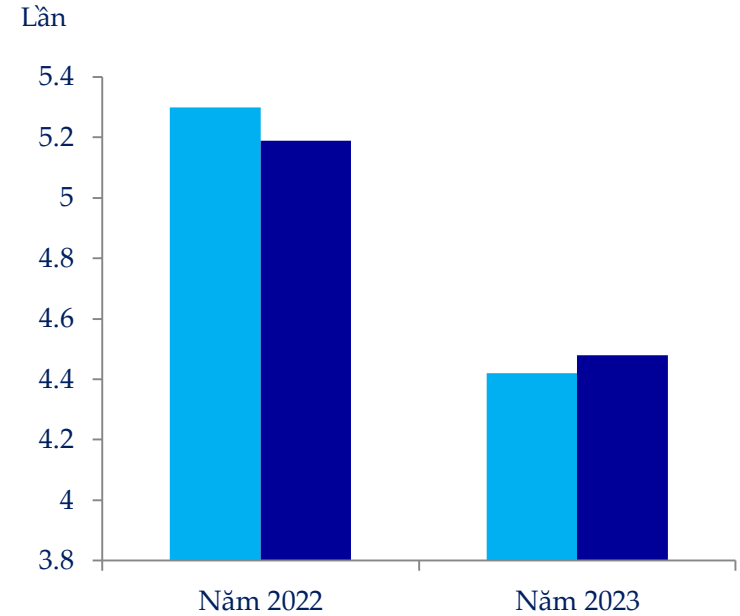
5. TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH (tt)

1. Chỉ tiêu về khả năng thanh toán

Tỷ số khả năng thanh toán của Công ty trong các năm qua luôn được duy trì ở mức cao so với mặt bằng chung của toàn ngành. Bên cạnh đó, với tình hình kinh doanh thuận lợi trong năm, giúp lượng tiền trong năm tăng, phần nào càng làm thanh khoản trong năm Công ty tốt hơn. Cụ thể năm 2023, khả năng thanh toán ngắn hạn là 5,19 lần - giảm 1,96% so với năm 2022 và khả năng thanh toán nhanh là 4,48 lần - tăng 1,52% so với năm 2022. Điều đó cho thấy tiềm lực tài chính của Công ty khá vững vàng, đảm bảo cho các hoạt động hằng ngày diễn ra hiệu quả. Đồng thời Công ty đang trong giai đoạn tích lũy lượng tiền lưu động nhằm phục vụ cho các dự án đầu tư máy móc thiết bị, nhà xưởng trong tương lai một cách vững vàng và chủ động.



■ Vòng quay hàng tồn kho ■ Vòng quay tổng tài sản



■ Hệ số thanh toán ngắn hạn ■ Hệ số thanh toán nhanh

2. Chỉ tiêu về năng lực hoạt động

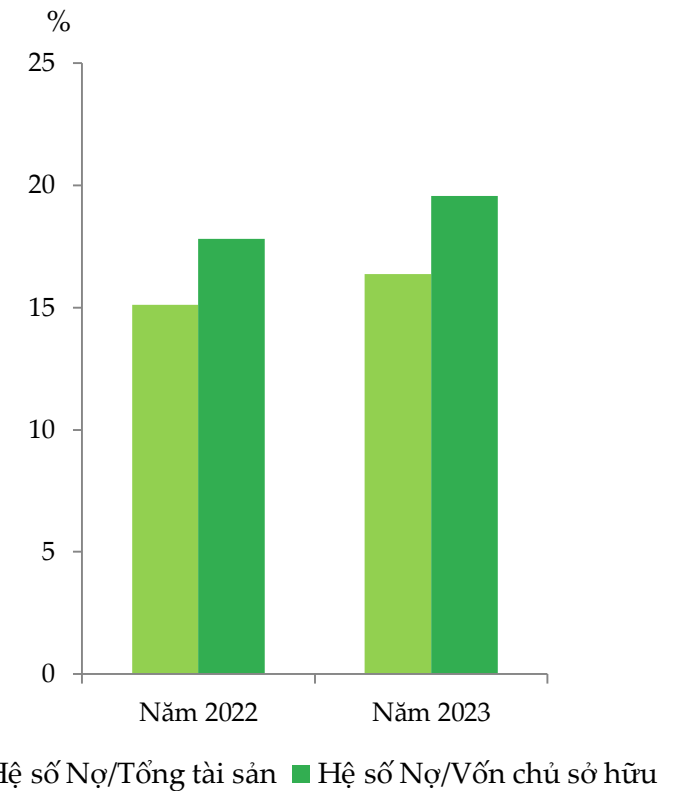
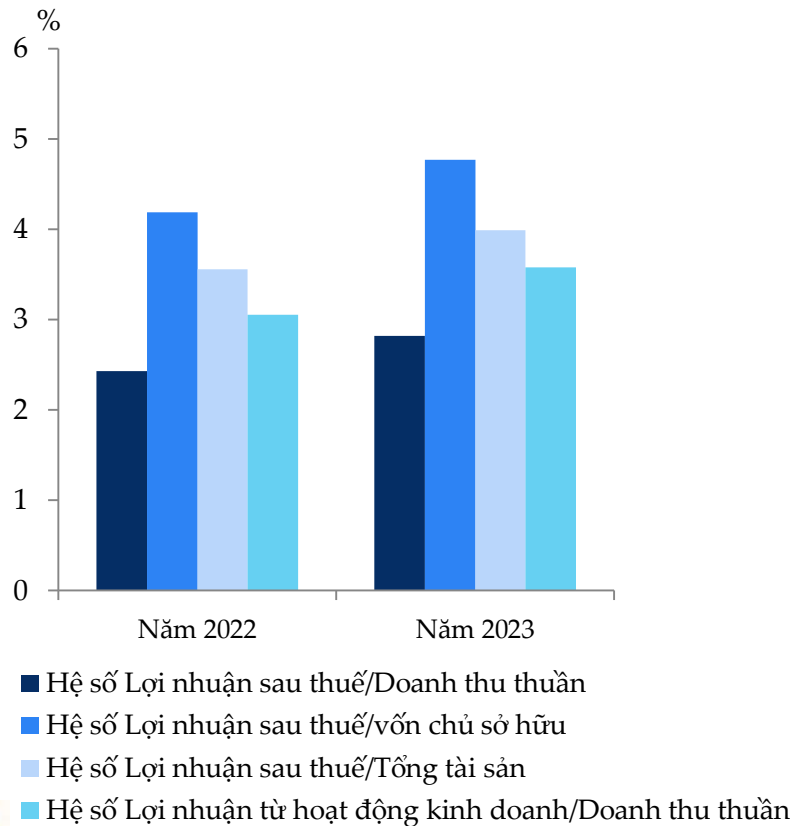
Trong năm 2023, các tỷ số về năng lực hoạt động của Công ty có sự sụt giảm so với năm 2022, phản ánh hợp lý tình hình khó khăn chung của toàn ngành nước giải khát năm 2023 do hệ quả của suy thoái kinh tế đã khiến người tiêu dùng thắt chặt chi tiêu vì thu nhập giảm, cắt giảm nhân sự của một số ngành nghề. Vòng quay hàng hóa tồn kho của Công ty giảm 4,30% và vòng quay tổng tài sản chỉ giảm 1,64% so với năm 2022 cho thấy tình hình sử dụng tài sản Công ty trong năm tương đối tốt.



5. TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH (tt)

3. Chỉ tiêu về cơ cấu vốn

Về cơ cấu nguồn vốn của Công ty trong năm 2023 đều tăng so với năm 2022. Cụ thể Hệ số nợ/tổng tài sản đạt 16,37% tăng 8,26% so với năm 2022 nhờ sự tăng lên của các khoản phải trả trong năm khiến nợ ngắn hạn tăng. Hệ số nợ phải trả/vốn chủ sở hữu đạt 19,57% cho thấy cấu trúc vốn của công ty hầu hết nằm ở vốn chủ sở hữu, các khoản nợ ngắn hạn chỉ chiếm gần 20% trên vốn chủ sở hữu. Chứng tỏ công ty có cấu trúc vốn ổn định, trong nguồn vốn tài trợ cho hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty chưa sử dụng nợ vay, điều này phản ánh vấn đề hoạt động liên tục của Công ty được đảm bảo an toàn tuyệt đối trong ngắn hạn lẫn dài hạn.



4. Chỉ tiêu về khả năng sinh lời

Trong năm 2023, khi ngành du lịch của tỉnh Khánh Hòa có sự phục hồi mạnh mẽ, hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty đã bước vào giai đoạn ổn định, các kế hoạch chiến lược đã được lập vào đầu năm: tập trung bám sát các đối tượng khách hàng, đưa ra các chương trình khuyến mãi nhằm thúc đẩy hoạt động kinh doanh, từng bước ổn định và tăng trưởng doanh thu, lợi nhuận đồng thời kiểm soát chặt chẽ chi phí. Kết quả, lợi nhuận sau thuế ghi nhận đạt 2.621 triệu đồng, tăng 15,46% so với năm 2022. Từ đó giúp cải thiện cả 4 chỉ số, đặc biệt là chỉ số Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu bình quân ghi nhận 4,77%, tăng 113,84% cho thấy hoạt động sử dụng vốn chủ sở hữu trong năm được đảm bảo. Tỷ suất lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh tăng 17,41% so với năm 2022, cho thấy khả năng sinh lời của Công ty đã dần được cải thiện.

Các chỉ số về khả năng sinh lời của Công ty năm 2023 đều tăng chứng tỏ Công ty đang phát triển ổn định, bền vững, tạo sự sinh lời cho cổ đông cũng như mở ra nhiều cơ hội cho Công ty trong việc mở rộng phát triển thị trường cũng như hoạt động sản xuất kinh doanh.



6. CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU

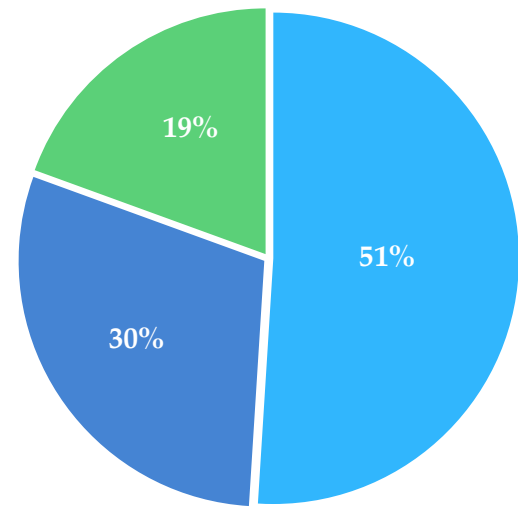


**THÔNG TIN
CỔ PHIẾU
SKN**

- 50 tỷ đồng vốn điều lệ.
 - 5.000.000 cổ phiếu đang lưu hành.
 - 10.000 VNĐ/Cổ phần.
 - Loại **cổ phiếu phổ thông**.
-
- 49% Tỷ lệ sở hữu nước ngoài tối đa .
 - 0 cổ phiếu quỹ.
 - 0 cổ đông nước ngoài.
 - 0 phát hành cổ phiếu.

Cơ cấu cổ đông

- Cổ đông nhà nước
- Cổ đông cá nhân
- Cổ đông tổ chức trong nước





6. CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU (tt)

STT	TÊN CỔ ĐÔNG	ĐỊA CHỈ	SỐ CỔ PHẦN	TỶ LỆ SỞ HỮU/VĐL %
1	Công ty TNHH NN MTV Yến sào Khánh Hòa	248 Thống Nhất, Phương Sơn, TP. Nha Trang, T. Khánh Hòa.	2.550.000	51%
2	Công ty TNHH SX TM DV Minh Thông	1/4A Ấp Đình, xã Tân Xuân, huyện Hóc Môn, TP. Hồ Chí Minh.	350.000	7%
3	Công ty CP Nhựa Ninh Thuận	Lô L1-L2A, KCN Thành Hải, Xã Thành Hải, TP. Phan Rang - Tháp Chàm, Ninh Thuận.	622.445	12,45%



7. BÁO CÁO PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG

1. Tiêu thụ năng lượng

Tiếp tục duy trì chính sách phát triển bền vững thông qua các hoạt động tiết kiệm năng lượng. Công ty đã mục tiêu hóa và triển khai thành các chỉ tiêu thực hiện cho nhiệm năm qua với nhiều hiệu quả. Theo đó, Công ty đã tiến hành thực hiện các hoạt động:

- ✓ Thực hiện kiểm toán năng lượng.
- ✓ Đào tạo nhận thức về tiết kiệm năng lượng cho các CB CNLĐ.
- ✓ Đánh giá, thực hiện kế hoạch giảm suất tiêu hao điện năng.



2. Tiêu thụ nước

Nguyên liệu đầu vào của công ty là nước sạch được cung cấp bởi Công ty Cổ phần Đô thị Cam Ranh nên Công ty luôn chủ động nguồn nước, các phụ gia thực phẩm phục vụ sản xuất đều có nguồn gốc xuất xứ, nhãn mác rõ ràng và được kiểm tra chặt chẽ về chất lượng trước khi đưa vào sản xuất.



3. Chính sách liên quan đến người lao động

Việc đào tạo, huấn luyện các kỹ năng làm việc được Công ty quan tâm và tổ chức thường xuyên, chương trình đào tạo chủ yếu tập trung: nội quy, quy chế, quy trình, sản phẩm mới, kỹ năng bán hàng, huấn luyện ATVSLĐ, PCCC, ATVSTP... cho CB CNLĐ của Công ty. Hoạt động huấn luyện sẽ được liên kết với các đơn vị có chức năng, hoặc do các cán bộ quản lý có chuyên môn cao, có khả năng truyền đạt và giảng dạy để phổ biến về sản phẩm, những kinh nghiệm cũng như những kiến thức thực tế cho CB CNLĐ. Công ty duy trì hoạt động cử CB CNLĐ tham gia các lớp đào tạo về chuyên môn nghiệp vụ, nâng cao trình độ để đáp ứng các yêu cầu công việc theo đúng quy định của Pháp luật. Toàn bộ chi phí đào tạo được Công ty chi trả. Tiếp tục phát triển đội ngũ đa dạng, tôn trọng sự khác biệt, đảm bảo đầy đủ quyền lợi pháp luật quy định, gắn kết toàn thể nhân viên từ đó thúc đẩy sự đoàn kết, cùng tiến bộ trong tổ chức hoạt động của Công ty.



Cam kết duy trì và tiếp tục cải thiện môi trường làm việc cho cán bộ công nhân viên thông qua các hoạt động như: Duy trì thực hiện đầy đủ các chế độ Bảo hiểm (BHYT, BHXH, BH kết hợp con người), khám sức khỏe định kỳ, khám chuyên sâu phát hiện bệnh nghề nghiệp, chế độ lương thưởng, tham quan dã ngoại, nghỉ dưỡng cho người lao động...



7. BÁO CÁO PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG (tt)

4. Báo cáo liên quan đến trách nhiệm đối với cộng đồng địa phương

Trong năm 2023, Công ty đã tích cực tham gia các hoạt động, phong trào ủng hộ các quỹ từ thiện xã hội: Quỹ Mái ấm Công đoàn Khánh Hòa, Quỹ Vì Biển đảo Việt Nam, Quỹ Đền ơn đáp nghĩa, Quỹ Bảo trợ trẻ em ... chủ động triển khai các chương trình hỗ trợ như “Chung tay hỗ trợ tiêu thụ cam sành Trà Vinh” và “Chung tay hỗ trợ tiêu thụ bí đỏ cho bà con nông dân tại thị xã Ninh Hòa” với tổng số tiền: 18.350.000đ. Duy trì gây quỹ “ủng hộ CB CNLĐ gặp khó khăn”, tổng số tiền đã chi hỗ trợ trong năm: 17.000.000đ/07 trường hợp.



5. Quản lý nguồn nguyên vật liệu

Công ty đã và đang triển khai sản xuất các dòng nước uống đóng chai không sử dụng màng co nắp nhằm giảm rác thải nhựa.

Ngoài ra, Công ty đã có các nghiên cứu thử nghiệm các loại bao bì thân thiện với môi trường và dần tiến đến giảm thiểu sử dụng bao bì nhựa trong công tác sản xuất.

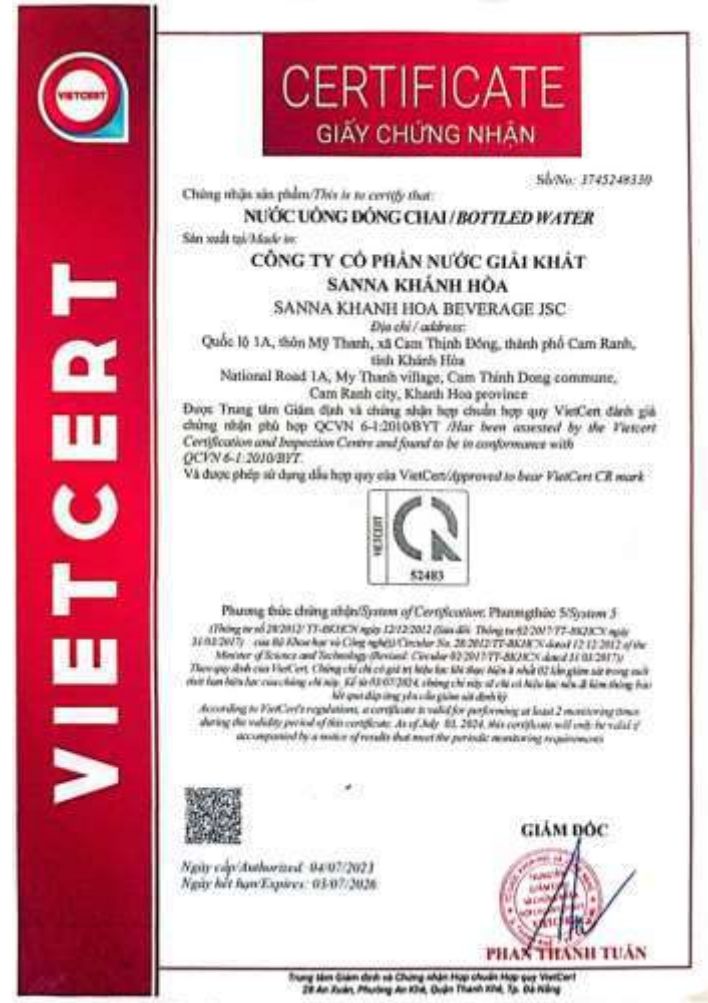
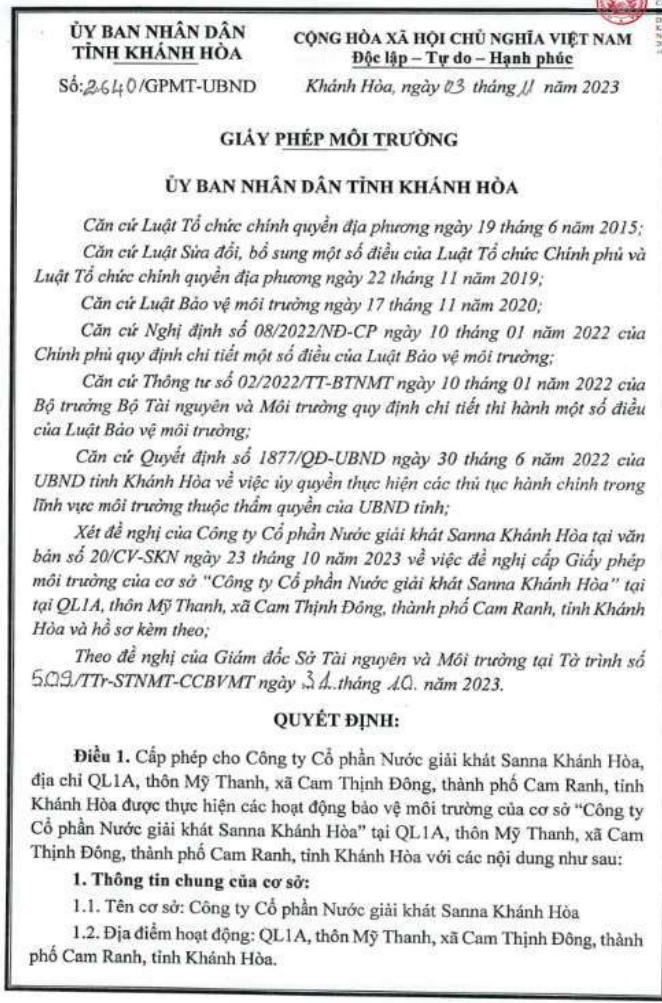




7. BÁO CÁO PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG (tt)

6. Tuân thủ pháp luật về bảo vệ môi trường

Công ty duy trì kiểm soát thông qua hệ thống quản lý môi trường ISO 14001:2015 và tuân thủ chặt chẽ các cam kết trong Đề án bảo vệ môi trường chi tiết như: Thực hiện quan trắc chất lượng nước thải, khí thải, chất lượng nước mặt và môi trường không khí xung quanh; định kỳ thực hiện các báo cáo gửi Sở TN&MT và đảm bảo thực hiện các nghĩa vụ tài chính theo quy định của Pháp luật. Cuối năm 2023, Công ty đã hoàn tất hồ sơ và được UBND tỉnh Khánh Hòa cấp Giấy phép môi trường cho hoạt động tại Công ty.





CHƯƠNG III: BÁO CÁO CỦA BAN GIÁM ĐỐC

1. Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh trong năm 2023
2. Những tiến bộ Công ty đã đạt được
3. Tình hình tài chính
4. Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý
5. Kế hoạch phát triển trong tương lai



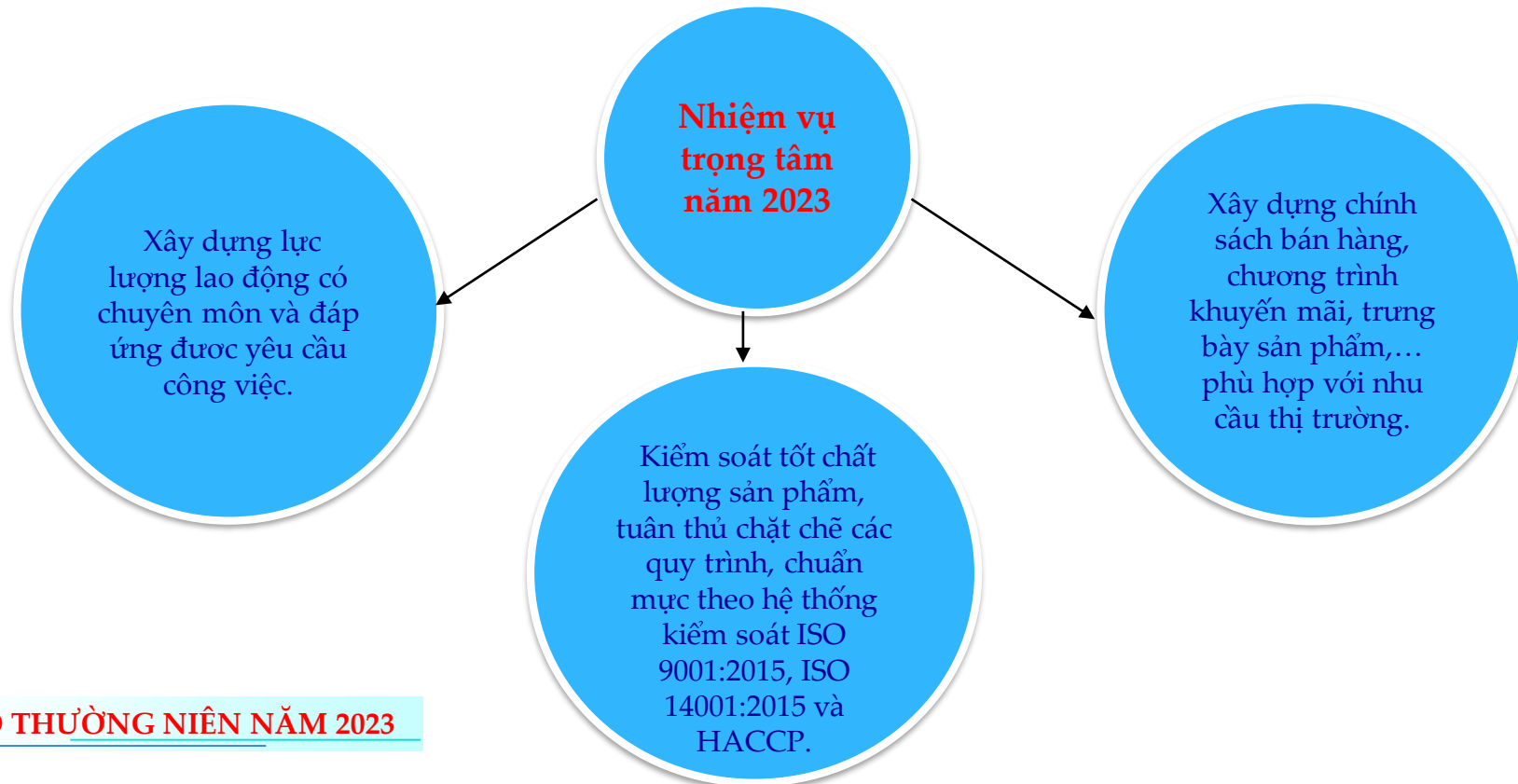
1. BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2023

Kết quả hoạt động SXKD năm 2023

ĐVT: triệu đồng.

Stt	Chỉ tiêu	KH 2023	TH 2023	TH 2022	TH 2023/ KH 2023 (%)	TH 2023/ TH 2022 (%)
1	Doanh thu thuần	95.500	92.814	93.261	97,19	99,52
2	Giá vốn hàng bán	66.633	62.178	68.084	93,31	95,53
3	Lợi nhuận trước thuế	2.950	3.317	2.861	112,45	115,95
4	Lợi nhuận sau thuế	2.360	2.621	2.270	111,07	115,46

Mặc dù doanh thu thực hiện năm 2023 chỉ đạt 97,19% so với kế hoạch năm, nhưng với các phương án kiểm soát chặt chẽ chi phí, lợi nhuận trước thuế của Công ty đã đạt và vượt 12,45% so với kế hoạch năm, tăng 15,95% so với năm 2022.





1. BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2023 (tt)



1. Thuận lợi

Thực phẩm - đồ uống nằm trong nhóm ngành hàng tiêu dùng nhanh (FMCG), nhiều năm nay luôn là một trong những ngành kinh tế quan trọng và còn nhiều tiềm năng phát triển tại Việt Nam. Theo dự báo, ngành FMCG tại Việt Nam có tốc độ tăng trưởng từ 5-6% trong giai đoạn 2020-2025.

- Sự thay đổi thị hiếu người tiêu dùng phù hợp với định hướng phát triển trong tương lai của Công ty. Cụ thể gồm 5 xu hướng sau:

- ☼ Sức khỏe là vàng.
- ☼ Ăn sạch, sống xanh.
- ☼ Chú trọng nhan sắc.
- ☼ Yêu bản thân, yêu cuộc sống.
- ☼ Trao quyền bản thân.

- Nguồn cung đầu vào tiếp tục được duy trì ổn định, chất lượng đảm bảo khi Công ty sử dụng nguồn nước do Công ty Cổ phần Đô thị Cam Ranh cung cấp.
- Trong quá trình hoạt động, Công ty luôn nhận được sự quan tâm định hướng của Đảng ủy, Ban Tổng Giám đốc Công ty Yến sào Khánh Hòa, sự hỗ trợ của các phòng ban, các đơn vị trực thuộc, Công ty Cổ phần thành viên và các Chi nhánh trên toàn quốc trong hoạt động kinh doanh tiêu thụ sản phẩm Sanna.

2. Khó khăn

Sự cạnh tranh từ các sản phẩm cùng loại trên thị trường ngày càng gay gắt, đặc biệt là thị trường trọng điểm Khánh Hòa. Hoạt động sản xuất kinh doanh trong năm của Công ty bị ảnh hưởng lớn từ các yếu tố vĩ mô, việc triển khai bán hàng gặp nhiều khó khăn do ảnh hưởng từ những khó khăn chung của nền kinh tế trong năm 2023.



2. NHỮNG TIẾN BỘ CÔNG TY ĐÃ ĐẠT ĐƯỢC

Trong năm 2023, Công ty đã nghiên cứu và áp dụng thành công sáng kiến: Sáng kiến cải tiến thành phần nguyên liệu trong sản xuất nước Chanh muối và nước Chanh dây xuất khẩu sang thị trường Nhật Bản; Thiết kế chế tạo cần trục nâng nguyên liệu cho hệ thống nấu nước giải khát.

Công ty đã thành công xuất khẩu đơn hàng Nước Chanh muối Sanna và Nước Chanh dây Sanna đầu tiên sang thị trường Nhật Bản đánh dấu bước ngoặt lớn và khởi đầu mới trong việc mở rộng quảng bá hình ảnh, thương hiệu Sanna tại thị trường nước ngoài.

Công ty tiếp tục duy trì và được tổ chức QMS đánh giá cấp tái chứng nhận đối với các hệ thống kiểm soát ISO 9001; ISO14001: 2015 và HACCP; được cấp dấu chứng nhận hợp quy bởi Tổ chức Vietcert.

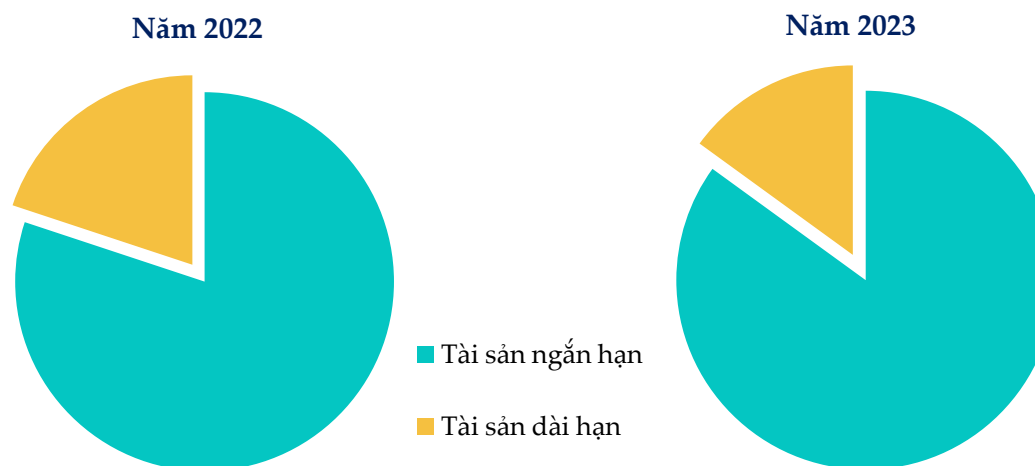




3. TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

Đơn vị tính: triệu đồng.

Chỉ tiêu	Năm 2022		Năm 2023		% 2023/ 2022
	Giá trị	Tỷ trọng (%)	Giá trị	Tỷ trọng (%)	
Tài sản ngắn hạn	51.122	80,08%	55.795	85,00%	109,14%
Tài sản dài hạn	12.715	19,92%	9.848	15,00%	77,46%
Tổng tài sản	63.837	100,00%	65.643	100,00%	102,83%
Nợ ngắn hạn	9.651	100,00%	10.745	100,00%	111,33%
Nợ dài hạn	0	0,00%	0	0,00%	0,00%
Tổng nợ phải trả	9.651	100,00%	10.745	100,00%	111,34%





4. NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU TỔ CHỨC, CHÍNH SÁCH QUẢN LÝ

Trong năm 2023, Công ty đã bố trí nhân sự tinh gọn, khoa học, hợp lý, đảm bảo phát huy tối đa năng suất lao động, từng bước nâng cao chất lượng và nỗ lực nâng cao thu nhập cho người lao động.



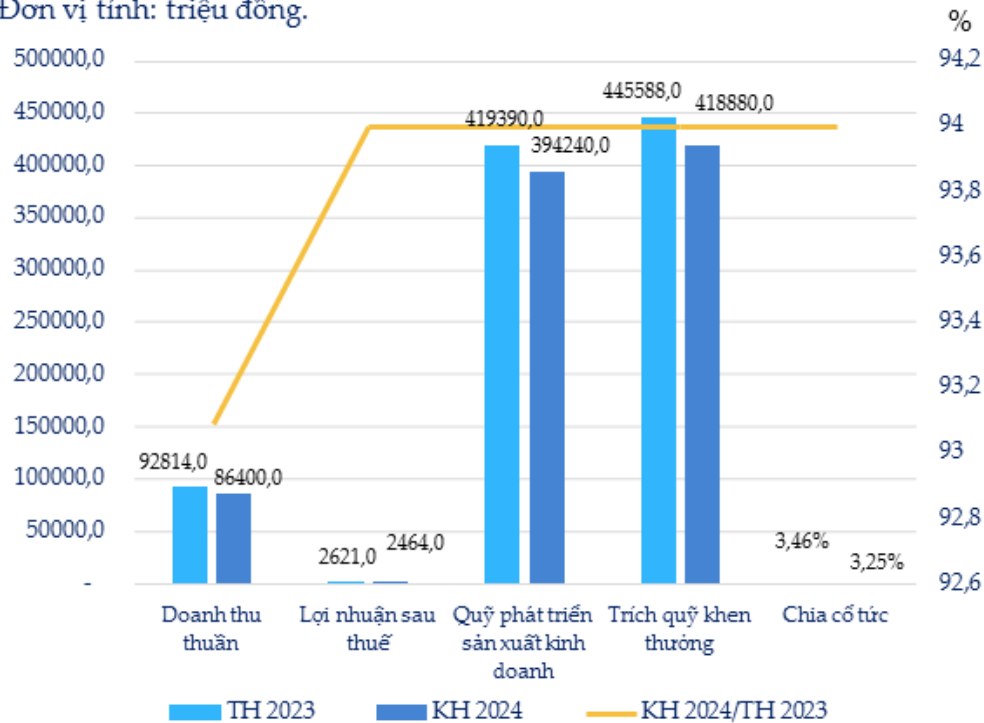


5. KẾ HOẠCH PHÁT TRIỂN TRONG TƯƠNG LAI

Tiếp tục ổn định tổ chức sản xuất và tăng năng suất lao động, đảm bảo cung cấp đủ hàng hóa cho thị trường, đáp ứng nhu cầu tăng trưởng trong năm 2024 và những năm tiếp theo, giữ vững mối liên kết với các Nhà phân phối, Đại lý trong giai đoạn ngày càng nhiều đối thủ cạnh tranh, từng bước khôi phục mạng lưới khách hàng bị mất do ảnh hưởng của dịch bệnh, đảm bảo Công ty phát triển ngày càng ổn định và bền vững. Đảm bảo đời sống của CB CNLĐ được nâng cao, thu nhập ổn định.

Kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2024

Đơn vị tính: triệu đồng.



Hoạt động nghiên cứu sản phẩm mới

Chủ động trong công tác nghiên cứu, tìm hiểu các xu hướng NGK mới trên thị trường để đưa ra ý tưởng cho sản phẩm mới.

Tìm kiếm nguồn nguyên liệu mới có giá thành tốt, hiệu quả và phù hợp hơn đối với các sản phẩm đã có.





CHƯƠNG IV: ĐÁNH GIÁ CỦA HĐQT

1. Các hoạt động của Công ty
2. Đánh giá của HĐQT về hoạt động của Ban Giám đốc Công ty
3. Các kế hoạch, định hướng của HĐQT



1. CÁC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Về công tác quản lý, điều hành Công ty

Trong năm 2023, Công ty tổ chức thành công 02 đợt Đại hội cổ đông:

1. Đại hội đồng cổ đông thường niên: Kết quả bỏ phiếu: Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023 (ngày 13/5/2023), đã quyết nghị thông qua các nội dung thuộc quyền của Đại hội đồng cổ đông, quan trọng có:

- ✓ Các chỉ tiêu thực hiện năm 2023: Sản lượng: 40,150 triệu sản phẩm; Doanh thu: 95,5 tỷ đồng; Lợi nhuận sau thuế: 2,36 tỷ đồng.
- ✓ Miễn nhiệm thành viên BKS đối với ông Nguyễn Cao Kỳ và bầu bổ sung bà Nguyễn Thị Ngọc Ánh vào vị trí thành viên BKS nhiệm kỳ 2022-2027.

2. Đại hội đồng cổ đông bất thường:

- ✓ Kết quả bỏ phiếu: Đại hội đồng cổ đông bất thường năm 2023 (ngày 28/8/2023) đã quyết nghị thông qua tờ trình miễn nhiệm bà Nguyễn Thị Ngọc Quyên và bầu bổ sung bà Bùi Mai Ngọc Lan vào vị trí thành viên Ban Kiểm soát nhiệm kỳ 2022-2027. Sau đại hội, Ban Kiểm soát đã tiến hành họp và thống nhất bầu bà Bùi Mai Ngọc Lan làm Trưởng Ban Kiểm soát Công ty CP NGK Sanna Khánh Hòa nhiệm kỳ 2022-2027.

Về quản lý tài chính

HDQT thực hiện phương thức giám sát hoạt động của Công ty thông qua các báo cáo giao ban hàng tháng, các báo cáo nhanh của Ban Giám đốc, hoặc trao đổi qua các phương tiện thông tin, cập nhật kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh kịp thời, nhất quán và minh bạch, cụ thể bằng việc thu tiền mặt, thu hồi đối chiếu công nợ, tiền nộp về Công ty.

Về hoạt động sản xuất kinh doanh

HDQT luôn đồng hành cùng BGD giám sát và chỉ đạo các hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty thực hiện các chỉ tiêu kế hoạch thông qua việc tham dự các cuộc họp xem xét của lãnh đạo, đánh giá kết quả hoạt động định kỳ hàng tháng Kế hoạch sản xuất luôn đồng bộ với kế hoạch kinh doanh cùng với sự linh hoạt trong việc giao nhận hàng hóa cho khách hàng, đại lý đảm bảo hàng hóa không bị tồn đọng. Tuy tình hình kinh doanh trong năm 2023 vẫn gặp khó khăn do nhiều yếu tố khách quan nhưng các chế độ lương thưởng, phúc lợi và các chế độ bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế vẫn được thực hiện đầy đủ và có sự tăng trưởng, đã tạo điều kiện giúp người lao động yên tâm công tác và gắn bó với doanh nghiệp.





1. CÁC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY (tt)

Về quản trị Công ty

Hội đồng quản trị thực hiện công tác chỉ đạo điều hành mọi hoạt động của Công ty đúng theo Điều lệ hoạt động và các Quy chế đã ban hành, đồng thời thông qua việc trả thù lao, phân phối lợi nhuận, trích lập quỹ trước khi trình Đại hội đồng cổ đông.



Về quản trị sản xuất

Bố trí nhân sự tinh gọn, khoa học, hợp lý, đảm bảo phát huy tối đa năng suất lao động; Sản phẩm được kiểm soát theo quy trình nghiêm ngặt thông qua Hệ thống ISO-HACCP. Công ty duy trì tổ chức tốt công tác bảo trì bảo dưỡng máy móc thiết bị theo định kỳ; Công tác kiểm tra về ATVSLĐ, VSMT, PCCC và ANTT luôn được quan tâm thường xuyên, đảm bảo hoạt động ổn định, không để ảnh hưởng đến kế hoạch sản xuất.

Về Công tác từ thiện xã hội

Các công tác từ thiện xã hội như đền ơn đáp nghĩa, hỗ trợ CB CNLĐ có hoàn cảnh khó khăn: Trong năm 2023, Công ty đã tích cực tham gia các hoạt động, phong trào ủng hộ các quỹ từ thiện xã hội: Quỹ Mái ấm Công đoàn Khánh Hòa, Quỹ Vì Biển đảo Việt Nam, Quỹ Đền ơn đáp nghĩa, Quỹ Bảo trợ trẻ em ... chủ động triển khai các chương trình hỗ trợ như “Chung tay hỗ trợ tiêu thụ cam sành Trà Vinh” và “Chung tay hỗ trợ tiêu thụ bí đỏ cho bà con nông dân tại thị xã Ninh Hòa” với tổng số tiền: 18.350.000đ. Duy trì gây quỹ “Ủng hộ CB CNLĐ gặp khó khăn”, tổng số tiền đã chi hỗ trợ trong năm: 17.000.000đ/07 trường hợp.





1. CÁC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY (tt)

Về kinh doanh

Tiếp tục bám sát hệ thống khách hàng hiện có, thực hiện tốt công tác chăm sóc, hỗ trợ nhóm khách hàng này. Nghiên cứu đưa ra các giải pháp nhằm khôi phục các khách hàng trước đây và phát triển khách hàng mới. Triển khai các chương trình khuyến mãi, trưng bày phù hợp nhằm tăng cường quảng bá hình ảnh sản phẩm và thúc đẩy doanh thu. Công tác kho bãi, giao nhận được tổ chức khoa học, tiết kiệm và hiệu quả.



Về quan hệ cổ đông và chia cổ tức

Căn cứ vào Báo cáo tài chính đã được kiểm toán năm 2022 và kế hoạch phân phối lợi nhuận năm 2022 đã được thông qua tại cuộc họp ĐHCĐ thường niên năm 2023, Công ty thực hiện việc chi trả cổ tức cho cổ đông vào ngày 13/6/2023 với mức tỷ lệ thực hiện 2,998%/mệnh giá cổ phần bằng hình thức tiền mặt (đối với cổ đông chưa thực hiện lưu ký) và chuyển khoản (đối với cổ đông đã thực hiện lưu ký tại VSDC).





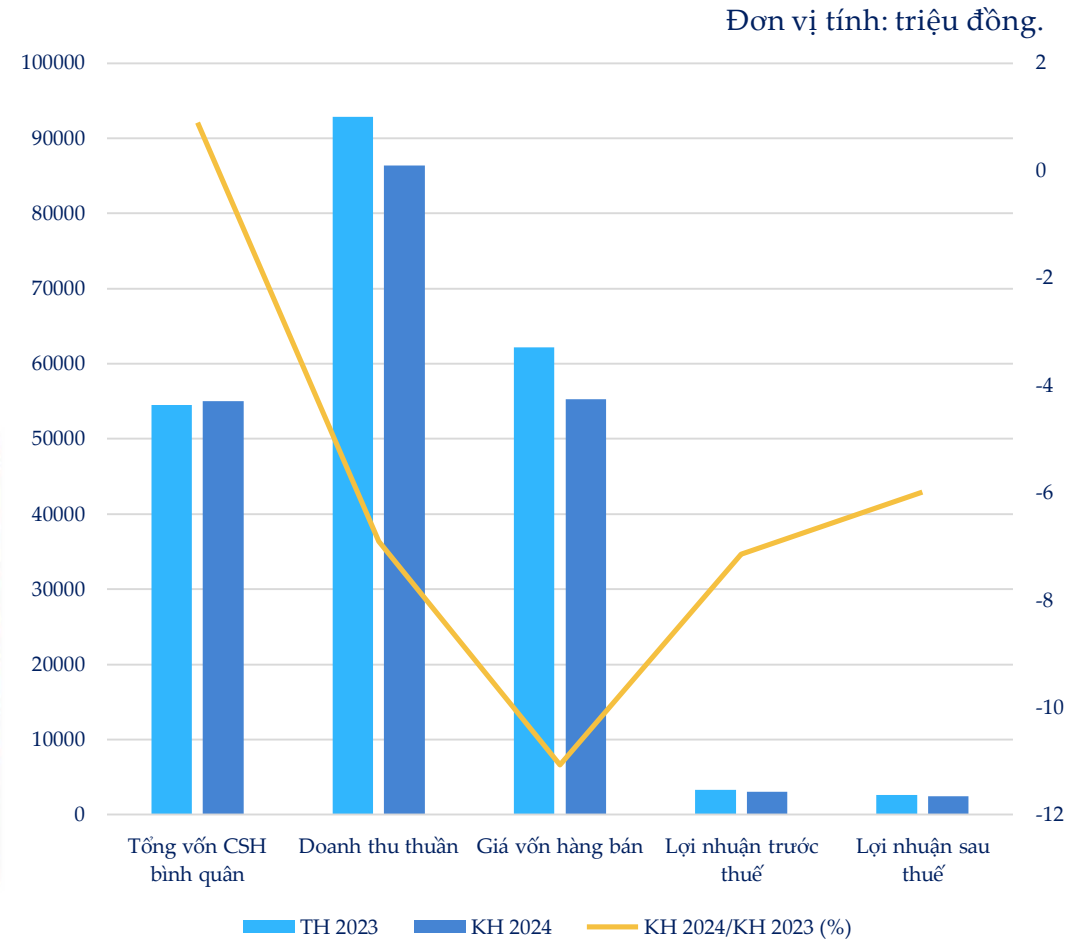
2. ĐÁNH GIÁ CỦA HĐQT VỀ HOẠT ĐỘNG CỦA BGD CÔNG TY

- ✓ BGD đã triển khai đầy đủ các Nghị quyết của HĐQT.
- ✓ Thực hiện nghiêm túc các quyền hạn và nhiệm vụ khác theo đúng Điều lệ Công ty và Pháp luật quy định.

HĐQT thực hiện phương thức giám sát hoạt động của Công ty thông qua các báo cáo giao ban hàng tháng, các báo cáo nhanh của BGD, hoặc trao đổi qua các phương tiện thông tin, kịp thời có các chỉ đạo tháo gỡ khó khăn, duy trì sự ổn định của hoạt động kinh doanh sản phẩm và nỗ lực hoàn thành các chỉ tiêu đã đề ra.



Kết quả chỉ tiêu thực hiện năm 2023 và kế hoạch năm 2024





3. CÁC KẾ HOẠCH, ĐỊNH HƯỚNG CỦA HĐQT

Sự cạnh tranh gay gắt của các dòng sản phẩm cùng loại trên thị trường, sự đa dạng, xu hướng tiêu dùng liên tục thay đổi của thị trường và ảnh hưởng của các yếu tố vĩ mô đối với mọi mặt của đời sống xã hội là những khó khăn lớn đòi hỏi HĐQT, BGD cùng toàn thể CB CNLĐ phải đoàn kết một lòng, tập trung sức mạnh nội lực, tăng cường củng cố toàn hệ thống kinh doanh Công ty:

- Tiếp tục cải tiến quy trình ở từng công đoạn sản xuất, lựa chọn vật tư bao bì nguyên vật liệu phù hợp nhằm đảm bảo tính đồng nhất và ổn định chất lượng sản phẩm khi lưu thông trên thị trường, nâng cao hiệu quả sản xuất
- Thực hiện hệ thống quản trị sản xuất, quản lý chất lượng theo tiêu chuẩn ISO và HACCP, tập trung tổ chức quản lý sản xuất tốt tuân thủ chặt chẽ các quy trình, chuẩn mực của ngành hàng sản xuất sản phẩm đồ uống, thực phẩm, đảm bảo nâng cao chất lượng sản phẩm, đảm bảo an toàn tuyệt đối an toàn vệ sinh thực phẩm.
- Chú trọng công tác nghiên cứu cải tiến máy móc thiết bị, thay đổi công nghệ hợp lý, khuyến khích phát huy năng lực sáng tạo của đội ngũ kỹ thuật nhằm đảm bảo nâng cao sản lượng và ổn định chất lượng sản phẩm.
- Nghiên cứu phát triển sản phẩm mới với mục tiêu đáp ứng thị hiếu và an toàn cho sức khỏe của người tiêu dùng, chú trọng các sản phẩm dành cho người vận động mạnh và người tập luyện thể thao.





CHƯƠNG V: BÁO CÁO QUẢN TRỊ CÔNG TY

1. Hội đồng quản trị
2. Ban Kiểm soát
3. Các khoản lương, thù lao của Hội đồng quản trị, Ban Giám đốc và Ban Kiểm soát
4. Giao dịch giữa Công ty với người (cá nhân, tổ chức) có liên quan của Công ty; hoặc giữa Công ty với cổ đông lớn, người nội bộ, người có liên quan của người nội bộ.



1. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Danh sách Hội đồng quản trị

Stt	Thành viên HĐQT	Chức vụ	Số lượng cp cá nhân sở hữu	Tỉ lệ sở hữu (%)
01	Hồ Kim Phong	Chủ tịch HĐQT	-	-
02	Nguyễn Văn Lành	Thành viên HĐQT	5.400	0,108%
03	Nguyễn Hạ Hiền	Thành viên HĐQT	-	-
04	Nguyễn Lê Thùy Linh	Thành viên HĐQT	5.100	0,102%
05	Đào Minh Tú	Thành viên HĐQT	-	-

Hoạt động của HĐQT

Stt	Thành viên HĐQT	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Lý do không tham dự họp
01	Hồ Kim Phong	06/06	100%	
02	Nguyễn Văn Lành	06/06	100%	
03	Nguyễn Hạ Hiền	06/06	100%	
04	Nguyễn Lê Thùy Linh	06/06	100%	
05	Đào Minh Tú	02/06	33,3%	- Bị ốm. - Đi công tác nước ngoài.

Các Nghị quyết tương ứng với 06 phiên họp



Stt	Số Nghị quyết/ Quyết định	Ngày	Nội dung	Tỷ lệ thông qua
01	01/NQ-HĐQT	23/03/2023	V/v tổ chức ĐHCĐ thường niên năm 2023	100%
02	02/NQ-HĐQT	27/03/2023	Thông qua Báo cáo tài chính đã kiểm toán năm 2022	100%
03	03/NQ-HĐQT	14/04/2023	Thông qua Báo cáo thường niên năm 2022	100%
04	04/NQ-HĐQT	05/07/2023	V/v tổ chức ĐHCĐ bất thường năm 2023	100%
05	05/NQ-HĐQT	23/11/2023	V/v ký hợp đồng kiểm toán Báo cáo tài chính năm 2023	100%
06	06/NQ-HĐQT	23/12/2023	V/v ký hợp đồng dịch vụ tư vấn hồ sơ xác định giá giao dịch liên kết cho năm tài chính 2018, 2019, 2020, 2021, 2022 và 2023.	100%

- Hoạt động của thành viên HĐQT độc lập: Không có.

- Danh sách các thành viên HĐQT có chứng chỉ đào tạo về quản trị Công ty: Không có.



2. BAN KIỂM SOÁT

Danh sách Ban Kiểm soát

Stt	Thành viên BKS	Chức vụ	Số lượng cp cá nhân sở hữu	Tỉ lệ sở hữu (%)
01	Bùi Mai Ngọc Lan	Chủ tịch HĐQT	-	-
02	Nguyễn Thị Thu Thủy	Thành viên HĐQT	2.100	0,042%
03	Nguyễn Thị Ngọc Ánh	Thành viên HĐQT	-	-

Sự phối hợp hoạt động giữa BKS đối với hoạt động của HĐQT, BGD và các cán bộ quản lý khác

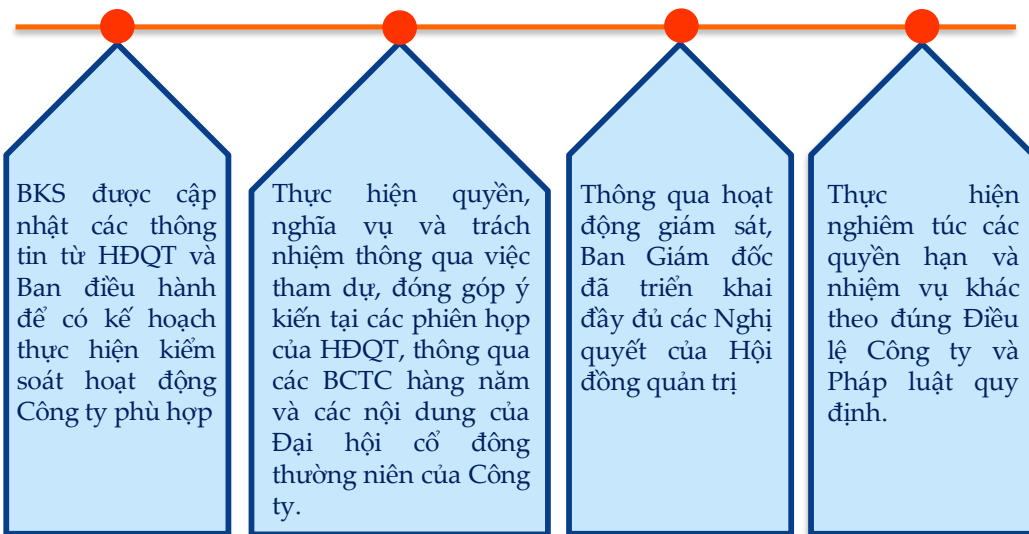
BKS có mối quan hệ độc lập với HĐQT và BGD để thực hiện chức năng giám sát của mình. Tuy nhiên giữa BKS với HĐQT và Ban Giám Đốc luôn có sự phối hợp chặt chẽ cùng nhau, cụ thể:

- ❖ Các nội dung, kế hoạch kiểm tra và giám sát, BKS đều chủ động trao đổi, thống nhất với HĐQT rồi mới tiến hành; quá trình triển khai công tác kiểm tra, giám sát đều phối hợp với Ban Giám đốc.
- ❖ Trong quá trình tổ chức thực hiện nhiệm vụ, BKS luôn được Ban Giám đốc và các phòng ban chức năng của Công ty hỗ trợ phối hợp, tạo điều kiện thuận lợi, việc cập nhật tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh, tình hình tài chính, tình hình quản trị công ty, tài liệu phục vụ cho công tác giám sát đầy đủ, rõ ràng, kịp thời khi có yêu cầu.
- ❖ BKS tham dự đầy đủ các cuộc họp của HĐQT, việc ban hành các Nghị quyết, Quyết định của HĐQT đều có ý kiến đóng góp và thống nhất của BKS.

Hoạt động của BKS

Stt	Thành viên BKS	Số buổi họp tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Tỷ lệ biểu quyết	Lý do không tham dự họp
01	Nguyễn Thị Ngọc Quyên	04/05	80%	80%	Miễn nhiệm BKS trong ĐHĐCĐ bất thường ngày 28/8/2023
02	Bùi Mai Ngọc Lan	01/05	20%	20%	Được bầu vào BKS trong ĐHĐCĐ bất thường ngày 28/8/2023
03	Nguyễn Cao Kỳ	03/05	60%	60%	Miễn nhiệm BKS trong ĐHĐCĐ thường niên ngày 13/5/2023
04	Nguyễn Thị Ngọc Ánh	02/05	40%	40%	Được bầu vào BKS trong ĐHĐCĐ thường niên ngày 13/5/2023
05	Nguyễn Thị Thu Thủy	05/05	100%	100%	

Hoạt động giám sát của BKS đối với HĐQT, BGD và cổ đông





3. CÁC KHOẢN LƯƠNG, THÙ LAO CỦA HĐQT, BGD, BKS

Lương và thù lao của HĐQT, BGD, BKS

Stt	Chức vụ	Năm 2023	Năm 2022
I	Thù lao	283.200.000	283.200.000
1	Chủ tịch HĐQT	48.000.000	48.000.000
2	Thành viên HĐQT	153.600.000	153.600.000
3	Trưởng Ban Kiểm soát	33.600.000	33.600.000
4	Thành viên Ban Kiểm soát	48.000.000	48.000.000
II	Tiền lương, tiền thưởng	1.050.624.000	847.800.000
1	Giám đốc	397.860.200	317.925.000
2	Phó Giám đốc	369.505.600	278.184.375
3	Kế toán trưởng	283.258.200	251.690.625

- Giao dịch cổ phiếu của người nội bộ: Không có.
- Đánh giá việc thực hiện các quy định về quản trị Công ty: Ban Giám đốc Công ty đã triển khai các Nghị quyết của Hội đồng quản trị đầy đủ, nghiêm túc và kịp thời.
- Đào tạo về quản trị Công ty: Không có.
- Giao dịch giữa Công ty với người (cá nhân, tổ chức) có liên quan của Công ty; hoặc giữa Công ty với cổ đông lớn, người nội bộ, người có liên quan của người nội bộ:





4. GIAO DỊCH GIỮA CÔNG TY VỚI NGƯỜI (CÁ NHÂN, TỔ CHỨC) CÓ LIÊN QUAN CỦA CÔNG TY; HOẶC GIỮA CÔNG TY VỚI CỔ ĐÔNG LỚN, NGƯỜI NỘI BỘ, NGƯỜI CÓ LIÊN QUAN CỦA NGƯỜI NỘI BỘ

STT	Bên liên quan/Nội dung giao dịch	Năm 2023
1	Công ty TNHH Nhà Nước MTV Yến sào Khánh Hòa	
1.1	Công ty chia cổ tức	764.490.000
1.2	Mua hàng hóa và dịch vụ	1.735.484.318
1.3	Thanh toán tiền hàng	691.383.285
1.4	Bù trừ công nợ bán hàng và mua hàng	1.191.303.768
1.5	Bán hàng	15.414.811.186
2	Công ty Cổ phần Nước giải khát Yến sào Khánh Hòa	
2.1	Mua hàng hóa	6.549.666
2.2	Thanh toán tiền hàng	7.073.640
2.3	Nhận hỗ trợ	276.000.000
2.4	Bán hàng	1.509.961.108
3	Công ty Cổ phần Nước giải khát Sanest Khánh Hòa	
3.1	Mua nguyên vật liệu, hàng hóa	8.139.859.900
3.2	Thanh toán tiền hàng	6.189.311.563
3.3	Bù trừ công nợ bán hàng và mua hàng	2.712.306.347
3.4	Nhận hỗ trợ	500.000.000
3.5	Bán hàng	7.528.629.899
4	Công ty TNHH MTV Dịch vụ Tuyển Bắc Nam	
4.1	Mua nguyên vật liệu và dịch vụ	454.485.909
4.2	Thanh toán tiền hàng	336.565.425
4.3	Bù trừ công nợ bán hàng và mua hàng	225.930.199
4.4	Bán hàng	217.806.508

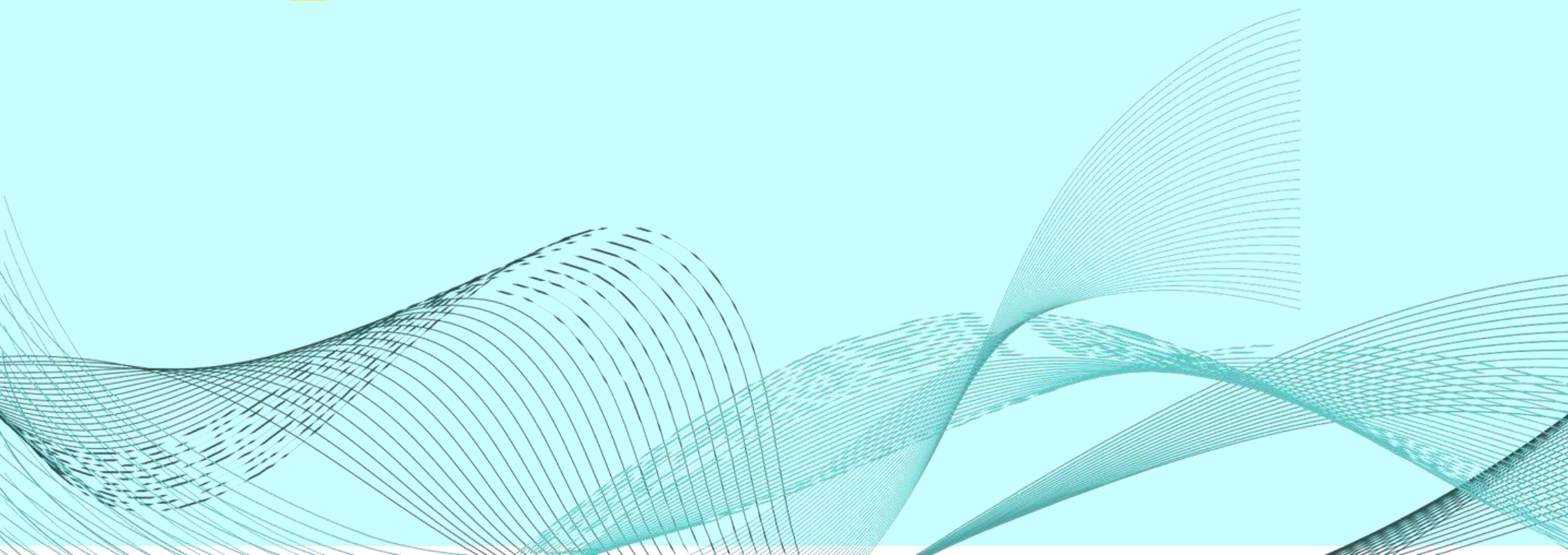


4. GIAO DỊCH GIỮA CÔNG TY VỚI NGƯỜI (CÁ NHÂN, TỔ CHỨC) CÓ LIÊN QUAN CỦA CÔNG TY; HOẶC GIỮA CÔNG TY VỚI CỔ ĐÔNG LỚN, NGƯỜI NỘI BỘ, NGƯỜI CÓ LIÊN QUAN CỦA NGƯỜI NỘI BỘ (tt)

STT	Bên liên quan/Nội dung giao dịch	Năm 2023
5	Công ty TNHH MTV Sanest Khánh Hòa	
5.1	Mua hàng hóa	24.375.180
5.2	Thanh toán tiền hàng	26.180.163
5.3	Bán hàng	1.943.962.078
6	Công ty TNHH MTV Quảng bá sản phẩm và Nhà hàng Yến sào Khánh Hòa	
6.1	Chi phí sử dụng dịch vụ	55.684.458
6.2	Thanh toán tiền hàng	60.715.150
6.3	Bán hàng	124.130.448
7	Công ty TNHH MTV Nhà hàng Yến sào Khánh Hòa	
7.1	Chi phí sử dụng dịch vụ	16.483.535
7.2	Thanh toán tiền hàng	18.047.500
7.3	Bán hàng	80.192.157
8	Công ty TNHH MTV Thiết kế Xây dựng Sanatech Land	
8.1	Bán hàng	111.994.262
9	Công ty TNHH MTV Du lịch Sanest Tourist	
9.1	Bán hàng	90.190.674
10	Công ty TNHH MTV Nuôi trồng thủy sản Fishsan	
10.1	Bán hàng	328.117.056
11	Công ty TNHH MTV Dịch vụ Du lịch và Nhà hàng Yến sào Khánh Hòa	
11.1	Bán hàng	80.944.078
12	Công ty TNHH MTV Nông trường Dừa Cam Thịnh	
12.1	Bán hàng	4.115.315
13	Công ty TNHH MTV Cung ứng nguyên vật liệu Khánh Hòa	
13.1	Bán hàng	115.818.247



CHƯƠNG VI: BÁO CÁO TÀI CHÍNH ĐÃ KIỂM TOÁN





BÁO CÁO TÀI CHÍNH KIỂM TOÁN NĂM 2023

Ý kiến của tổ chức kiểm toán

Theo ý kiến của chúng tôi, báo cáo tài chính đã đính kèm đã phản ánh trung thực và hợp lý trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính Công ty Cổ phần Nước giải khát Sanna Khánh Hòa tại ngày 31/12/2023, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, phù hợp với các Chuẩn mực Kế toán Việt Nam, Chế độ Kế toán doanh nghiệp Việt Nam và các quy định pháp lý có liên quan đến việc lập và trình bày báo cáo tài chính.

Báo cáo tài chính được kiểm toán

Báo cáo tài chính được kiểm toán năm 2023 của Công ty Cổ phần Nước giải khát Sanna Khánh Hòa đã được công bố thông tin đúng quy định và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Công ty theo website: <http://sanna.com.vn>.



Cam Ranh, ngày 15 tháng 4 năm 2024
CÔNG TY CP NGK SANNA KHÁNH HÒA
NGƯỜI ĐẠI DIỆN PHÁP LUẬT

GIÁM ĐỐC



NGUYỄN VĂN LÀNH